



**à l'intention des investisseurs  
31 octobre 2002**

1



**Revue des résultats  
de l'exercice 2002**

Peter Godsoe  
Président du conseil et  
chef de la direction

2

## Points saillants des résultats - 2002

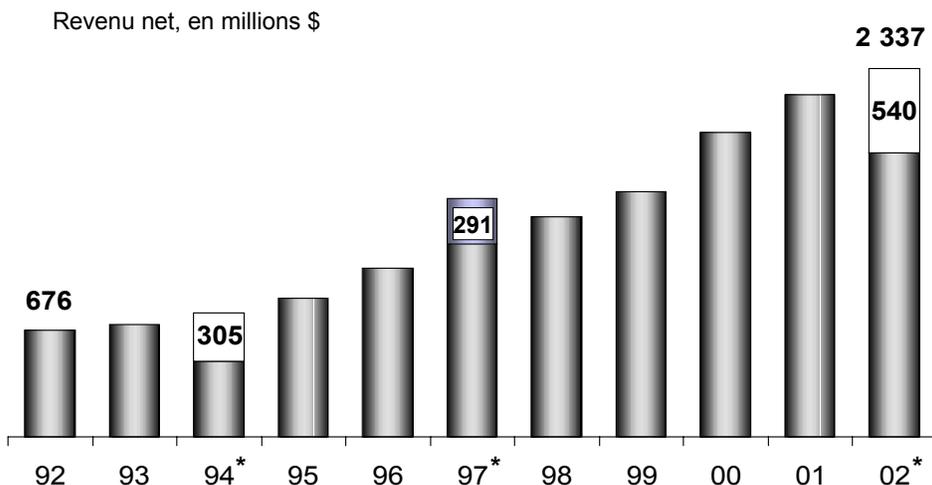
### T4/02

- **BPA dilué** : 1,09 %, + 4% par rapport au T4/01
- **RCP** : 16,5 % comparativement à 17,0 % au T4/01
- Vente de **Quilmes** (Argentine) : impact nul sur le revenu net
- **Provision pour pertes sur prêts** : 429 millions \$ c. 350 millions \$ au T4/01

### Exercice 2002

	<u>Tel que déclaré</u>	<u>Excl. Argentine</u>
▪ Revenu net	1 797 millions \$	2 337 millions \$
> BPA	3,30 \$	4,35 \$
> RCP	13,0 %	16,6 %
▪ Excellents ratios du capital		
> Catégorie 1 : 9,9 %; Total : 8,3 %		

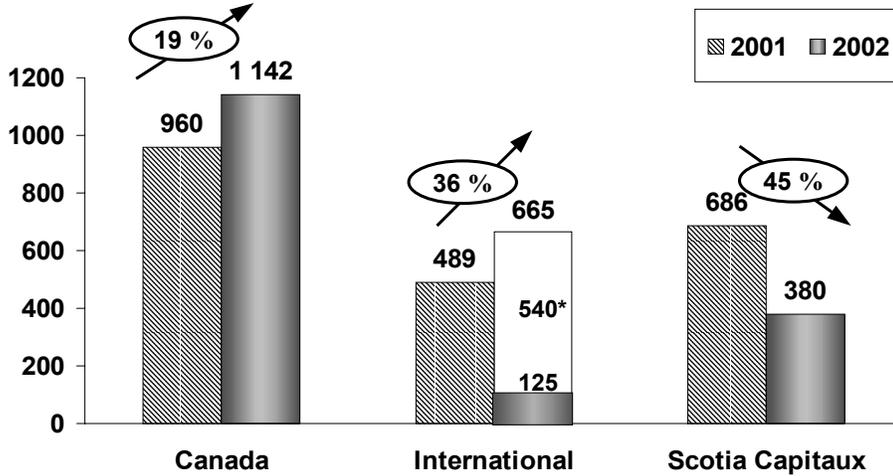
## Croissance soutenue des bénéfices



\* 1994 et 1997 incluant des éléments inhabituels; 2002 incluant les charges liées à l'Argentine

