



**Présentation à l'intention des  
investisseurs  
Quatrième trimestre de 2006**

**8 décembre 2006**

# Déclarations prospectives

---

Le présent document renferme des déclarations prospectives qui sont formulées aux termes des règles d'exonération de responsabilité de la loi américaine de 1995 intitulée Private Securities litigation Reform Act et de toute loi canadienne sur les valeurs mobilières admissible. Ces déclarations comprennent des observations concernant les objectifs de la Banque, les stratégies qu'elle emploie pour atteindre ces objectifs, ses résultats financiers prévisionnels (y compris ceux relevant du domaine de la gestion du risque) et les perspectives à l'égard des activités de la Banque et de l'économie du Canada, des Etats-Unis et du monde entier. On reconnaît habituellement les déclarations prospectives à l'emploi de termes ou d'expressions comme «croire», «prévoir», «s'attendre à», «avoir l'intention de», «estimer», «projeter», «pourrait augmenter» et «pourrait fluctuer» et d'autres expressions similaires ainsi que par la conjugaison des verbes au futur et au conditionnel. De par leur nature, les déclarations prospectives comportent de nombreuses hypothèses, des incertitudes et des risques inhérents, tant généraux que spécifiques, ainsi que le risque que les prédictions et autres déclarations prospectives se révèlent inexactes. La Banque conseille aux lecteurs de ne pas se fier indûment à ces déclarations, étant donné que les résultats réels risquent de différer sensiblement des estimations et intentions exprimées dans ces déclarations prospectives, en raison d'un certain nombre de facteurs importants, notamment : la conjoncture économique et financière au Canada et dans le monde; les variations des taux d'intérêt et des cours du change; les liquidités; l'incidence des changements apportés à la politique monétaire; les modifications apportées aux lois et à la réglementation au Canada et ailleurs; les risques d'exploitation et d'atteinte à la réputation, l'exactitude et l'exhaustivité de l'information que la Banque reçoit sur sa clientèle et ses contreparties; la mise au point et le lancement de nouveaux produits et services en temps opportun sur des marchés réceptifs; l'aptitude de la Banque à étendre ses canaux de distribution existants et à en mettre sur pied de nouveaux afin d'accroître ses revenus; l'aptitude de la Banque à mener à terme ses acquisitions et ses autres stratégies de croissance et à intégrer les établissements acquis; les modifications des conventions et des méthodes comptables dont la Banque se sert pour présenter sa situation financière et ses résultats d'exploitation,

suite...

# Déclarations prospectives (suite)

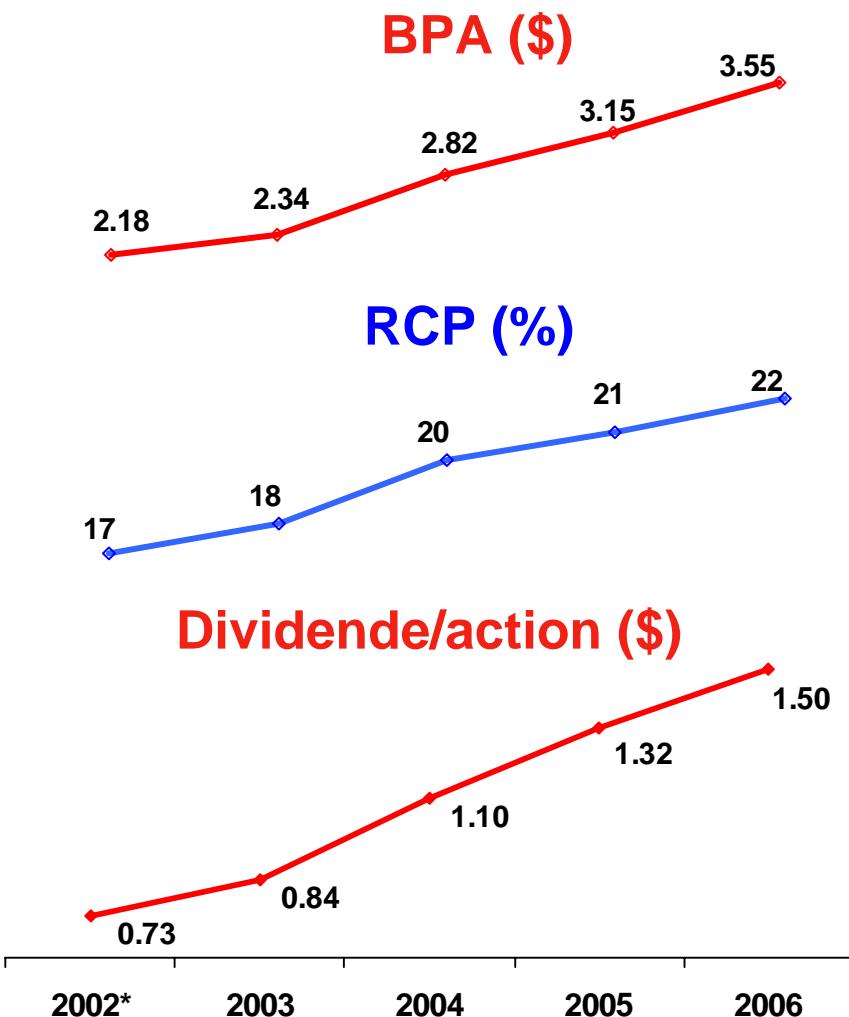
---

y compris les incertitudes entourant les hypothèses et les estimations comptables d'importance critique; l'incidence de l'application de modifications comptables futures; l'activité sur les marchés financiers mondiaux; l'aptitude de la Banque à recruter et à conserver des dirigeants clés; la confiance accordée aux tiers qui fournissent les composantes de l'infrastructure commerciale de la Banque; les changements imprévus des habitudes de dépense et d'épargne du consommateur; les développements technologiques; le regroupement du secteur canadien des services financiers; les changements apportés aux lois fiscales; la présence de nouveaux joueurs et des concurrents établis; les procédures judiciaires et réglementaires; les cas de force majeure comme les tremblements de terre; l'incidence éventuelle de conflits internationaux et autres événements, y compris les actes terroristes et la guerre contre le terrorisme; les incidences de maladies ou d'épidémies sur les économies locales, nationales ou internationales; les perturbations des infrastructures publiques, notamment les transports, les communications, l'électricité et le gaz et l'eau; de même que l'aptitude de la Banque à prévoir et à gérer les risques que comportent ces facteurs. La Banque consacre une bonne partie de ses activités à consentir des prêts ou à affecter autrement ses ressources à certains secteurs, entreprises ou pays. Un événement imprévu qui touche ces emprunteurs, secteurs ou pays risque d'avoir une incidence défavorable importante sur les résultats financiers de la Banque, sur ses activités, sur sa situation financière ou sur ses liquidités. Ces facteurs, et d'autres encore, peuvent faire en sorte que le rendement réel de la Banque soit, dans une mesure importante, différent de celui envisagé par les déclarations prospectives. Pour de plus amples renseignements sur les risques auxquels la Banque fait face, veuillez consulter la section Gestion du risque du Rapport annuel 2006 de la Banque. La Banque tient à souligner que la liste des facteurs importants énoncée ci-dessus n'est pas exhaustive. Lorsqu'ils se fient à des déclarations prospectives pour prendre des décisions à l'égard de la Banque et de ses valeurs mobilières, les investisseurs et les autres personnes devraient se pencher diligemment sur ces facteurs, ainsi que sur d'autres incertitudes et éventualités. La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les déclarations prospectives verbales ou écrites qui peuvent être faites de temps à autre par elle ou en son nom. Le lecteur trouvera d'autres renseignements sur la Banque, y compris sa notice annuelle, sur le site Web de SEDAR à l'adresse [www.sedar.com](http://www.sedar.com), ainsi que dans la section EDGAR du site Web de la Securities and Exchange Commission (SEC), à l'adresse [www.sec.gov](http://www.sec.gov).

