

PLANIFICATRICES FINANCIÈRES  
ET PLANIFICATEURS FINANCIERS  
DE LA BANQUE SCOTIA

**Un choix de carrière  
pour aller de l'avant  
à votre façon.**





## L'avantage de la Banque Scotia

- Le soutien dont vous avez besoin
- La rémunération que vous méritez
- La liberté d'organiser votre horaire
- La possibilité d'affûter votre esprit entrepreneurial

### UNE OCCASION UNIQUE

À la Banque Scotia, nous avons à cœur d'aider chaque membre de la clientèle à atteindre ses objectifs financiers, qu'il s'agisse de l'achat d'une première maison, du financement des études des enfants ou de la planification d'une retraite en toute sécurité.

Afin de renforcer notre engagement et de mieux répondre aux besoins financiers d'une clientèle fortunée en pleine croissance au Canada, nous avons créé en 2014 le poste de planificatrice financière ou planificateur financier, qui vous permet de rencontrer les membres de la clientèle à l'endroit de leur choix, tout en vous offrant la liberté, le soutien et la rémunération essentiels à votre réussite.

### PROFIL RECHERCHÉ : MOTIVATION, ESPRIT ENTREPRENEURIAL, DÉTERMINATION À PLACER LA CLIENTÈLE AU PREMIER PLAN

Entrepreneure ou entrepreneur dans l'âme, vous comprenez que la croissance d'une clientèle passe avant tout par l'établissement de relations à long terme. Vous savez tirer profit de vos réseaux externes et des centres d'influence et êtes enthousiaste à l'idée de faire croître votre propre clientèle. Mais surtout, vous comprenez que cette dernière est votre plus grand atout, et que votre priorité est de lui prodiguer des conseils en matière de placement et de planification financière pour l'aider à réaliser ses objectifs uniques.

Vous êtes aussi un as du réseautage et voulez profiter d'un horaire souple, qui vous permettra de planifier des rencontres avec votre clientèle en dehors du bureau selon vos disponibilités respectives. Enfin, vous reconnaissez les avantages que procure le cadre de travail collectif de la Banque Scotia aux membres de votre clientèle et à vos activités professionnelles.

### LA RÉUSSITE D'UNE ÉQUIPE REPOSE AVANT TOUT SUR SA CULTURE

À la Banque Scotia, nous savons que bâtir une carrière solide exige des ressources de qualité, un soutien constant et, surtout, des talents exceptionnels. C'est pourquoi nous nous engageons à vous aider à réussir sur un marché de plus en plus concurrentiel. En devenant planificatrice financière ou planificateur financier à la Banque Scotia, vous ferez partie d'une équipe gagnante qui offre :

- une culture entrepreneuriale dans laquelle vous pourrez faire avancer votre carrière;
- l'établissement de relations durables avec la clientèle grâce à des conseils et un service exceptionnels;
- une structure de rémunération qui récompense la croissance et le maintien de votre clientèle;
- un environnement de travail dynamique et flexible;
- une collaboration avec les succursales pour offrir une expérience client exceptionnelle.

### L'INCLUSION

Nous nous efforçons de créer une culture inclusive qui permet à tous les membres du personnel de réaliser leur plein potentiel, qui leur garantit le respect auquel ils ont droit et qui célèbre leur contribution et leurs points de vue uniques.



# La possibilité de développer vos activités professionnelles

En tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, vous bénéficierez de la liberté nécessaire pour développer vos activités professionnelles et mener votre carrière en profitant des avantages suivants :

## CHOISIR LES MEMBRES DE VOTRE CLIENTÈLE ET ENTRETENIR DES RELATIONS DURABLES

Votre réussite repose sur l'établissement de relations à long terme. Votre autonomie vous permettra de développer une clientèle aisée et adaptée à vos objectifs, tout en bénéficiant du soutien de la Banque Scotia.

## ORGANISER VOTRE HORAIRE

Étant donné qu'il est essentiel de rencontrer les membres de la clientèle au moment et à l'endroit de leur choix pour faire croître vos activités professionnelles, vous n'avez pas l'obligation de respecter les heures d'ouverture des succursales ni d'y assurer une présence constante.

