



Spécialistes en
placements de
la Banque Scotia

Mener votre carrière,
à vos conditions

Banque Scotia^{MD}

Les avantages offerts par la Banque Scotia

- < Le soutien dont vous avez besoin
- < La rémunération que vous méritez
- < La liberté de gérer votre temps
- < La capacité à développer
votre esprit entrepreneurial



Une occasion en or

À la Banque Scotia, nous mettons tout en œuvre pour que chaque client réalise ses rêves financiers, que ce soit l'achat d'une première maison, le financement des études des enfants ou la planification d'une retraite confortable.

Pour renforcer notre engagement et mieux répondre aux besoins financiers des clients bien nantis, un segment en croissance au Canada, nous avons créé le poste de spécialiste en placements en 2014. Il s'agit d'un poste mobile qui vous permet de rencontrer les clients au moment qui leur convient et qui vous offre la liberté, le soutien et la rémunération nécessaires pour réussir.

Attributs du candidat idéal : déterminé, esprit entrepreneurial, axé sur le client

En tant qu'entrepreneur dévoué, vous connaissez l'importance de créer des relations à long terme pour réussir. Vous savez comment tirer parti de vos réseaux externes et de vos centres d'influence, et vous croyez à la liberté de faire prospérer votre pratique professionnelle. Surtout, vous savez que vos clients constituent votre principal actif et que votre priorité est de leur fournir des conseils en matière de placement et de planification financière pour les aider à atteindre leurs objectifs particuliers.

Votre aptitude à bâtir de nouvelles relations est excellente, et vous trouvez plaisir à rencontrer des clients à l'extérieur du bureau, selon un horaire qui vous convient, à vous et à vos clients. Enfin, vous reconnaissiez l'importance de travailler dans un cadre collectif de la Banque Scotia qui profite à vos clients et à votre pratique dans l'ensemble.



Une équipe gagnante est d'abord imprégnée d'une forte culture d'entreprise

À la Banque Scotia, nous savons que la prospérité de votre pratique exige les ressources et le soutien appropriés, et surtout, les personnes compétentes. C'est pourquoi nous nous engageons à vous aider à réussir dans un marché de plus en plus concurrentiel.

Lorsque vous devenez un spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous faites partie d'une équipe gagnante qui valorise :

- < une culture entrepreneuriale et la liberté de mener une carrière fructueuse
- < l'établissement de relations durables avec les clients grâce à un service et à des conseils remarquables
- < une structure de rémunération qui récompense la croissance et le maintien de la clientèle
- < un milieu de travail souple et dynamique
- < une collaboration avec les succursales vous permettant d'offrir une expérience client exceptionnelle

La liberté de créer une pratique professionnelle fructueuse

En tant que spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous disposez de la souplesse dont vous avez besoin pour faire prospérer votre pratique professionnelle et orienter votre carrière, notamment :



En choisissant vos propres clients et en gérant les relations courantes. Votre succès repose sur la création de relations à long terme. Vous disposez de l'autonomie nécessaire pour bâtir une clientèle bien nantie qui répond parfaitement à vos objectifs, tout en bénéficiant du soutien de la Banque Scotia.



En établissant votre propre horaire. Vous devez rencontrer les personnes au moment et à l'endroit qui leur conviennent pour bâtir votre clientèle, c'est pourquoi vous n'avez pas à travailler aux heures de la succursale ou à y être présent.



En mettant l'accent sur ce que vous faites le mieux. En tant que spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous vous concentrez principalement sur les placements et la planification financière de vos clients.