# Points saillants des résultats

Rick Waugh  
Président et chef de la direction

# La croissance des bénéfices se poursuit en 2006



## Résultats 2006 c. 2005

- BPA : 3,55 \$, + 13 %
- RCP: 22,1 % c. 20,9 %

## Résultats T4/06 c. T4/05

- BPA : 0,89 \$, + 11 %

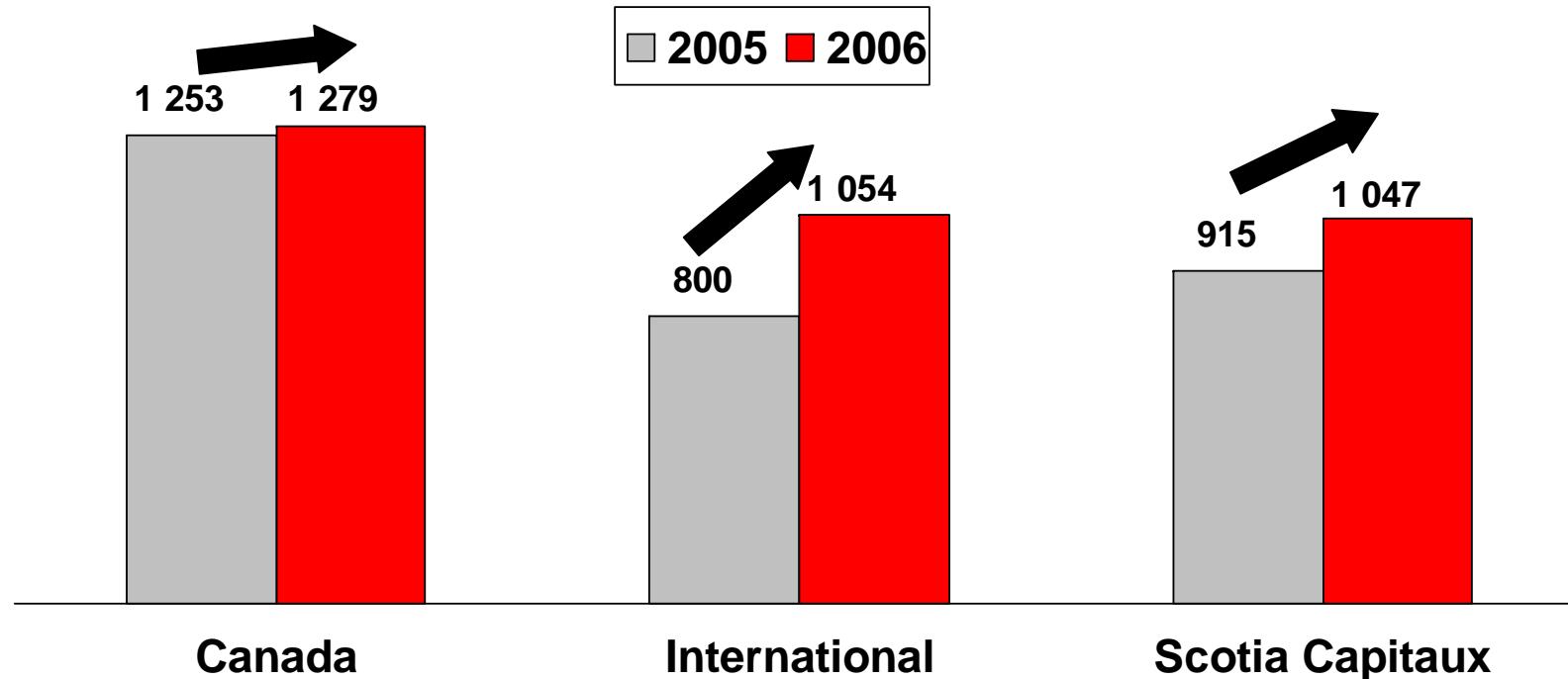
## Augmentation du dividende

- +3 cents à 42 cents/trimestre dès T1/07

\* Excluant les charges afférentes à l'Argentine

# Croissance des trois secteurs, chacun avec des revenus supérieurs à 1 G \$

revenu net disponible aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



**Canada:** Forte croissance de l'actif et des dépôts, compensée par la compression des marges, attribuable à la hausse des frais de financement. Solides résultats pour Gestion de patrimoine, Services aux petites entreprises et Services aux entreprises.

**International:** Revenu net record. Effet positif des acquisitions (Pérou et Costa Rica) sur les revenus. Forte croissance des revenus et de l'actif pour l'ensemble de la division.

**Scotia Capitaux:** Revenu net et RCP records attribuables à la vigueur des marchés de capitaux et à la forte croissance du segment des prêts aux grandes entreprises.

# Hausse de la part de marché au Canada et du nombre de nouveaux clients

## Augmentation d'une année sur l'autre

Prêts hypothécaires résidentiels	+136 points de base
Total prêts aux particuliers	+82 points de base
Dépôts à terme de particuliers	+78 points de base
Total dépôts de particuliers	+48 points de base

Opér. canadiennes: +180,000 nouveaux clients en 2006

Opér. internationales: +1,7 million nouveaux clients en 2006

Données sur les parts de marché canadien en septembre 2006

# Les principales priorités pour 2006 ont été respectées

<u>Priorités</u>	<u>Rendement</u>
1. Croissance des revenus	Croissance du revenu: 9% <input checked="" type="checkbox"/>
2. Gestion efficace du capital	7 acquisitions depuis 18 mois; investissement total d'environ 1,5 G\$ Hausse du dividende de 14 %; Solide CCAO: 8,3 % <input checked="" type="checkbox"/>
3. Leadership	Mesures dans l'ensemble de l'organisation <input checked="" type="checkbox"/>

# Les objectifs de rendement pour 2006 ont été dépassés

---

	<u>T4/06</u>	<u>2006</u>	<u>Objectif</u>
<b>Croissance du BPA</b>	11 %	13 %	c. 5-10 %
<b>RCP</b>	21,1 %	22,1 %	c. 18-22 %
<b>Productivité</b>	56,9 %	55,3 %	c. <58 %