## Canada et International : solides résultats, difficile pour Scotia Capitaux aux É.-U.

Revenu net, en millions \$



\* charges liées à l'Argentine

5

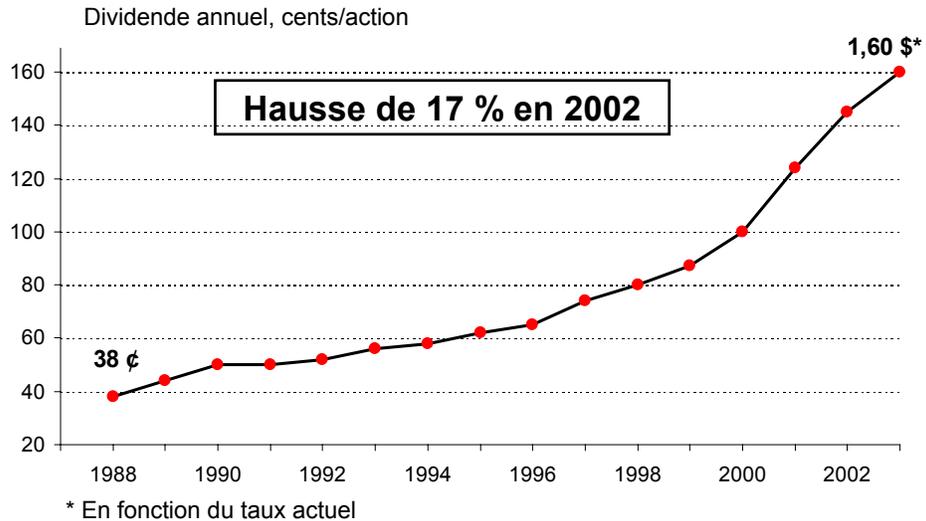
## Objectifs de rendement atteints ou dépassés

	<u>T4/02</u>	<u>2002</u>		<u>Cible</u>
RCP	16,5 %	16,6 %*	c.	15-17 %
Croissance du BPA	3,8 %	7,4 %*	c.	7-12 %
Productivité	57,4 %	54,9 %	c.	<58 %
Cap. cat. 1	9,9 %	9,9 %	c.	8 %+

\* excluant les charges liées à l'Argentine au T1/02

6

## Croissance soutenue du dividende – autre hausse ce trimestre



7

## Revue des résultats

Sabi Marwah  
Vice-président à la direction  
et chef des affaires financières

8

## Éléments importants au T4/02

	Avant impôt (mm \$)	Après impôt (mm \$)	Impact BPA (\$)
Gains à la vente des activités de traitement des opérations par carte/point de vente	99	80	0,16
Règlement de crédits d'impôt			
- charges : 66 millions \$			
- autres revenus : 4 millions \$	70	40	0,08
Provisions supplémentaires – Grandes entreprises (É.-U.)	(125)	(77)	(0,15)

9

## Argentine: pas d'incidence sur le revenu net du T4/02

En millions \$	T4/02	T1/02	2002
Provision pour pertes sur prêts	46	(500)	(454)
Autres revenus			
- Conversion de change	4	-	4
- Perte sur valeurs mobilières	-	(20)	(20)
- Autres	-	(87)	(87)
Frais autres que d'intérêt			
- Perte sur la vente des activités de la filiale	(237)	-	(237)
<b>Revenu net avant impôt</b>	<b>(187)</b>	<b>(607)</b>	<b>(794)</b>
Recouvrement fiscal	187	67	254
<b>Revenu net</b>	<b>-</b>	<b>(540)</b>	<b>(540)</b>

10

## Impôt

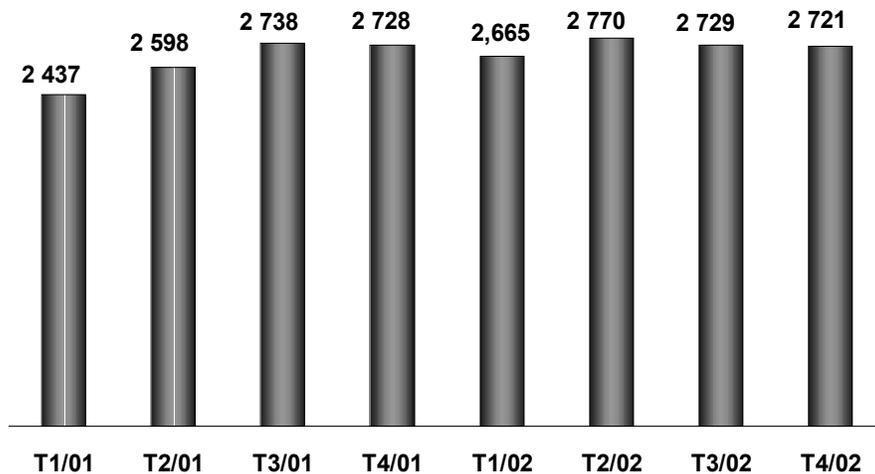
<u>T1/02</u>				<u>T4/02</u>		
RNAI* (mm \$)	Impôt (mm \$)	Taux		RNAI (mm \$)	Impôt (mm \$)	Taux
241	146	61 %	<b>Tel que déclaré</b>	662	7	1 %
607	67		Charges liées à l'Argentine (v. diapositive n° 10)	187	187	
-	-		Gain à la vente des activités de traitement des opérations par carte/point de vente	(99)	(19)	
848	213	25 %	<b>Actif sous-jacent</b>	750	175	23 %