Des ressources de pointe pour soutenir votre croissance

En tant que spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous disposez des outils et des ressources dont vous avez besoin pour réussir à vous bâtir une clientèle bien nantie. La Banque Scotia s'engage à investir dans les compétences, les connaissances et le soutien de chaque spécialiste en placements, notamment dans ce qui suit :

- < un **soutien spécialisé en marketing** pour vous aider à stimuler vos activités
- < une **technologie mobile puissante** et un soutien administratif pour faciliter la transition et le service aux clients, et ce, peu importe l'endroit
- < un **logiciel MRCC reconnu** pour vous aider à gérer et à servir vos clients efficacement
- < un **logiciel de portefeuille robuste** pour faciliter la planification des placements et l'analyse du portefeuille
- < un **logiciel de planification financière élaboré** pour vous aider à offrir des solutions de planification détaillées
- < la **solidité de la marque Banque Scotia**, reconnue pour son intégrité, ses conseils judicieux et son engagement à aider les clients à atteindre leurs objectifs financiers

Le meilleur des deux mondes : l'accès à Gestion d'actifs mondiale Scotia et au réseau de succursales

En tant que spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous avez accès à une gamme complète de produits et de solutions de Gestion d'actifs mondiale Scotia^{MC} tout en collaborant avec des succursales de la Banque Scotia.

Gestion d'actifs mondiale Scotia est reconnue dans le monde pour sa solidité et la rigueur de son processus de placement, exécuté par des spécialistes à l'échelle nationale et internationale. Gestion d'actifs mondiale Scotia offre une vaste gamme de solutions de placement tout en tirant parti de son expérience mondiale pour aider vos clients à atteindre leurs objectifs, notamment :

- < la pensée créative et l'évolution des produits de placement pour répondre aux besoins des clients
- < des points de vue des gestionnaires de portefeuilles et des commentaires et analyses détaillés sur les marchés

En collaborant avec les succursales, vous profitez également des avantages suivants :

- < accès à des clients éventuels prometteurs offrant un potentiel de placement élevé
- < occasion de mobiliser des clients ayant déjà amorcé une relation avec leur succursale et présentant des besoins de placement importants
- < collaboration avec la succursale pour offrir des conseils financiers complets (p. ex., cartes de crédit, comptes bancaires et solutions d'emprunt)
- < accès à la succursale pour y tenir des rencontres avec les clients et des événements spéciaux



Rémunération globale : l'engagement à croître ensemble

Afin d'attirer et de développer les meilleurs talents, nous avons conçu un programme de rémunération concurrentiel qui tient compte de la croissance et du succès de votre pratique professionnelle et qui comprend :

- < **Un salaire de base garanti** pour la stabilité et la sécurité
- < **Un modèle de rémunération variable non plafonné** qui croît avec votre actif
- < **Une rémunération pour l'établissement de relations à long terme.** Sachant que vos clients constituent votre principal actif, nous vous rémunérons pour maintenir des relations suivies avec eux : vous augmentez ainsi leur satisfaction et leurs recommandations.
- < **Des primes incitatives permanentes** pour les nouvelles ventes, les recommandations, le maintien des actifs et la croissance des actifs des fonds communs de placement à long terme

Un modèle simple pour vous préparer au succès

- < **Période de récupération plus courte (six mois).** Contrairement à certaines institutions, qui récupèrent les gains pendant deux ans, nous vous permettons de conserver une plus grande partie de l'argent que vous avez gagné.
- < **Un modèle de rémunération facile à comprendre.** Vous savez exactement de quelle façon vous êtes évalué et rémunéré.
- < **Des paramètres fiables** qui sont demeurés relativement constants au fil des ans.

Solutions de placement de premier plan de Gestion d'actifs mondiale Scotia

Nous vous fournissons les éléments qui aident vos clients à atteindre leurs objectifs financiers. En tant que spécialiste en placements de la Banque Scotia, vous avez accès à une gamme complète de solutions de placement qui évoluent constamment pour répondre aux besoins des clients, qu'il s'agisse de fonds communs de placement individuels ou de solutions de portefeuille de Fonds Scotia ou de Fonds Dynamique, ou encore des CPG et des produits d'épargne complémentaires de la Banque Scotia.