# Revue des résultats

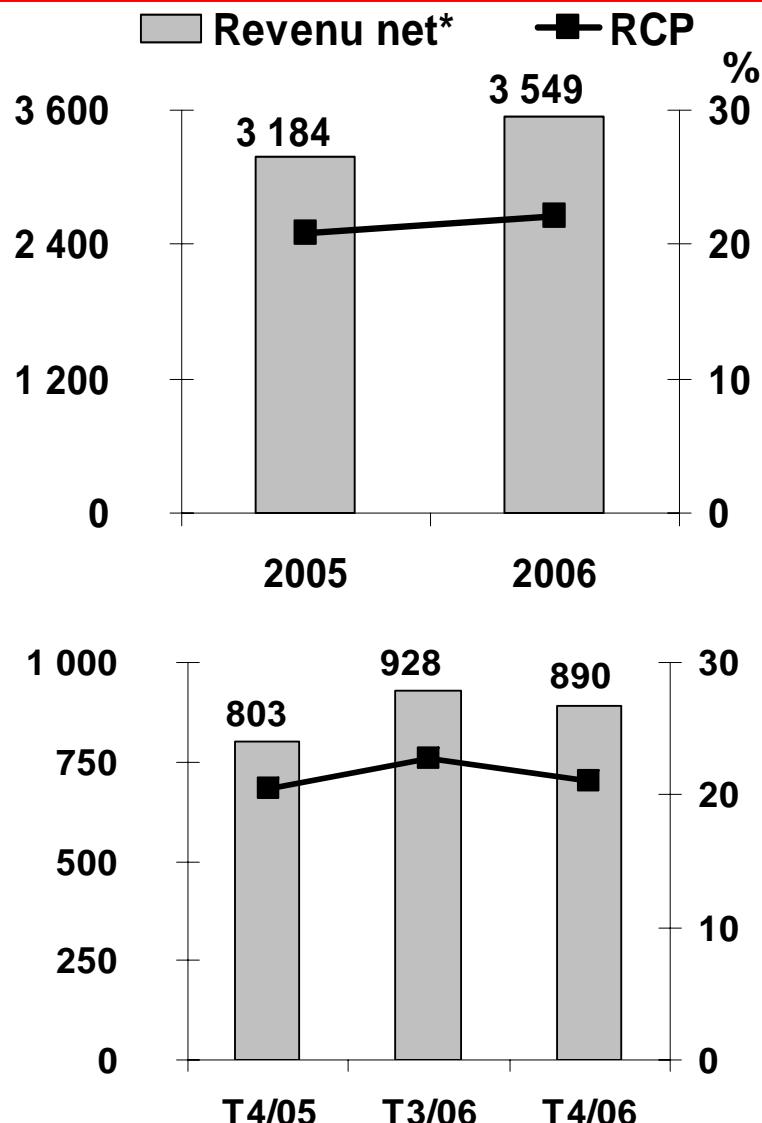
Luc Vanneste

Vice-président principal à la direction et  
chef des affaires financières



Banque Scotia

# Vue d'ensemble des résultats financiers



## Revenu net 2006 c. 2005 : +12 %

- revenu record et solide RCP dus à la forte croissance de l'actif, à l'effet des acquisitions et à la stabilité des portefeuilles de crédit.
- atténués en partie par :
  - la conversion des devises : (153) M\$,
  - la contraction de la marge d'intérêts (hausse des frais de financement)
  - la hausse des dépenses (400) M\$ (pour acquisitions et initiatives favorisant la croissance du revenu)

## Revenu net T4/06 c. T4/05 : +11 %

- effet positif des acquisitions, hausse des volumes des services aux particuliers et des revenus de négociation, atténués par la baisse des gains sur valeurs

## Revenu net T4/06 c. T3/06 : (4) %

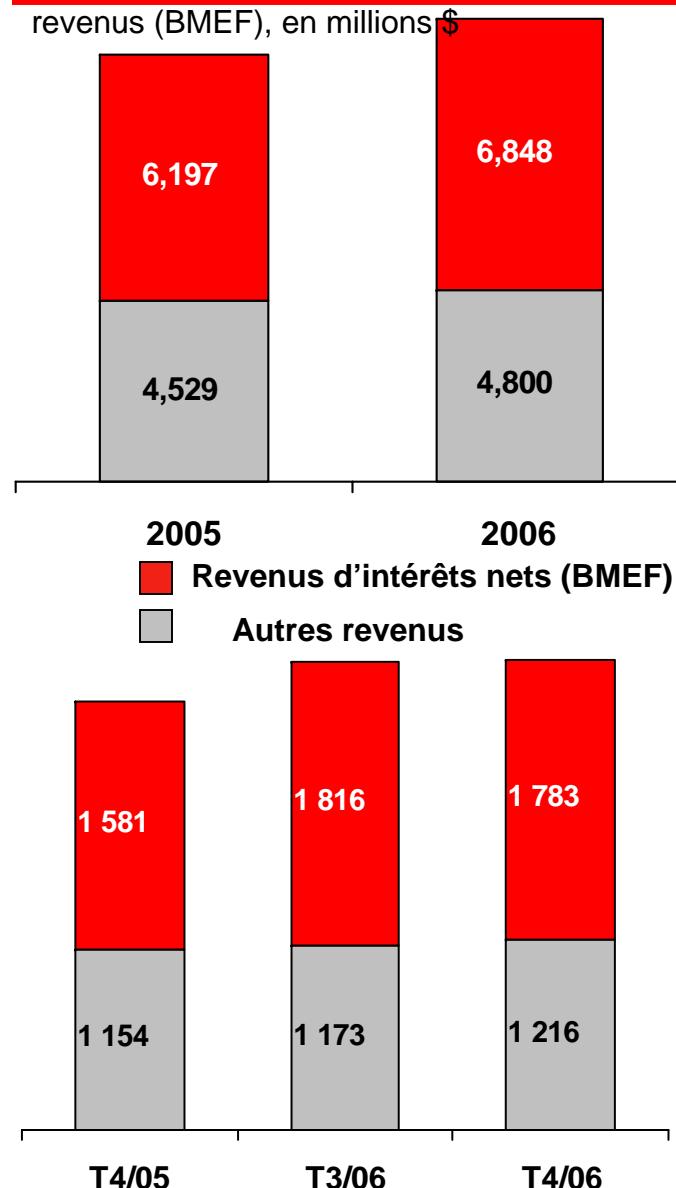
- recouvrement de TVA au T3, effet négatif de la NOC 13 et baisse des gains nets sur valeurs
- compensés en partie par la diminution des pertes sur prêts et la hausse des revenus de négociation

\* revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



Banque Scotia

# Forte croissance des revenus : + 9% par rapport à 2005



## Revenu d'intérêts net 2006 c. 2005 : +11 %

- forte croissance de l'actif moyen
- atténué par la contraction de la marge d'intérêts et la conversion des devises (202) M\$

## Autres revenus 2006 c. 2005 : +6 %

- effet positif des acquisitions et forte croissance
  - cartes de crédit +56 M\$
  - négociation +43 M\$ et courtage de détail +54 M\$
  - fonds communs +48 M\$
- baisse des gains nets sur valeurs (43) M\$ et des commissions de prise ferme (40) M\$; effet négatif de la conversion des devises (138) M\$