\* revenu net avant impôt

11

## Bons revenus malgré une année difficile

En millions (BMEF)



12

## Léger rétrécissement des marges

<u>T4/02</u>	<u>Écart c. T3/02</u>		<u>2002</u>	<u>Écart c. 2001</u>
2,28 %	(5) pb	<b>Marges nettes sur intérêts</b>	2,34 %	(3) pb
	(1)	Écarts de taux \$ CAN		(2)
	(5)	Marges sur devises		2
	1	Autres		(3)

## Bonne progression des autres revenus tirés de l'actif sous-jacent

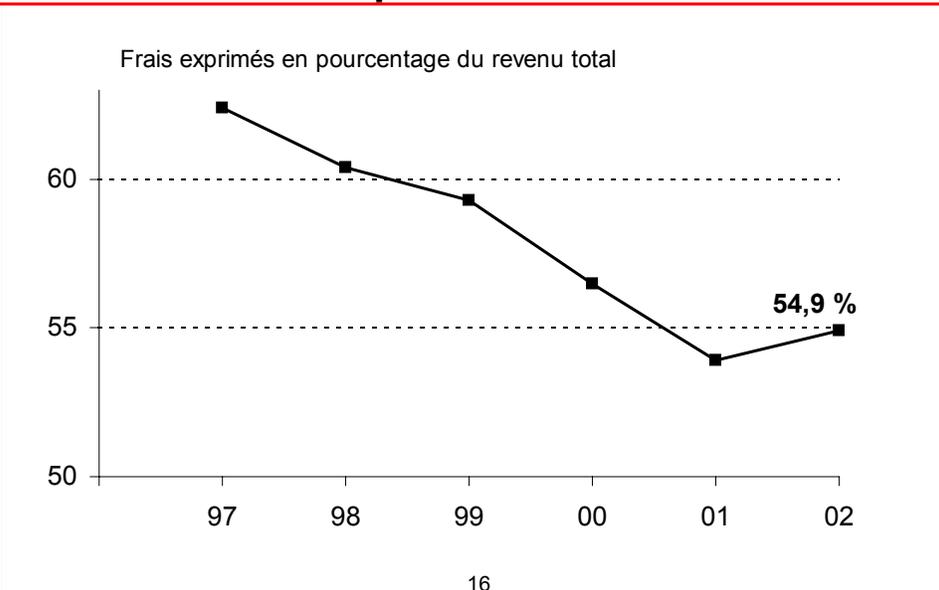
En millions \$

<u>T4/02</u>	<u>T4/01</u>	<u>Écart</u>		<u>2002</u>	<u>2001</u>	<u>Écart</u>
1 019	989	3,0 %	Tel que déclaré	3 942	4 071	(3,2) %
			Moins :			
(16)	28		- Gains sur la vente de valeurs	179	217	
99	65		- Gains sur la vente d'entreprises	99	92	
4	53		- Charges Quilmes/Argentine	(33)	190	
77	84		- Inverlat	309	225	
<b>855</b>	<b>759</b>	<b>12,6 %</b>	<b>Actif sous-jacent</b>	<b>3 388</b>	<b>3 347</b>	<b>1,2 %</b>

