

Scotiabank fortalece su oferta de Banca Premium en la zona norte

Santiago, 9 de febrero, 2017. Scotiabank realizó un coctel con clientes y relacionados con el propósito de presentar su plan de fortalecimiento de Banca Premium en toda la zona norte, servicio que ofrece desde el 2014 una combinación exclusiva de asesoramiento, soluciones personalizadas y un nivel de atención diferenciado a los clientes de Scotiabank.



Miguel Huller, Vicepresidente de Banca Personal junto a representantes del área de Banca Premium durante el encuentro

El director de la entidad bancaria en la zona norte, Paul Arzeno, señaló que a través de los centros de Banca Premium, los clientes tienen acceso a productos y servicios como tarjeta de crédito Scotiabank Visa Infinite, que ofrece entre sus beneficios el doble de puntos ScotiaClub en todas las compras, emisión y renovación libre de costos, membresía y 12 pases anuales gratis al programa "Priority Pass" para acceder a más de 700 salas vip de aeropuertos en todo el mundo, y coberturas de diferentes seguros de viajes; cuentas corrientes premium, con tasas de interés preferenciales, cuentas de ahorros premium, con tasas de interés similares a las de un certificado de depósito, y la tarjeta de débito Visa Premium, que identifica al cliente de Banca Premium con un exclusivo diseño y le permite realizar sus operaciones bancarias de forma más fácil y segura a través de los canales alternos de servicio.

Miguel Huller, vicepresidente de Banca Personal de Scotiabank, destacó el constante crecimiento del mercado financiero en la zona norte, especialmente en Santiago, que ha experimentado un acelerado dinamismo económico y comercial, y una creciente demanda de soluciones económicas, por lo que el banco ha iniciado un proceso de reforzamiento y expansión de su oferta de Banca Premium en esta ciudad.

"En Scotiabank creemos que cada cliente tiene derecho a estar mejor, es por esto que impulsamos a las personas a alcanzar su máximo potencial, sin importar dónde ni cuándo. Porque escuchamos y asesoramos con objetividad, trabajando con cada cliente para ayudarlo a estar mejor", enfatizó el ejecutivo.



Durante el coctel fueron presentados tres de los gerentes que estarán liderando las áreas de negocios de varias de las sucursales en la Ciudad Corazón. Reynaldo Amarante, fue presentado como gerente de la sucursal Gurabo; mientras que Maika Balbuena estará al frente de la sucursal Jardines Metropolitanos; y Cristian Sánchez es el gerente de la sucursal El Sol.

Scotiabank se estableció en la República Dominicana en 1920 y por 95 años ha estado comprometido en ofrecer a sus clientes soluciones financieras acordes a sus necesidades. Actualmente, la institución cuenta con una amplia oferta de productos y servicios a través de las líneas de negocio de banca personal, comercial y corporativa, así como banca premium, para pequeña, mediana y microempresa, fiduciaria, pensiones y seguros.