## Revenus T4/06 c. T4/05 : +10 %

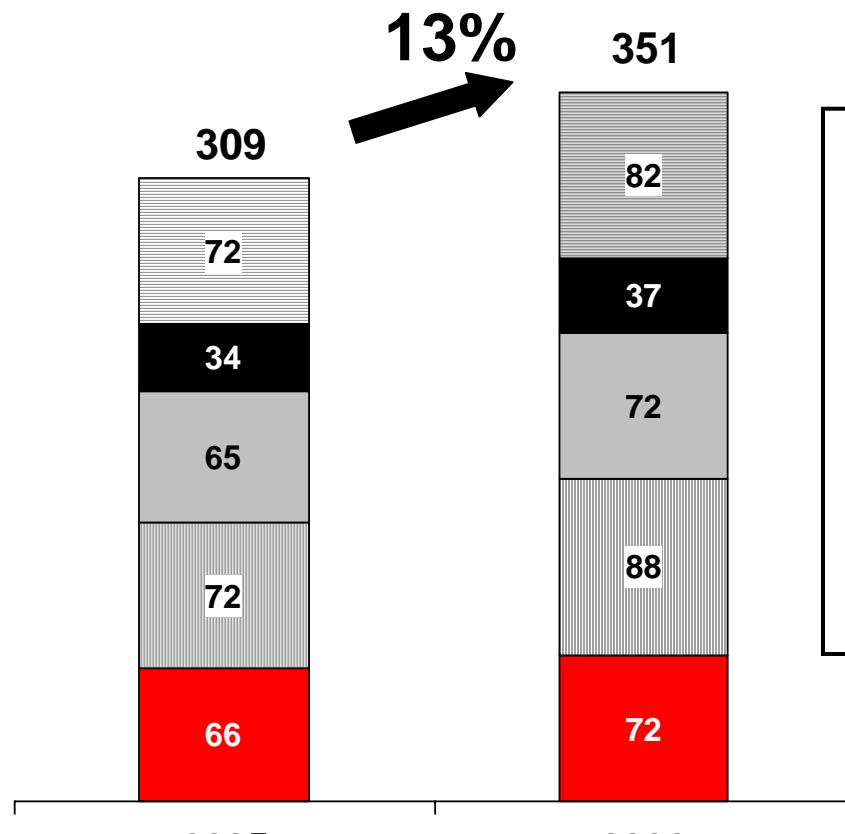
- forte croissance de l'actif et effet des acquisitions atténués par la contraction de la marge d'intérêts et la conversion des devises

## Revenus T4/06 c. T3/06 : inchangés

- hausse des revenus de négociation, de titrisation, de gestion de placements, de courtage et de services fiduciaires
- atténuée par la NOC 13 et la baisse des gains nets sur valeurs

# Forte croissance de l'actif

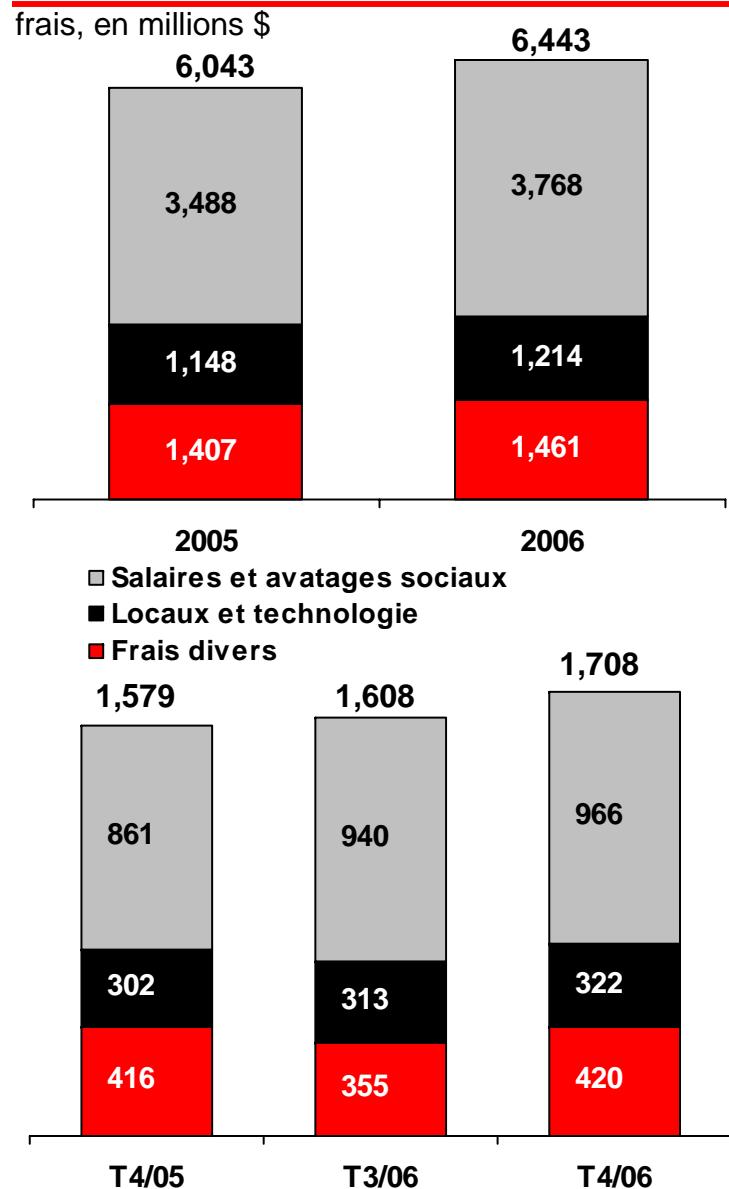
actif moyen, en milliards \$



- Prêts hyp. résidentiels: +14 %
- Prêts personnels: +8 %
- Entreprises/Gouvernements: +11%
- Garanties: +22 %

- Prêts hyp. résidentiels
- Prêts personnels
- Entreprises/Gouvernements
- Garanties
- Autres

# Hausse des frais pour favoriser la croissance



## Dépenses 2006 c. 2005 : +7 %

- Plus de 60% de la hausse dû aux acquisitions
- Frais liés aux salaires et aux avantages sociaux en hausse de 280 M\$, dû aux acquisitions
- Frais liés aux locaux et à la technologie : +66 M\$
- Autres frais en hausse de 54 M\$ à la suite des acquisitions, mais compensés en grande partie par un recouvrement de la TVA de 51 M\$.

## Dépenses T4/06 c. T4/05 : +8 %

- Plus de 70% de la hausse dû aux acquisitions – surtout pour les salaires et les avantages sociaux : +105 M\$

## Dépenses T4/06 c. T3/06 : +6 %

- hausse des frais de 100 M\$, due en grande partie au recouvrement de la TVA de 51 M\$ au T3
- hausse des frais liés à la rémunération, à la technologie et à la publicité

# **Revue des aspects liés au risque**

Brian Porter  
Chef, Risque de la Banque Scotia

# La qualité du portefeuille de crédit demeure stable

en millions \$

<u>T4/06</u>	<u>T3/06</u>		<u>2006</u>	<u>2005</u>
32	74	<b>Provision pour créances irrécouvrables (PCI)</b>	216	230
92	74	<b>Provisions spécifiques</b>	276	275
570	479	<b>Prêts douteux (montant net)*</b>	570	681

- Provision générale : 1 307 M\$ –
  - réduction de 60 M\$ au T4/06 atténuée par une augmentation de 37 M\$ à la suite des acquisitions au Pérou
- Provision pour prêts en cours : 1,4 G\$

\* après provision spécifique pour créances irrécouvrables

# Les créances irrécouvrables demeurent faibles

<u>T4/06</u>	<u>T3/06</u>	en millions \$	<u>2006</u>	<u>2005</u>
		<b>Canada:</b>		
55	59	- Opér. bancaires - Particuliers	229	225
3	10	- Services aux entreprises	50	49
<u>58</u>	<u>69</u>		<u>279</u>	<u>274</u>
		<b>International:</b>		
2	3	- Mexique	27	34
6	18	- Antilles et Amérique centrale	15	23
-	3	- Amérique latine et Asie	18	13
<u>8</u>	<u>24</u>		<u>60</u>	<u>70</u>
		<b>Scotia Capitaux:</b>		
18	(16)	- É.-U.	(41)	(93)
8	(3)	- Canada/Autres	(22)	22
<u>26</u>	<u>(19)</u>		<u>(63)</u>	<u>(71)</u>
-	-	<b>Autres</b>	-	2
<u>92</u>	<u>74</u>	Total, provisions spécifiques	<u>276</u>	<u>275</u>
<b>(60)</b>	-	<b>Réduction de la provision générale</b>	<b>(60)</b>	<b>(45)</b>
<b>32</b>	<b>74</b>	<b>Total</b>	<b>216</b>	<b>230</b>



Banque Scotia

# Prêt douteux – Nouvelles inscriptions au T4/06

en millions \$

## Canada:

- Particuliers	77	
- Entreprises	29	
	<hr/>	106

**Canada – Particuliers :** les inscriptions reflètent la solide croissance des volumes; la tendance demeure stable.

## International:

- Mexique	31	
- Antilles/Amérique centrale	23	
- Amérique latine/Asie	(27)	
	<hr/>	27

**Canada – Entreprises :** classification de plusieurs comptes de prêt; la qualité du portefeuille de crédit demeure stable.

