



**Présentation
à l'intention des investisseurs**

Troisième trimestre 2002

1



**Revue des résultats
du troisième trimestre**

Peter Godsoe
Président du conseil et
chef de la direction

2

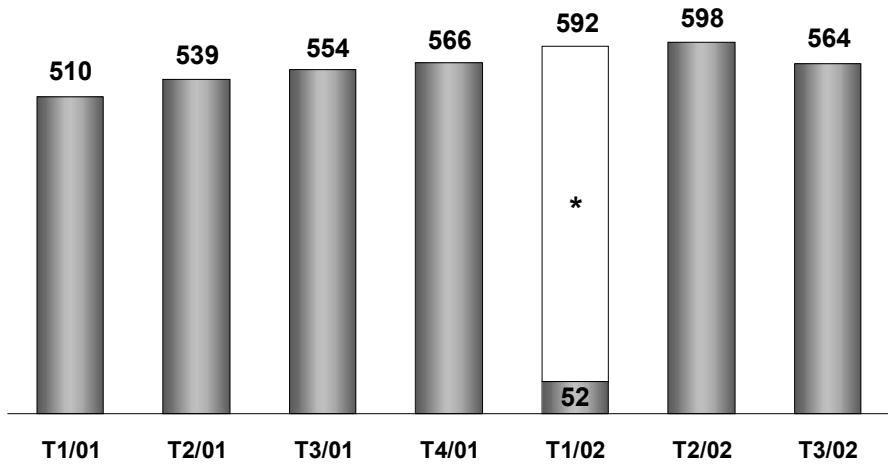
Points saillants des résultats

- **Solides revenus**
 - Revenu net : 564 millions \$, + 2 % par rapport au T3/01
 - BPA : 1,05 \$ contre 1,04 \$
 - RCP : 16,2 % comparativement à 17,3 %
- **Situation du crédit toujours difficile aux États-Unis**
 - Prêts douteux, montant net : hausse de 504 millions \$ par rapport au T2/02
 - Provisions spécifiques : 400 millions \$; hausse de 50 millions \$ par rapport au T2/02
- **Solides revenus pour les réseaux canadien et international**
- **Excellent coefficients du capital**
 - Catégorie 1 : 9,8 %

3

Solides revenus malgré la situation difficile du crédit

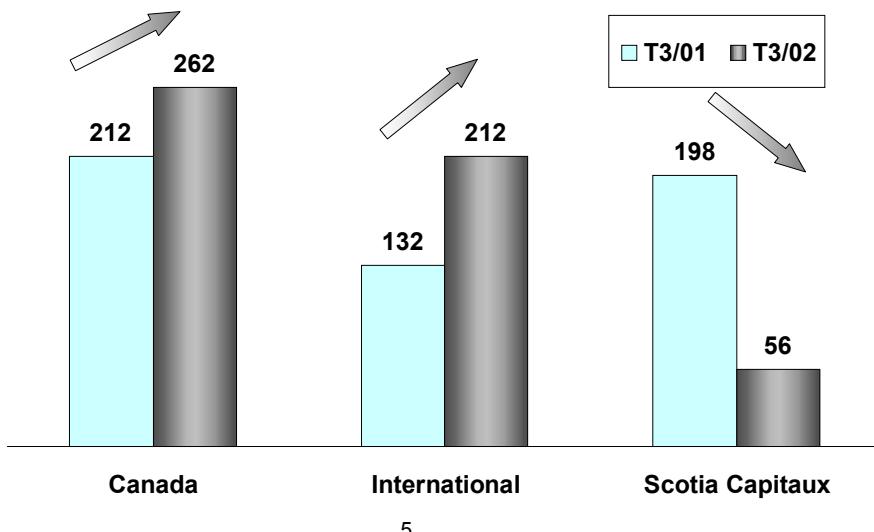
Revenu net, en millions \$





Bons résultats au Canada et à l'international neutralisés par la détérioration du portefeuille de crédit aux É.-U.