## Contrôle rigoureux des frais

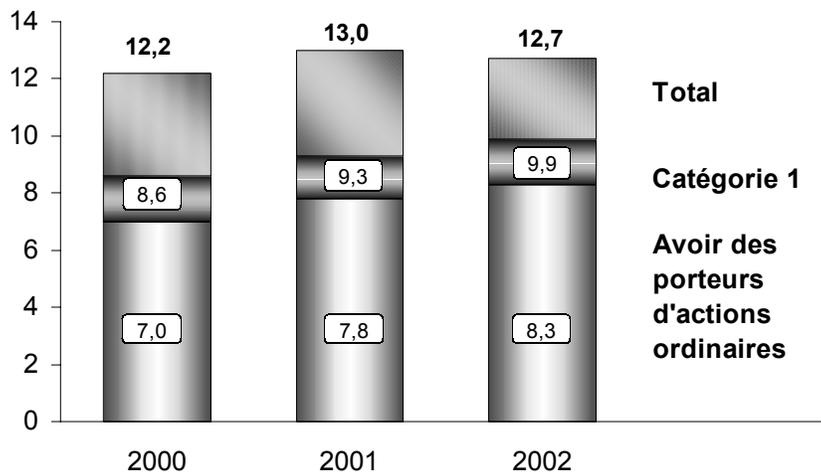
T4/02 c. T4/01			2002 c. 2001	
MM \$	%		MM \$	%
<b>72</b>	<b>4,8 %</b>	<b>Évolution des frais</b>	<b>312</b>	<b>5,5 %</b>
		Moins :		
s/o	s/o	Inverlat (exercice complet)	293	5,2
237	15,9	Perte sur la vente de Quilmes	237	4,2
(70)	(4,7)	Diminution des frais de Quilmes	(158)	(2,8)
(57)	(3,8)	Rémunération liée au rendement	(12)	(0,2)
(66)	(4,4)	Récupération de charges/règlement fiscal	(66)	(1,2)
<b>28</b>	<b>1,8 %</b>	<b>Évolution des frais de base</b>	<b>18</b>	<b>0,3 %</b>

## Toujours chef de file en matière de productivité



## Excellents coefficients du capital

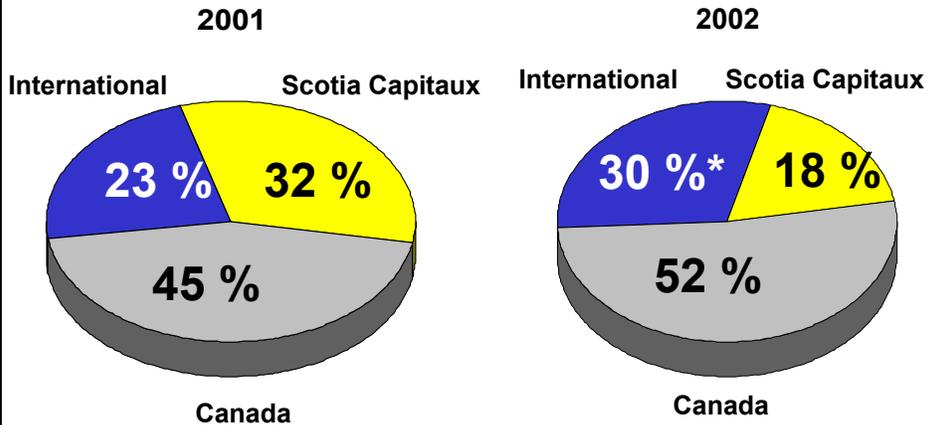
Pourcentage de l'actif rajusté en fonction du risque