## Scotia Capitaux:

- É.-U.	(18)	
- Canada/Autres	54	
	<hr/>	36

**Scotia Capitaux:** classification de 2 comptes en Europe, compensée en partie par la vente d'un portefeuille de prêts aux É.-U.

**Total**

**169**

# Réseau canadien

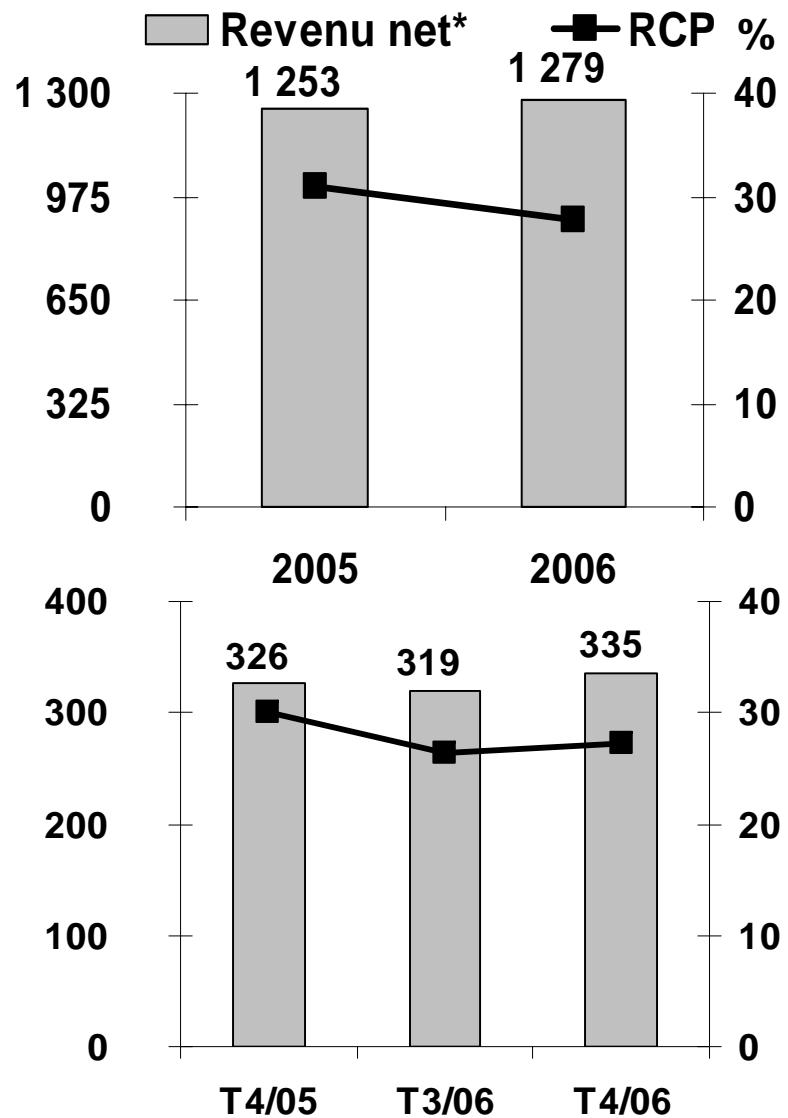
Chris Hodgson

Vice-président à la direction  
Opérations bancaires, particuliers



Banque Scotia

# Réseau canadien – Solides bénéfices, croissance de l'actif et des revenus



## Revenu net 2006 c. 2005 : +2 %

- particuliers : forte croissance de l'actif et des dépôts grâce à notre part de marché accrue
- solide performance des segments Gestion de patrimoine, Petites entreprises et Services aux entreprises
- contraction de la marge d'intérêts due à la hausse des frais de financement

## Revenu net T4/06 c. T4/05 : +3 %

- meilleurs résultats pour Gestion de patrimoine, croissance de 14 % des prêts aux particuliers
- hausse des frais liés aux acquisitions et aux initiatives pour appuyer la croissance
- contraction de la marge d'intérêts

## Revenu net T4/06 c. T3/06 : +5 %

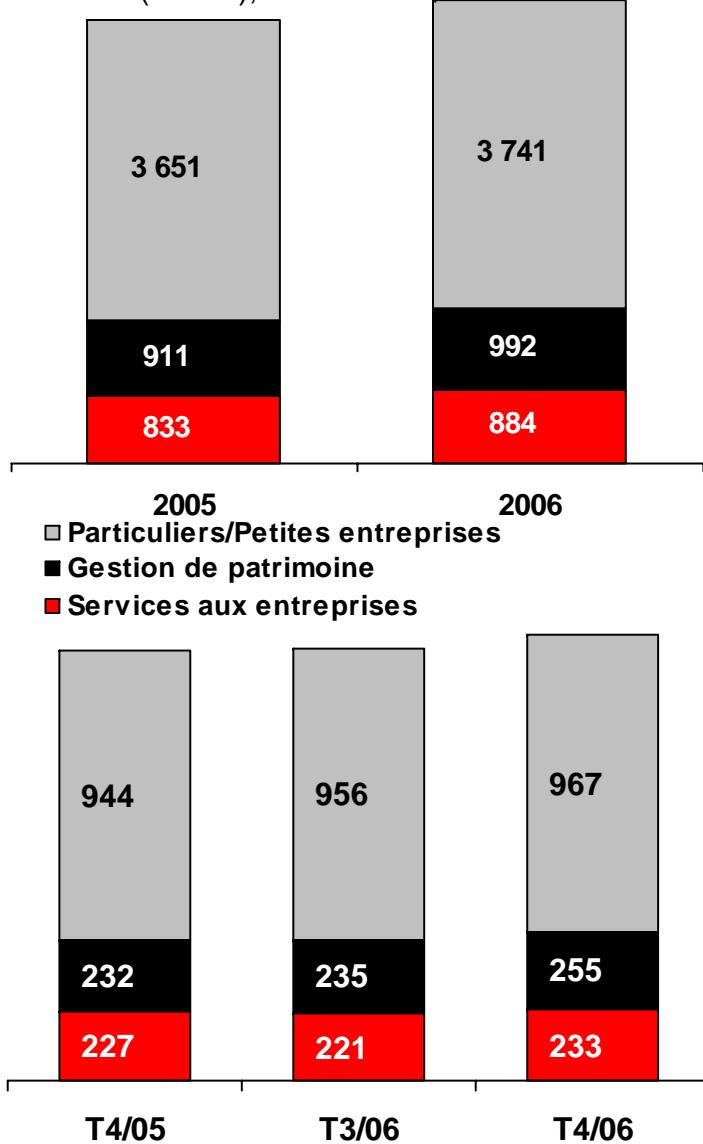
- croissance de l'actif et des dépôts, hausse des frais de gestion de patrimoine et diminution des pertes sur prêts
- compensées en partie par une hausse des frais de 33 M\$

\* revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$

# Réseau canadien

## Croissance des revenus

revenus (BMEF), en millions \$



### Revenus 2006 c. 2005 : +4 %

#### **Particuliers et petites entreprises : +2 %**

- forte croissance de l'actif et des dépôts :
  - prêts : +11 %; CPG : +10 %

- hausse des revenus tirés des opérations et des cartes

#### **Gestion de patrimoine : +9 %**

- hausse des revenus tirés des fonds communs, des services de courtage et de banque privée

#### **Services aux entreprises : +6 %**

- forte croissance de l'actif (+7 %) et des dépôts (+15 %)

### Revenus T4/06 c. T4/05 : +4 %

#### **Particuliers et petites entreprises : +2 %**

- forte croissance de l'actif et des dépôts
- hausse des revenus tirés des frais sur opérations

#### **Gestion de patrimoine : +10%**

- hausse des revenus tirés des fonds communs

### Revenus T4/06 c. T3/06 : +3%

- croissance de l'actif et hausse des revenus tirés des services de courtage

# Réseau canadien Priorités pour 2007

---

- **Afficher une augmentation durable des revenus**
  - accent sur les produits de placement
  - stratégie pour assurer la croissance des trois secteurs d'activité
  - accent sur les produits à marge élevée
  - recherche de partenariats stratégiques et de possibilités d'acquisitions
- **Accroître les capacités de distribution et de ventes**
  - ouverture de 35 nouvelles succursales
  - ajout de plus de 300 responsables des ventes/de gestion de patrimoine en succursale

**Profiter au maximum de la tendance des revenus  
et du levier d'exploitation**

# Opérations internationales

Rob Pitfield

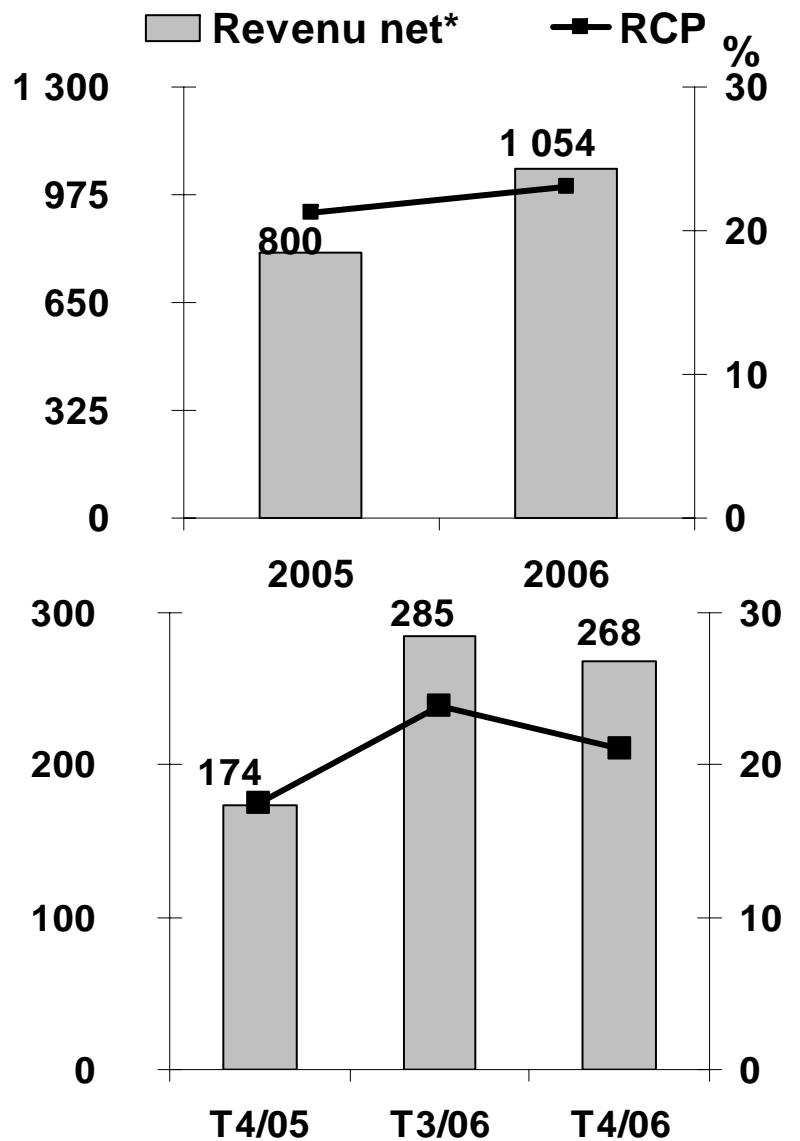
Vice-président à la direction  
Opérations internationales



Banque Scotia

# Opérations internationales

## Revenus records grâce à la croissance



### Revenu net 2006 c. 2005 : +32 %

- bénéfice record malgré l'effet négatif de la conversion des devises (65) M\$
- contribution significative du Mexique, des Antilles, de l'Amérique centrale et des acquisitions au Pérou
- croissance de l'actif de 11 %, hausse des revenus tirés des services aux particuliers au Mexique et des cartes de crédit dans les Antilles et en Amérique centrale

### Revenu net T4/06 c. T4/05 : +54 %

- forte croissance dans toutes les régions, surtout au Mexique et en Asie, solide contribution du Pérou

### Revenu net T4/06 c. T3/06: (6) %

- baisse du bénéfice due au recouvrement de TVA au T3
- atténué par la contribution du Pérou et de l'Asie
- hausse des frais pour soutenir la croissance

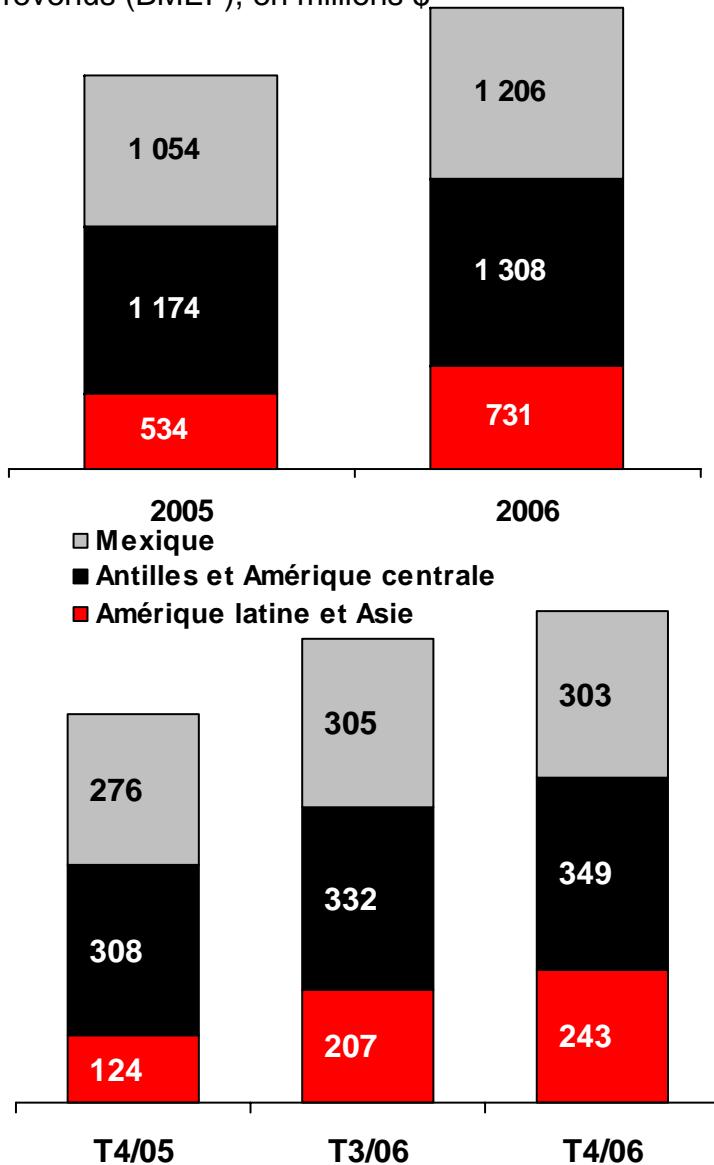
\* revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