## VOUS CONCENTRER SUR CE QUE VOUS FAITES LE MIEUX

En tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, vous vous consacrerez principalement à la planification financière et des placements de votre clientèle.



## DES RESSOURCES DE POINTE À L'APPUI DE VOTRE CROISSANCE

En tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, vous disposerez des outils et des ressources nécessaires pour réussir à développer une clientèle aisée. La Banque Scotia s'engage à investir dans les compétences, les connaissances et le soutien de chaque planificatrice financière et planificateur financier en offrant :

- **du soutien spécialisé en marketing** pour vous aider à générer des occasions d'affaires;
- **des services de soutien et de facilitation des ventes personnalisés et conçus** pour optimiser vos résultats, offrir des conseils financiers spécialisés et vous aider à faire croître vos activités professionnelles en toute confiance.
- **des outils technologiques** pour faciliter la transition de votre clientèle et vous aider à la servir où que vous soyez;
- **un logiciel avancé de gestion des relations avec la clientèle** pour vous aider à gérer et à servir efficacement votre clientèle;
- **un logiciel de gestion de portefeuilles éprouvé** pour faciliter la planification des placements et l'analyse des portefeuilles;
- **un puissant logiciel de planification financière** pour vous aider à fournir des solutions de planification détaillées;
- **la force de la marque de la Banque Scotia**, reconnue pour son intégrité, ses conseils judicieux et son engagement à aider sa clientèle à atteindre ses objectifs financiers.

## LE MEILLEUR DES DEUX MONDES : L'ACCÈS AUX PRODUITS ET SOLUTIONS DE GESTION MONDIALE D'ACTIFS SCOTIA AINSI QU'AU RÉSEAU DE SUCCURSALES

En tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, vous aurez accès à la vaste gamme de produits et de solutions de Gestion mondiale d'actifs Scotia<sup>MD</sup>, en plus de pouvoir collaborer avec une ou plusieurs succursales de la Banque Scotia.

Étant l'un des plus importants gestionnaires d'actifs au pays, Gestion mondiale d'actifs Scotia offre une vaste gamme de produits de placement pour répondre aux besoins variés de votre clientèle. Gestion mondiale d'actifs Scotia s'engage à offrir des conseils complets et à proposer des solutions de placements pavant la voie à la prospérité future de votre clientèle. Vous bénéficierez notamment des avantages suivants :

- des idées novatrices et des produits de placement en constante évolution pour répondre aux besoins de votre clientèle;
- les points de vue de gestionnaires de portefeuilles, accompagnés d'analyses et de commentaires approfondis sur les marchés.

## EN COLLABORANT AVEC NOS SUCCURSALES, VOUS BÉNÉFICIEREZ ÉGALEMENT DES AVANTAGES SUIVANTS :

- l'accès à des occasions d'affaires avec une clientèle présentant un fort potentiel d'investissement;
- l'occasion de solliciter des membres de la clientèle en voie d'établir une relation avec une succursale et présentant des besoins importants en matière de placement;
- la possibilité de collaborer avec une succursale pour fournir des conseils complets en matière de finance (p. ex., cartes de crédit, comptes bancaires et solutions d'emprunt);
- l'occasion d'utiliser les locaux des succursales pour organiser des rencontres avec la clientèle ainsi que des événements spéciaux en fonction des disponibilités.



# Les solutions de placement de pointe de Gestion mondiale d’actifs Scotia

Nous vous donnons les moyens d’aider votre clientèle à atteindre ses objectifs financiers. En tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, vous aurez accès à une gamme complète de solutions de placement en constante évolution pour répondre aux besoins de votre clientèle, des fonds communs de placement individuels aux solutions de portefeuille des Fonds Scotia<sup>MD</sup> et de Dynamique<sup>MD</sup>, en passant par les certificats de placement garanti et les produits d’épargne complémentaires offerts par la Banque Scotia.