## Résultats par secteur d'activité

## Accent sur la diversification

Pourcentage du revenu net, excluant le poste Autres

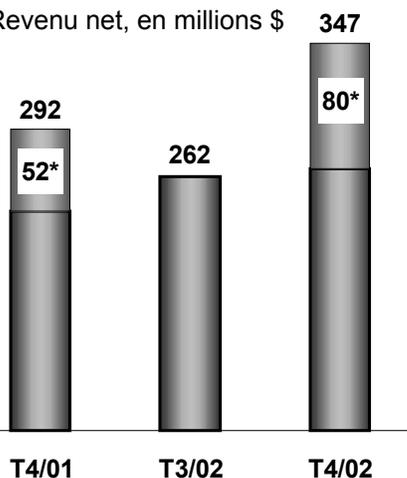


\* Excluant les charges liées à l'Argentine

19

## Réseau canadien – croissance soutenue

Revenu net, en millions \$



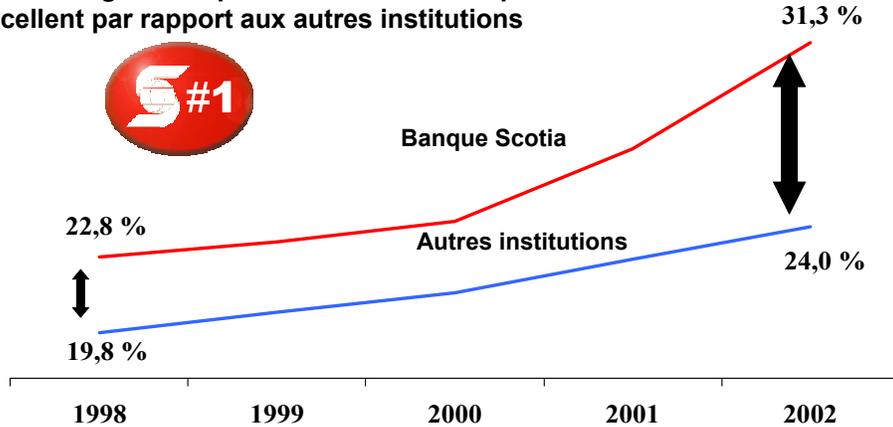
- **Revenu net déclaré : + 19 % d'une année sur l'autre**
  - > +11 % excluant les gains
- **Clientèle privée : forte croissance de l'actif**
  - > prêts hypothécaires : + 9 %
  - > crédit renouvelable : + 20 %
  - > part de marché accrue
- **Chef de file pour la qualité du crédit à la clientèle privée**
  - > provision annuelle 20 pb
- **N° 1 pour le service à la clientèle**

\* gains après impôt sur la vente des activités de traitement des opérations par carte au T4/02 et des services fiduciaires aux entreprises au T4/01

20

## Service à la clientèle de qualité supérieure

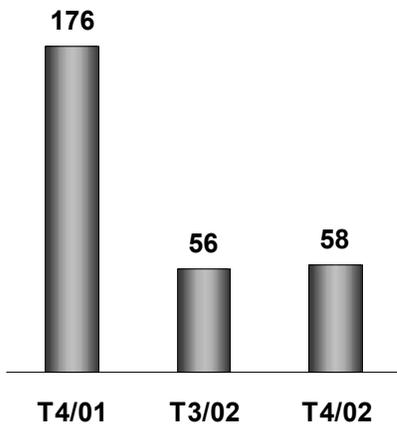
Pourcentage des répondants estimant et que le service est excellent par rapport aux autres institutions



Market Facts CSI (2002)

## Scotia Capitaux

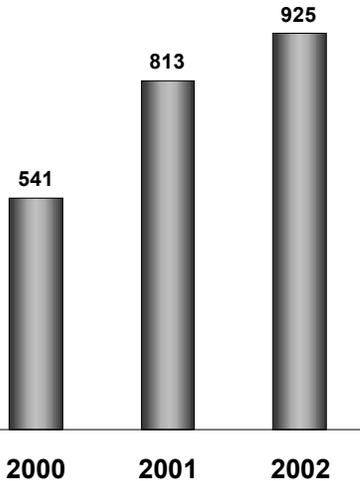
Revenu net, en millions \$



- **Très bons résultats pour deux unités**
  - > Négociation internationale
  - > Structuration des capitaux - Canada
- **Stabilité des revenus d'une année sur l'autre**
  - > revenu d'intérêts net : -18 %
  - > autres revenus : + 32 %
- **Situation du crédit difficile aux É.-U.**
  - > provisions accrues substantiellement par rapport au T4/01
- **Contrôle rigoureux des frais**
  - > baisse de 6 % d'une année sur l'autre

## Bons résultats pour l'unité de Négociation internationale

Revenu, en millions \$



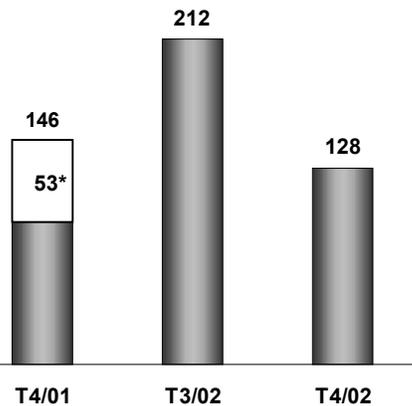
- **Revenus : +14 % en 2002**
  - 7<sup>e</sup> année de croissance soutenue
- **Bon résultats pour le secteur des produits dérivés**
  - hausse de 33 % d'une année sur l'autre
- **Désignée meilleure banque de change canadienne par *Asia EuroMoney***

## Scotia Capitaux Repositionnement aux É.-U.

- **Fin des relations qui ne satisfont pas aux exigences en matière de rentabilité**
- **Gestion disciplinée et proactive du portefeuille de crédit**
  - réduction des risques de concentration
  - réduction des limites sectorielles
  - réduction du niveau de capital
- **Renforcement des relations avec les clients qui présentent un RCPAR acceptable**
  - croissance des revenus autres que de crédit