Revenu net, en millions \$



5



Derniers développements en Argentine

- Aucun impact sur les revenus du T3/02
- En voie de conclure une entente afin de nous retirer de Quilmes – impact financier minime

6



Toujours en voie d'atteindre nos objectifs pour 2002

	<u>T3/02</u>	<u>Exercice 2002</u>	<u>Cible</u>
RCP	16,2 %	16,8 %*	c. 15-17 %
Croissance du BPA	1 %	9 %*	c. 7-12 %
Productivité	51,1 %	54,0 %	c. <58 %
Catégorie 1	9,8 %	9,8 %	c. 8 %+

* excluant les charges liées à l'Argentine au T1/02



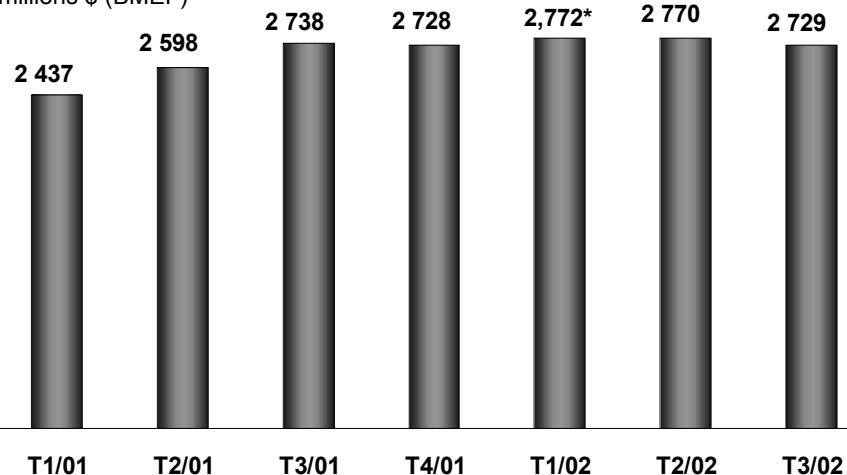
Revue des résultats

Sabi Marwah
Vice-président à la direction
et chef des affaires financières



Croissance soutenue du revenu total

en millions \$ (BMEF)



* excluant les charges de 107 millions \$ pour
l'Argentine

9



Évolution des marges

	Baisse		
	T3/02	c. T2/02	c. T3/01
Marges nettes sur intérêts	2,33%	(1) p.b.	(10) p.b.
Rétrécissement des marges en Amérique latine		(4)	(11)
Écart de taux \$CA		1	(2)
Autres		2	3
		(1) p.b.	(10) p.b.



Évolution des autres revenus

En millions \$

T3/02	T2/02	Écart		T3/02	T3/01	Écart
996	1 058	(6) %	Tel que déclaré	996	1 054	(6) %
105	102		Gains sur la vente de valeurs	105	7	
95	114		Revenu d'activités de négociation	95	135	
-	16		Règlement fiscal	-	82	
3	14		Quilmes	3	57	
793	812	(2) %	Actif sous-jacent	793	773	3 %
			11			



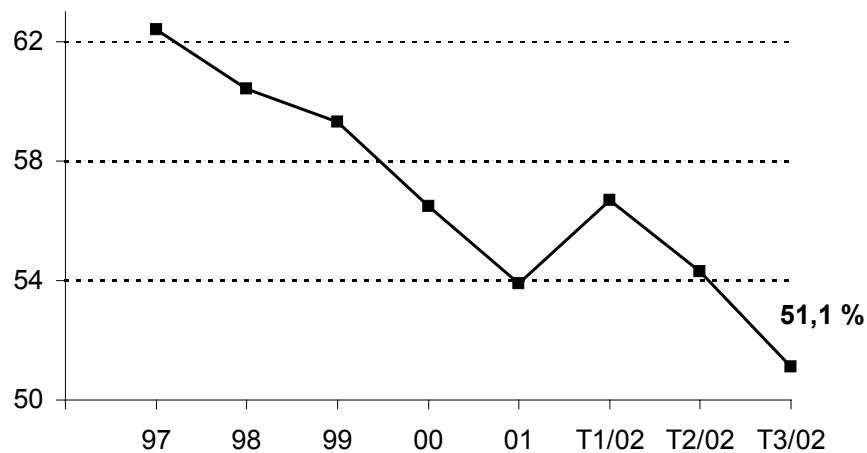
Contrôle rigoureux des frais

En millions \$

T3/02 c. T2/02		T3/02 c. T3/01	
(110)	(7) %	Évolution des frais	(123) (8) %
(25)	(2) %	Rémunération liée au rendement	(6) (1) %
(52)	(3) %	Rémunération à base d'actions	(61) (4) %
(11)	(1) %	Quilmes (dévaluation)	(49) (3) %
(22)	(1) %	Évolution des frais de base	(7) 0 %