## FONDS SCOTIA<sup>MD</sup>

- Marché monétaire
- Titres à revenu fixe
- Fonds équilibrés
- Fonds d’actions
- Fonds indiciels
- Fonds de catégorie de société
- Solutions de portefeuille

## DYNAMIQUE<sup>MD</sup>

- Fonds d’actions
- Titres à revenu fixe
- Fonds de catégorie de société
- Mandats privés de placement
- Portefeuilles DynamicUltra
- FNB actifs Dynamique<sup>MD</sup>



## UN ENGAGEMENT À CULTIVER UN ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL DE CALIBRE MONDIAL



**Meilleurs lieux de travail<sup>MC</sup>  
au Canada 2025**  
Great Place to Work<sup>®</sup> Canada



**Meilleurs lieux de travail<sup>MC</sup>  
dans les services financiers  
et assurance 2025**  
Great Place to Work<sup>®</sup> Canada



**Meilleurs lieux de travail<sup>MC</sup>  
avec les équipes de direction  
les plus fiables**  
Great Place to Work<sup>®</sup> Canada



CE QUE DISENT LES PLANIFICATRICES  
FINANCIÈRES ET PLANIFICATEURS  
FINANCIERS DE LA BANQUE SCOTIA...

“ La transition vers la Banque Scotia s’est faite en douceur, tant pour ma clientèle que pour moi. Qu’il s’agisse du processus d’intégration de la clientèle nouvelle ou de stratégies de marketing ciblées, je bénéficie d’un soutien continu exceptionnel.”

— Planificateur financier, Vancouver, C.-B.

“ Le fait de pouvoir travailler de n’importe où m’aide à exceller dans le cadre de ce poste. Je peux ainsi rencontrer les membres de ma clientèle au moment et à l’endroit de leur choix, ce qui fait de moi une ressource clé pour leur sécurité financière.”

— Planificateur financier, Kitchener, Ont.

“ Chaque jour, ma clientèle me témoigne l’importance qu’elle accorde à notre relation. C’est une grande fierté de faire partie d’une organisation qui, tout comme moi, accorde une grande importance à l’établissement de relations durables avec sa clientèle.”

— Planificateur financier, Toronto, Ont.

Pour en savoir plus sur l’avenir stimulant qui vous attend en tant que planificatrice financière ou planificateur financier de la Banque Scotia, rendez-vous sur la page [banquescotia.com/carrieres](https://banquescotia.com/carrieres)

<sup>MD</sup> Marque déposée de La Banque de Nouvelle-Écosse, utilisée sous licence.

Gestion mondiale d’actifs Scotia est un nom commercial utilisé par Gestion d’actifs 1832 S.E.C., société en commandite dont le commandité est détenu en propriété exclusive par La Banque de Nouvelle-Écosse. Gestion mondiale d’actifs Scotia offre une gamme de solutions de gestion de patrimoine, y compris des fonds communs et des solutions de placement pour la clientèle privée, les investisseurs institutionnels et les programmes de gestion d’actifs.

Les Fonds Scotia<sup>MD</sup> et Dynamique<sup>MD</sup> sont gérés par Gestion d’actifs 1832 S.E.C., une société en commandite dont le commandité est détenu en propriété exclusive par La Banque de Nouvelle-Écosse. Les Fonds Scotia et Dynamique sont offerts par Placements Scotia Inc., ainsi que par d’autres courtiers et conseillers. Placements Scotia Inc. est une propriété exclusive de La Banque de Nouvelle-Écosse et est membre de l’Organisme canadien de réglementation des investissements.

Un placement dans des fonds communs de placement peut donner lieu à des commissions, des commissions de suivi, des frais de gestion et d’autres frais. Prenez connaissance du prospectus avant d’investir. Les parts de fonds communs de placement ne sont pas garanties ni assurées par la Société d’assurance-dépôts du Canada (SADC) ni aucun organisme public d’assurance-dépôts. Leur valeur fluctue fréquemment, et leur rendement passé n’est pas indicatif de leur rendement futur.