Fonds Scotia^{MD}

- < Marché monétaire
- < Titres à revenu fixe
- < Équilibré
- < Actions
- < Fonds indiciens
- < Catégorie de société
- < Solutions de portefeuille

Fonds **Dynamique**^{MD}

Investissez dans les bons conseils.

- < Actions
- < Titres à revenu fixe
- < Catégorie de société
- < Mandats privés de placement
- < Portefeuilles DynamiqueUltra
- < Solutions de portefeuille Marquis



Engagement à cultiver un milieu de travail de calibre mondial



Employeurs les plus intéressants au Canada

Universum – 2019, 2018



Indice d'égalité des sexes de Bloomberg

Bloomberg – 2019



Prix des meilleures sociétés

LinkedIn – 2019, 2018



Meilleurs environnements de travail au monde

Great Place to Work Institute – 2019, 2018

Ce que disent nos spécialistes en placements...



Les produits offerts pour ma clientèle sont compétitifs ainsi que des outils performants me permettant d'accroître mon efficacité et la qualité de mon offre de service. »

Planificateur financier et spécialiste en placements, Boisbriand, Québec



À la Banque Scotia, j'ai réussi à trouver un travail qui me permet de développer mon esprit entrepreneurial à chaque jour. De plus, grâce à notre mobilité, je suis capable d'optimiser l'expérience client à son plus haut niveau. Je suis content que mon employeur met l'emphase sur sa clientèle avant tout. »

Planificateur financier et spécialiste en placements, Montréal, Québec



C'est un plaisir de faire partie d'une organisation qui comprend la place crucial que nous avons dans la vie de nos clients et nous donne la mobilité et les outils nécessaires nous permettant d'offrir à mes clients une planification financière exhaustive et personnalisée qui reflète leur objectif de placements en leur offrant des solutions d'investissement sur mesure. »

Planificateur financier et spécialiste en placements, Vaudreuil, Québec

Pour en savoir plus sur la carrière formidable de spécialiste en placements de la Banque Scotia qui vous attend, rendez-vous à l'adresse scotiabank.com/careers/fr/carrieres

^{MD} Marque déposée de La Banque de Nouvelle-Écosse, utilisée sous licence. Dans le présent document, le terme « spécialiste en placements de la Banque Scotia » et « planificateur financier et spécialiste en placement » désigne un représentant en fonds communs de Placements Scotia Inc. ou, au Québec, un représentant de courtier de régime d'épargne collectif, qui est aussi inscrit à titre de planificateur financier. Placements Scotia Inc. est membre de l'Association canadienne des courtiers en fonds mutuels.

Gestion d'actifs mondiale Scotia est un nom commercial utilisé par Gestion d'actifs 1832 S.E.C., une société en commandite dont le commandité est une propriété exclusive de la Banque Scotia. Gestion d'actifs mondiale Scotia propose une gamme de solutions de gestion de patrimoine, qui comprend des fonds communs de placement, et des solutions de placement à l'intention des clients privés, des clients institutionnels et des programmes de comptes gérés.

Les Fonds Scotia^{MD} et les Fonds Dynamique^{MD} sont gérés par Gestion d'actifs 1832 S.E.C., une société en commandite dont le commandité est une propriété exclusive de La Banque de Nouvelle-Écosse. Les Fonds Scotia et les Fonds Dynamique peuvent être achetés par l'intermédiaire de Placements Scotia Inc. ainsi que d'autres courtiers et conseillers. Placements Scotia Inc. est une filiale en propriété exclusive de La Banque de Nouvelle-Écosse et membre de l'Association canadienne des courtiers de fonds mutuels.

Un placement dans des fonds communs de placement peut donner lieu à des commissions, des commissions de suivi, des frais de gestion et d'autres frais. Veuillez lire le prospectus avant d'investir. Les fonds communs de placement ne sont garantis ou assurés ni par la Société d'assurance-dépôts du Canada, ni par une autre société d'assurance gouvernementale; leur valeur fluctue souvent et leur rendement passé n'est pas indicatif de leur rendement dans l'avenir.

Banque Scotia^{MD}