Amélioration de la productivité

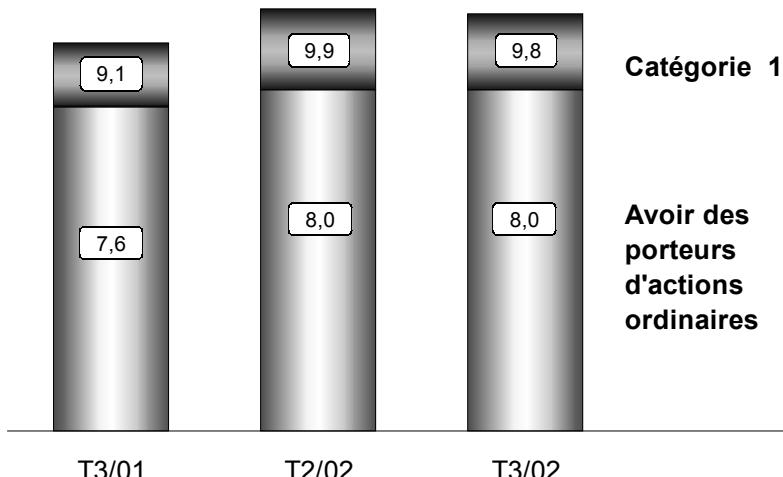
Frais exprimés en pourcentage du revenu total



13

Coefficients du capital – les meilleurs du secteur bancaire

Pourcentage de l'actif rajusté en fonction du risque



14



Diminution des réserves

En milliards \$

	T3/02	T2/02
Provision générale	1,5	1,5
Titres de placement - surplus (déficit)		
- Titres de créance, marchés naissants	0,1	0,5
- Actions	(0,2)	0,1
- Titres à revenu fixe	-	-
	(0,1)	0,6
Total	1,4	2,1

15



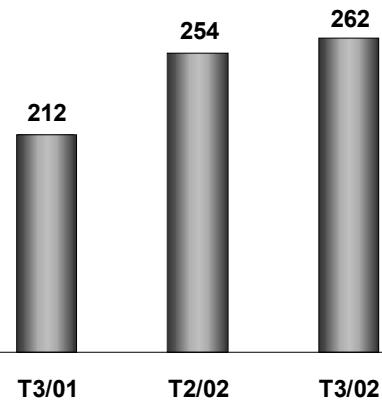
Résultats par secteur d'activité

16



Réseau canadien – autre bon trimestre

Revenu net, en millions \$



- **Revenu net : +24 % d'une année sur l'autre**
- **Forte croissance de l'actif**
 - prêts hypothécaires + 11 %
 - crédit renouvelable + 20 %
- **Particuliers – bonne qualité du crédit**
- **Contrôle efficace des frais d'exploitation**
 - + 3 % d'une année sur l'autre

17



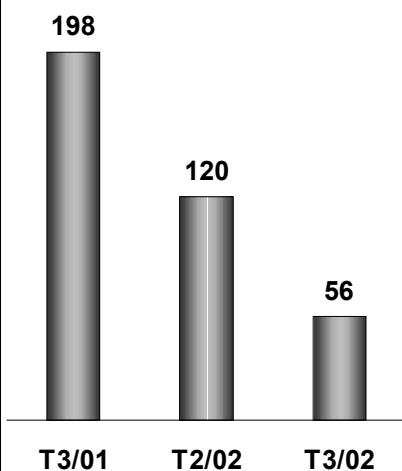
Réseau canadien – faits saillants

- **Accroissement de notre part du marché d'une année sur l'autre**
 - prêts hypothécaires +28 p.b.
 - prêts personnels +29 p.b.
 - fonds communs +24 p.b.
- **Hausse de 60 % du financement** accordé aux petites entreprises comparativement au T3/01
- **Intégration réussie** des activités de **Charles Schwab Canada** sous Placement direct ScotiaMcLeod