## Opérations internationales

Revenu net, en millions \$

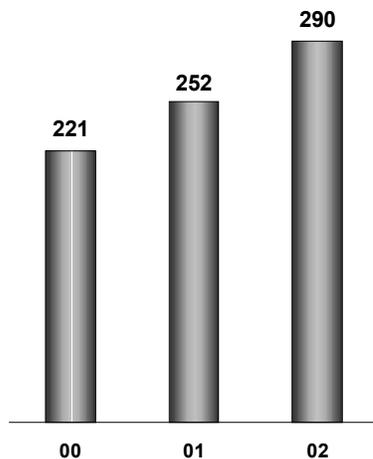


- **Antilles**
  - > revenu net : +7 % par rapport au T4/01
- **Amérique latine**
  - > solide contribution d'Inverlat
  - > diminution du revenu par rapport au T3
- **Asie**
  - > augmentation des pertes sur prêts par rapport au T3

\* charges après impôt afférentes à l'Argentine

## Autres année record pour les Antilles

Revenu net, en millions \$



- **Excellente croissance des revenus**
  - > +15 % d'une année sur l'autre
- **Solide croissance de l'actif et des dépôts**
  - > actif : +11 %
  - > dépôts : +7 %
- **Hausse des revenus : +7 %**
  - > revenus de négociation : +15 %
- **Bonne qualité du crédit**
  - > pertes sur prêts : -14 %

## Scotiabank Inverlat – bonne progression

- **Développement de la clientèle privée**
  - > prêts automobiles et prêts hypothécaires : +30 % en 2002
- **Très bonne pénétration du segment services aux moyennes et grandes entreprises**
  - > prêts en hausse de 16 % d'une année sur l'autre
- **Augmentation de la part de marché**
  - > prêts : +70 points de base à 5,9 %
  - > dépôts : +150 points de base à 6,1 %
- **Utilisation record des canaux de distribution parallèles**
  - > 2,7 millions de visites sur Inverweb et 6,5 millions d'appels



VOLKSWAGEN



27

## Rapprochement entre les PCGR du Canada et des États-Unis

En millions \$

	<u>2002</u> <u>Revenu net</u>		<u>2002</u> <u>Avoir des actionnaires</u>
<b>PCGR du Canada</b>	1,797	<b>PCGR du Canada</b>	13 502
- FAS 133	(223)		
- Valeurs mobilières destinées à la vente	(164)	- rajustement des bénéfices non répartis	(390)
- Écart d'acquisition Quilmes	(76)	-total ACRG*	428
- autre	(60)		
<b>PCGR des États-Unis</b>	1,274	<b>PCGR des États-Unis</b>	13 540

\* Autre composante du revenu global

28

## Revue des aspects liés au risque

John Crean  
Vice-président à la direction  
Gestion du risque global

29

## Risque – vue d'ensemble

- **Montant net des prêts douteux : 620 millions \$**
  - diminution de 399 millions \$ par rapport au T3/02
    - Argentine : (243 millions \$)
    - Autres : (156 millions \$)
- **Situation du crédit toujours difficile aux États-Unis**
  - particulièrement dans le secteur de l'énergie
- **Maintien de fortes provisions au T4/02**
  - 475 millions \$ (excl. l'Argentine) c. 400 millions \$ au T3/02

30

## Diminution du montant net des prêts douteux

En millions \$

	<u>É.-U.</u>	<u>Autres</u>	<u>Argentine</u>	<u>Provision générale</u>	<u>Total</u>
<b>T3/02</b>	1 271	955	268	(1 475)	1 019
Inscriptions, montant net	311	72	(75)	-	308
Déconsolidation de Quilmes	-	-	(223)	-	(223)
Provisions	(326)	(149)	46	-	(429)
Autres	(31)	(33)	9	-	(55)
<b>T4/02</b>	1 225	845	25	(1 475)	620
<b>Diminution</b>	<b>(46)</b>	<b>(110)</b>	<b>(243)</b>	<b>-</b>	<b>(399)</b>

31

## Maintien de fortes provisions

Provisions spécifiques, en millions \$

<u>T4/02</u>		<u>2002</u>	<u>2001</u>
71	Canada	282	283
46	International	69	200
	Scotia Capitaux:		
326	- É.-U.	1 131	671
40	- Autres	116	83
(8)	Autres	(23)	(37)
<b>475</b>	<b>Total partiel</b>	<b>1 575</b>	<b>1 200</b>
(46)	Argentine	454	50
<b>429</b>	<b>Total</b>	<b>2 029</b>	<b>1 250</b>