18

Scotia Capitaux – situation du crédit difficile

Revenu net, en millions \$

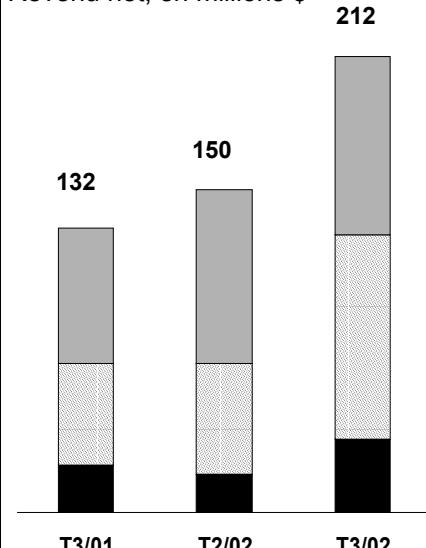


- **Baisse des revenus de 8 % d'une année sur l'autre**
 - diminution des revenus tirés des activités de négociation
- **Accroissement des provisions**
 - surtout dans le secteur des télécommunications
- **Contrôle rigoureux des coûts**
 - baisse de 9 % d'une année sur l'autre

19

Opérations internationales – bons revenus

Revenu net, en millions \$



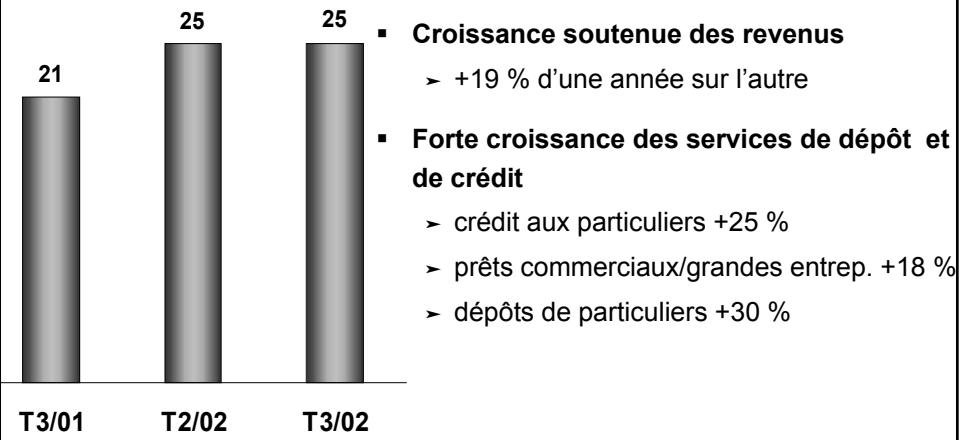
- **Antilles**
 - autre bon trimestre
- **Amérique latine**
 - Inverlat : encore de bons résultats
 - Meilleur rendement des obligations Brady
- **Asie**
 - Diminution des provisions pour pertes sur prêts

20



Mexique – sur une bonne lancée

Quote-part du revenu d'Inverlat destinée à la Banque Scotia, en millions \$



21



Revue des aspects liés au risque

John Crean
Vice-président à la direction
Gestion du risque global

22

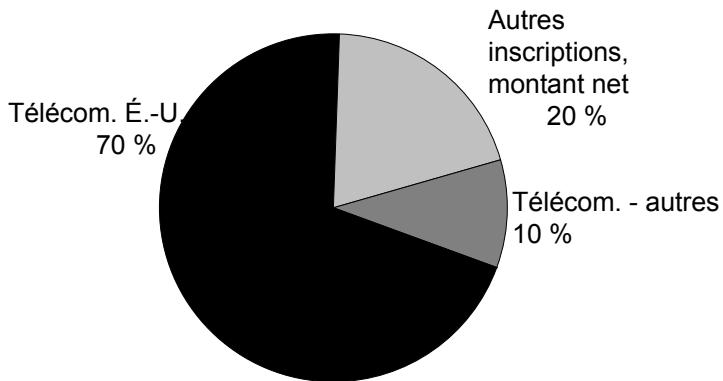
Risque – vue d'ensemble

- Situation du crédit aux États-Unis plus difficile que prévu
- Montant net des prêts douteux en hausse de 568 millions \$ (excl. l'Argentine)
 - surtout dans le secteur des télécommunications
- Provisions spécifiques de 400 millions \$
 - Hausse de 50 millions \$ comparativement au T2/02

23

Inscriptions, montant net – surtout dans le secteur des télécommunications

Scotia Capitaux – inscriptions, montant net : 835 millions \$

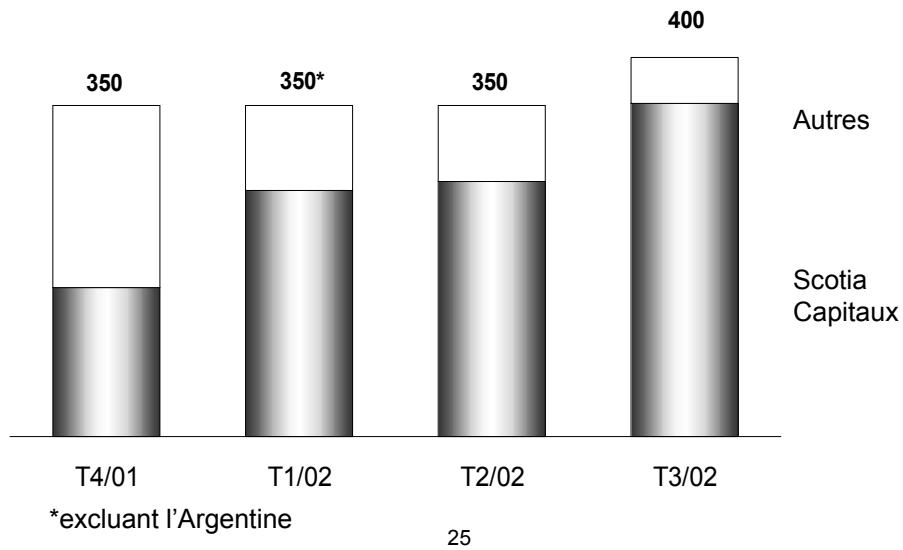


24



Fortes provisions – surtout pour Scotia Capitaux aux É.-U.

Provisions spécifiques, en millions \$



Risque – télécommunications et câblodistribution

Prêts et acceptations au 31 juillet 2002, en millions \$

Secteur*	Sans risque	À risque	Total
Câblodistributeurs	180	1 523	1 703
Cies de téléphone réglementées	1 193	211	1 404
Cies de téléphone non réglementées	42	387	429
Cies de téléphonie mobile	177	715	892
Fourn. fibre optique grande distance	-	108	108
ESLC	-	158	158
Total	1 592	3 102	4 694

Prêts douteux, montant brut : 756 \$; montant net 563 \$

* aucun risque pour le secteur des téléavertisseurs



Télécommunications – bonne couverture dans les secteurs les plus à risque

Prêts et accept. banc. (brut) (avant radiations)	Prêts douteux (brut) (avant radiations)	Radiations, provisions	Prêts douteux (net)	Réserve Couvertu-re		
MM \$	MM \$	%	MM \$	MM \$	%	
C'ies tél. non réglement.	540	181	33 %	111	70	61 %
Téléphonie mobile	909	21	2 %	17	4	81 %
Fibre opt. grande dist.	320	266	83 %	212	54	80 %
ESLC	310	208	67 %	152	56	73 %
Total	2,079	676	32 %	492	184	73 %

27



Risque de négociation – électricité et énergie

Prêts et acceptations au 31 juillet 2002, en millions \$

Secteur

	Sans risque	À risque	Total
Services publics réglementés	757	330	1 087
Projets de production d'énergie indépendants avec AAE*	343	376	719
Autres projets de production d'énergie	320	878	1 198
Production d'énergie diversifiée	206	696	902
Total	1 626	2 280	3 906

Prêts douteux, montant brut : 118 \$; montant net 85 \$

* accord d'achat d'énergie



Brésil – risque limité à des obligations d'État et au financement du commerce

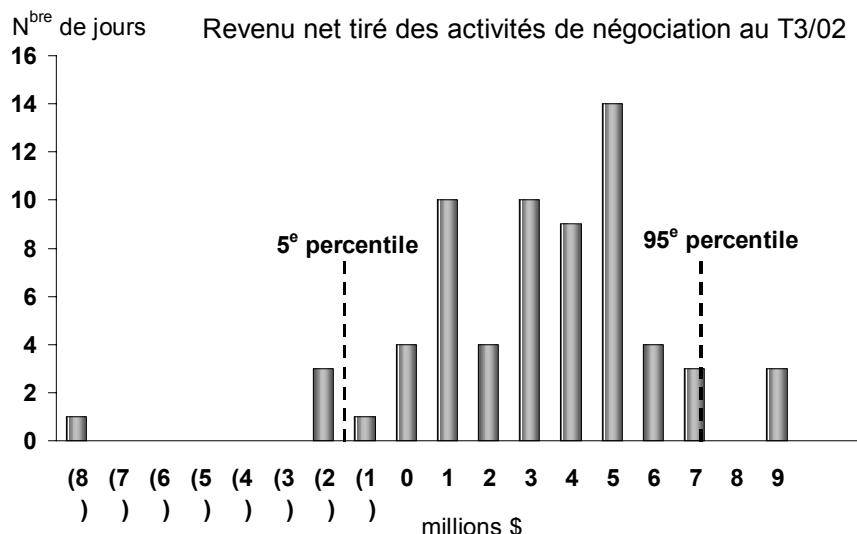
Risque outre-frontière, en millions \$US