32



## Risque – télécommunications et câblodistribution

Prêts et acceptations, en millions \$						
Secteur	Sans risque		À risque		Total	
	T4/02	T3/02	T4/02	T3/02	T4/02	T3/02
Câblodistributeurs	223	180	1 666	1 523	1 889	1 703
C <sup>ies</sup> de téléphone réglementées	1 112	1 193	249	211	1 361	1 404
C <sup>ies</sup> de téléphone non réglementées	69	42	374	387	443	429
C <sup>ies</sup> de téléphonie mobile	167	177	782	715	949	892
Fourn. fibre optique grande distance	-	-	87	108	87	108
ESLC	-	-	93	158	93	158
<b>Total</b>	<b>1 571</b>	<b>1 592</b>	<b>3 251</b>	<b>3 102</b>	<b>4 822</b>	<b>4 694</b>

Prêts douteux, montant brut: 690 MM\$<sup>33</sup> montant net 529: MM\$



## Câblodistribution et télécommunications – couverture des secteurs plus à risque

31 oct. 2002						
Secteur	Prêts, montant brut et accept. banc.	Prêts douteux, montant brut		Radiations, Provisions	Prêts douteux, montant net	Couverture
	(avant radiations)	(avant radiations)				
	MM \$	MM \$	%	MM \$	MM %	%
C <sup>ies</sup> téléphone réglementées	537	195	36 %	135	60	69 %
Téléphonie mobile	949	107	11 %	17	90	16 %
Fibre optique	276	262	95 %	210	52	80 %
ESLC	231	172	74 %	170	2	99 %
<b>Total partiel</b>	<b>1 993</b>	<b>736</b>	<b>37 %</b>	<b>532</b>	<b>204</b>	<b>72 %</b>
Câblodistrib- buteurs	1 920	404	21 %	79	325	20 %
<b>Total</b>	<b>3 913</b>	<b>1 140</b>	<b>29 %</b> <sup>34</sup>	<b>611</b>	<b>529</b>	<b>54 %</b>

## Risque – électricité et énergie

Prêts et acceptations, en millions \$						
Secteur	Sans risque		À risque		Total	
	T4/02	T3/02	T4/02	T3/02	T4/02	T3/02
Serv. publics réglem.	1 213	757	630	330	1 843	1 087
Production d'énergie diversifiée	-	206	789	696	789	902
Projets de production d'énergie indépendants avec AAE	558	343	475	376	1 033	719
Autres projets de production d'énergie	202	320	1 005	878	1 207	1 198
<b>Total</b>	<b>1 973</b>	<b>1 626</b>	<b>2 899</b>	<b>2 280</b>	<b>4 872</b>	<b>3 906</b>