	<u>T3/02</u>	<u>T2/02</u>
Obligations d'État	323	323
Financement du commerce	410	415
Prêts aux grandes entreprises	29	34
Total	762	772

29



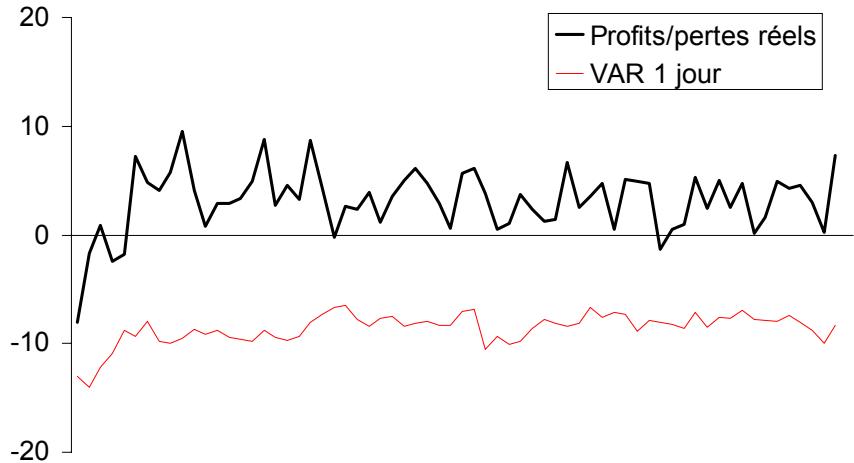
Stabilité des revenus tirés des activités de négociation...



30

...réflétant un risque de marché modéré

En millions \$, du 1^{er} mai au 31 juillet 2002



31

Aspects liés au risque – Résumé

- **Qualité des portefeuilles de crédit**
 - très bonne du côté des particuliers au Canada
 - stable du côté des entreprises au Canada et à l'échelle internationale (excl. l'Argentine)
- **Suivi rigoureux de la situation chez Scotia Capitaux aux États-Unis**
- **Situation du crédit demeurera difficile au quatrième trimestre**

32



Perspectives

Peter Godsoe
Président du conseil et
chef de la direction

33



Perspectives

- Perspectives économiques encore incertaines
 - la majorité des marchés devraient poursuivre sur leur lancée
- Priorité à la gestion des portefeuilles de crédit
- Objectifs de rendement pour 2002 (excl. l'Argentine) en voie d'être atteints
 - BPA : 7-12 %
 - RCP : 15-17 %

34



Le présent document contient des déclarations prospectives concernant les objectifs, les stratégies et les résultats financiers anticipés. Ces déclarations prospectives, de par leur nature même, peuvent ne pas rendre compte de certains éléments indépendants de la volonté de la Banque tenant à des risques et incertitudes liés notamment à la conjoncture économique et financière au Canada et dans d'autres pays, à l'évolution de la réglementation au Canada et ailleurs dans le monde, aux nouvelles technologies et à la concurrence. Une part importante des activités de la Banque consiste à consentir des prêts ou à engager ses ressources d'autres manières en faveur de certaines grandes sociétés ou de certaines industries ainsi que dans des pays ou régions du monde déterminés. Des événements imprévisibles touchant de tels emprunteurs, industries ou pays peuvent avoir des incidences négatives sur les résultats financiers de la Banque. Les éléments mentionnés ci-dessus, de même que d'autres facteurs, peuvent entraîner une divergence sensible des résultats de la Banque par rapport à ceux envisagés dans les déclarations prospectives. Aussi le lecteur doit-il considérer ces déclarations avec toute la circonspection voulue; il est en outre censé prendre connaissance de l'information complémentaire contenue dans les documents afférents plus complets remis par la Banque à la Commission des valeurs mobilières de l'Ontario et à la "Securities and Exchange Commission". La Banque Scotia n'assume pas la responsabilité de mettre à jour les déclarations prospectives écrites ou verbales qui peuvent être émises de temps à autre par elle ou en son nom.