**Prêts douteux, montant brut : 348 MM\$, montant net : 186 MM\$**

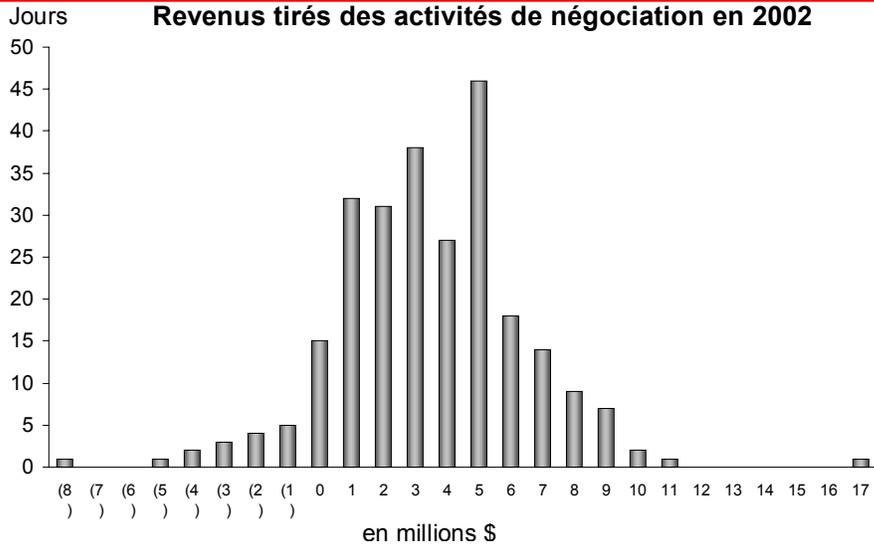
35

## Couverture – électricité et énergie

31 oct. 2002						
Secteur	Prêts, montant brut et accept. banc.	Prêts douteux, montant brut		Radiations, Provisions	Prêts douteux, montant net	Couverture
	(avant rad.)	(avant rad.)				
	MM\$	MM\$	%	MM\$	MM\$	%
Serv. publics réglem.	1 843	3	-	1	2	33 %
Production d'énergie diversifiée	883	306	35 %	182	124	59 %
Projets de production d'énergie indépendants avec AAE	1 057	53	5 %	44	9	83 %
Autres projets de production d'énergie	1 207	104	9 %	53	51	51 %
<b>TOTAL</b>	<b>4 990</b>	<b>466</b>	<b>9 %</b>	<b>280</b>	<b>186</b>	<b>60 %</b>

36

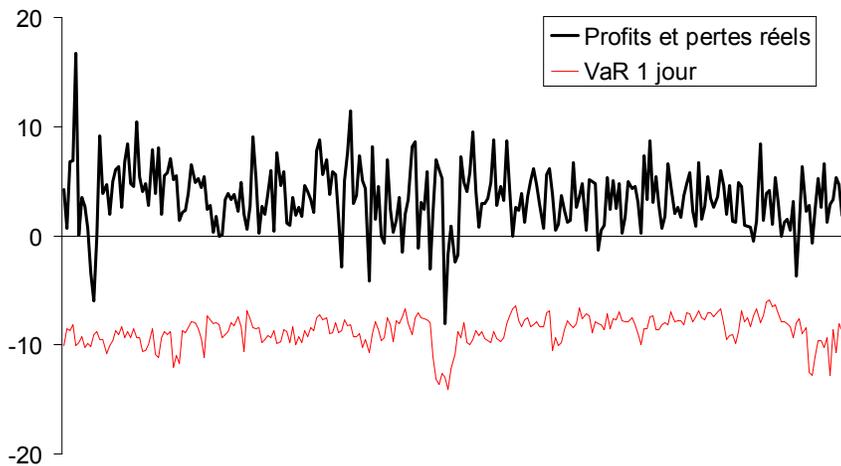
## Stabilité des revenus tirés des activités de négociation...



37

## ...reflétant un risque de marché modéré

En millions \$, du 1<sup>er</sup> nov. 2001 au 31 octobre 2002



38

- **Qualité des portefeuilles de crédit**
  - > excellente du côté des particuliers au Canada
  - > stable du côté des entreprises au Canada
  - > stable à l'échelle internationale
  - > toujours difficile aux États-Unis
- **Maintien de fortes provisions**
- **Accent sur la qualité des portefeuilles de crédit américains en 2003**

## Perspectives

Peter Godsoe  
Président du conseil et  
chef de la direction

## Hausse du bénéfice prévue en 2003

- **Perspectives économiques**
  - suivi continu de la situation malgré certains signes encourageants
- **Gestion rigoureuse des portefeuilles de crédit**
  - accent sur le portefeuille américain
- **Objectifs pour 2003**
  - croissance du BPA : 5-10 % (excluant les charges liées à l'Argentine en 2002)
  - RCP : 15-18 %
  - ratio de productivité – inférieur à 58 %
  - maintien de forts coefficients du capital et de bonnes cotes de crédit

*Le présent document contient des déclarations prospectives concernant les objectifs, les stratégies et les résultats financiers anticipés. Ces déclarations prospectives, de par leur nature même, peuvent ne pas rendre compte de certains éléments indépendants de la volonté de la Banque participant de risques et d'incertitudes liés notamment à la conjoncture économique et financière au Canada et dans le monde, à l'évolution de la réglementation au Canada et ailleurs dans le monde, aux nouvelles technologies et à la concurrence. Une part importante des activités de la Banque consiste à consentir des prêts ou à engager ses ressources d'autres manières en faveur de grandes sociétés, industries ou dans certains pays ou régions du monde. Des événements imprévisibles touchant ces emprunteurs, ces industries ou ces pays peuvent avoir des conséquences préjudiciables sur les résultats financiers de la Banque. Ces facteurs, dont la liste qui précède n'est pas exhaustive, peuvent entraîner une divergence sensible des résultats de la Banque par rapport à ceux envisagés dans les déclarations prospectives. Aussi le lecteur est-il prié de ne pas accorder plus de poids à ces déclarations que ce qui peut être considéré légitime. L'information contenue dans le présent site Web devra être lue de concert avec l'information plus complète remise par la Banque à la Commission des valeurs mobilières de l'Ontario et à la «Securities and Exchange Commission».*