Banque Scotia

# Opérations internationales - Hausse des revenus dans toutes les régions

revenus (BMEF), en millions \$



## Revenus 2006 C. 2005 : +17 %

### Mexique: +14%

- forte croissance de l'actif sous-jacent:
  - cartes de crédit +54 %,
  - prêts hypothécaires +28 %,
  - prêts commerciaux +15 %
- hausse des frais sur cartes de crédit, courtage et services bancaires
- atténuée par la conversion des devises (62) M\$

### Antilles et Amérique centrale : +11 %

- effet de l'acquisition au Salvador pour l'année entière
- croissance des prêts: particul. +18 %; commercial +22 %

### Amérique latine et Asie: +37 %

- effet de l'acquisition au Pérou atténué par la baisse des gains sur la vente de valeurs des marchés émergents

## Revenus T4/06 c. T4/05 : +26 %

- effet positif des acquisitions et forte croissance interne; croissance de l'actif des segments particuliers et entreprises dans de nombreux pays

## Revenus T/06 c. T3/06 : +6 %

- contribution accrue du Pérou et du Costa Rica suite aux acquisitions et croissance de l'actif dans les Antilles et en Amérique centrale

# Opérations internationales

## Priorités en 2007

---

- Assurer une croissance soutenue des revenus
  - Miser sur le modèle ventes et service pour stimuler la croissance interne et profiter des acquisitions
  - Explorer d'autres possibilités d'acquisitions
    - accroître notre présence dans nos marchés actuels
    - cibler des activités complémentaires : assurance et gestion de patrimoine
- Développer le réseau de distribution
  - +125 nouvelles succursales (100 au Mexique) et 100 GAB

**Continuer d'afficher une croissance dans les deux chiffres**

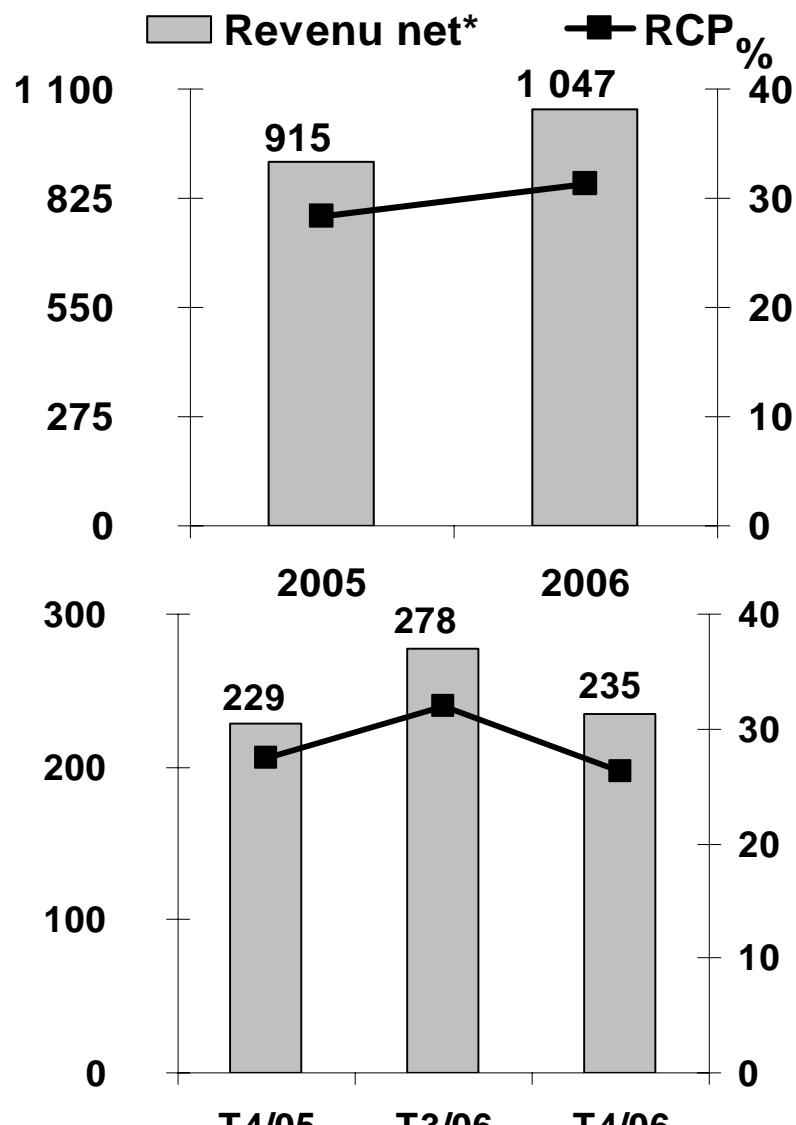
# **Scotia Capitaux**

Stephen McDonald

Co-chef  
Scotia Capitaux

# Scotia Capitaux

## Revenu net et RCP records en 2006



### Revenu net 2006 c. 2005 : +14 %

- bénéfice record dû à la solide croissance des revenus
- RCP record de 31,3 %
- contexte de crédit favorable
- frais toujours bien contrôlés : +3 %

### Revenu net T4/06 c. T4/05 : +3 %

- hausse des revenus tirés des produits dérivés
- neutralisée en partie par une hausse des pertes sur prêts et des dépenses

### Revenu net T4/06 c. T3/06 : (15) %

- baisse des revenus et hausse des pertes sur prêts neutralisées en partie par la baisse des dépenses

\* revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$

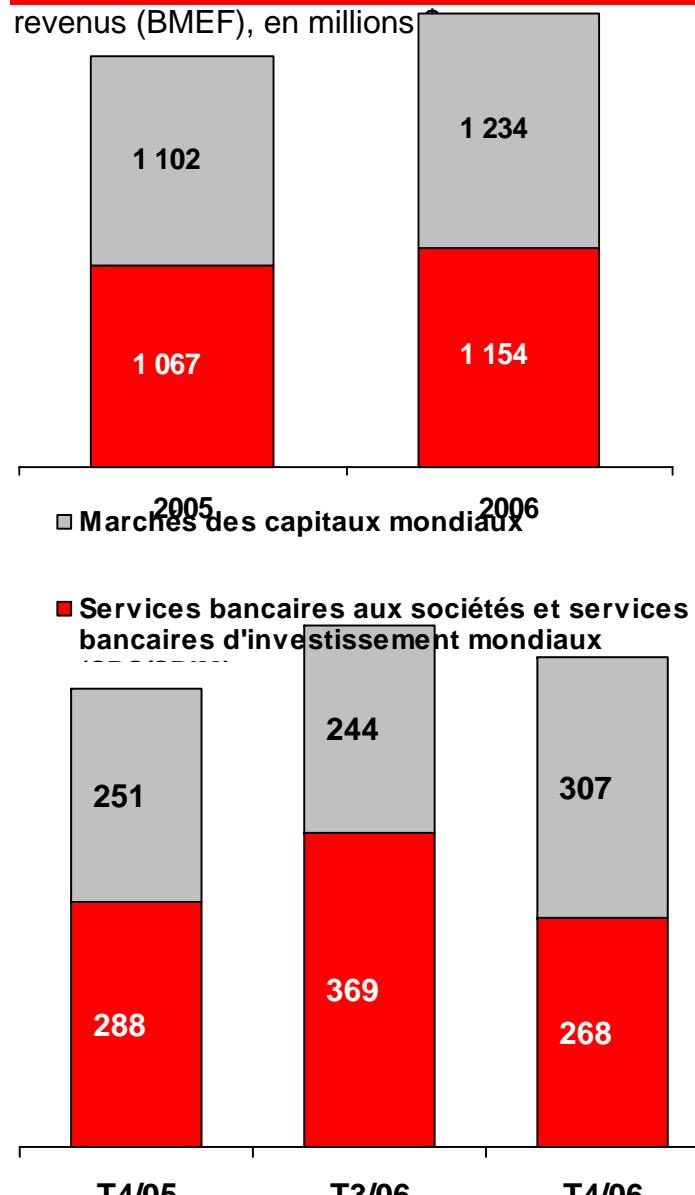


Banque Scotia

# Scotia Capitaux

## Hausse des revenus en 2006

revenus (BMEF), en millions



### Revenus 2006 c. 2005 : +10%

#### Marchés de capitaux mondiaux : +12 %

- solides résultats des produits dérivés, métaux précieux et taux de change neutralisés par la baisse pour la négociation d'actions
- revenu d'intérêts en hausse grâce à la hausse des revenus de dividendes

#### Serv. banc. aux sociétés/Serv. banc. d'investissement mondiaux (SBS/SBIM) : +8 %

- hausse des recouv. d'intérêts et des volumes de prêts atténuée par le resserrement des écarts
- revenus records pour F&A, grâce à la contrib. de 12 mois de Scotia Waterous, et la hausse des gains sur valeurs

### Revenus T4/06 c. T4/05 : +7 %

#### Marchés de capitaux mondiaux : +22 %

- hausse des revenus tirés des produits dérivés
- SBS/SBIM : (7) %**
- hausse des revenus tirés de Scotia Waterous et des prêts atténuée par la baisse des gains sur valeurs

### Revenus T4/06 c. T3/06 : (6) %

- baisse des gains nets sur valeurs et des recouvrements d'intérêts par rapport aux bons résultats du T3
- neutralisée par la hausse des revenus des produits dérivés

# Scotia Capitaux Priorités en 2007

- Exploiter davantage les marchés des pays de l'ALENA en améliorant la gamme de produits
- Cibler de nouveaux créneaux de clientèles en offrant de nouveaux produits
- Développer des capacités mondiales dans les secteurs de spécialisation
  - contribution de Waterous & Co. dans le secteur pétrolier
  - développer ou acquérir l'expertise dans des secteurs ciblés
- Continuer de miser sur les liens de longue date établis avec notre clientèle
- Gérer le risque de crédit avec prudence

**Croissance soutenue du revenu net et RCP élevé**

# Perspectives

Rick Waugh  
Président et chef de la direction

# Priorités pour 2007

---

- **Croissance des revenus dans tous les secteurs d'activité**
  - tout en maintenant des mesures de contrôle des coûts et des risques de crédit
- **Utilisation efficace du capital**
  - croissance interne
  - acquisitions
  - augmentations du dividende et rachats d'actions
- **Accent sur le perfectionnement du leadership**

# Objectifs pour 2007

---

- Croissance du BPA : 7-12 %
- RCP : 20-23 %
- Ratio de productivité : moins de 58 %
- Maintien de solides coefficients de capital et de bonne cotes de crédit



## Annexe

# Incidence de la conversion des devises

## Taux de change moyen

	<u>2006</u>	<u>2005</u>	<u>2004</u>
Dollar US / dollar canadien	0,8782	0,8217	0,7586
Peso mexicain / dollar canadien	9,5422	9,0523	8,5968

## Impact sur les revenus (en millions \$)

	<u>2006 c. 2005</u>	<u>2005 c. 2004</u>	<u>T4/06 c. T3/06</u>	<u>T4/06 c. T4/05</u>
Revenu d'intérêts net	(202) \$	(164) \$	2 \$	(47) \$
Autres revenus	(138)	(123)	1	(24)
Frais autres que d'intérêts	136	95	(6)	34
Divers (net d'impôt)	51	47	1	10
Revenu net	(153)	(145)	(2)	(27)
Bénéfice par action (dilué)	(0,15) \$	(0,14) \$	-	(0,03) \$

# Incidence des acquisitions

---

<b>Impact sur les revenus (en millions \$)</b>	<b><u>2006</u></b>	<b><u>2005</u></b>
Revenu d'intérêts net	247 \$	35
Autres revenus	215	33
Frais autres que d'intérêts	(304)	(48)
Divers (net d'impôt)	(58)	(4)
Revenu net	100	16
Bénéfice par action (dilué)	0,10 \$	0,02 \$

# Croissance interne et incidence des acquisitions gonflent les autres revenus

en millions \$

		<u>% écart c.</u>		<u>% écart c.</u>	
	<u>2006</u>	<u>2005</u>	<u>T4/06</u>	<u>T4/05</u>	<u>T3/06</u>
Services dépôts et paiements	766 \$	9 %	196 \$	8 %	(1) %
Services banc. d'investissement	659	(3)	175	2	5
Courtage de détail et fiducies	596	11	152	6	7
Commissions de crédit	530	(2)	127	(3)	(9)
Gain net sur valeurs mobilières	371	(10)	64	(41)	(39)
Revenus de négociation	637	7	138	9	39
Autres	1 241	17	364	24	13
<b>Total</b>	<b>4 800 \$</b>	<b>6 %</b>	<b>1 216 \$</b>	<b>5 %</b>	<b>4 %</b>

## Autres revenus 2006 c. 2005 : +6 %

- Croissance pour plusieurs segments dont courtage de détail et fonds communs de placement
- Incidence positive des acquisitions atténuée par la diminution des gains sur valeurs et des revenus de négociation

## Autres revenus T4/06 : +5 % c. T4/05 et +4 % c. T3/06

- C. T4/05: Croissance et incidence positive des acquisitions atténuées par la diminution des gains sur valeurs
- C. T3/06: hausse des revenus de gestion de patrimoine, de négociation, de courtage, de services fiduciaires et de titrisation atténuée par la baisse des gains sur valeurs et des commissions de crédit



# Hausse des frais liés à la rémunération en raison des acquisitions et de l'expansion

en millions \$

	% écart c.		% écart c.		
	<u>2006</u>	<u>2005</u>	<u>T4/06</u>	<u>T4/05</u>	<u>T3/06</u>
Salaires	2 100 \$	7 %	558 \$	8 %	4 %
Rémunération à base d'actions	164	17	50	19	100%+
Autre rémunération liée au rendement	936	6	217	21	(10)
Pension et avantages sociaux	568	12	141	14	3
<b>Total</b>	<b>3 768 \$</b>	<b>8 %</b>	<b>966 \$</b>	<b>12 %</b>	<b>3 %</b>

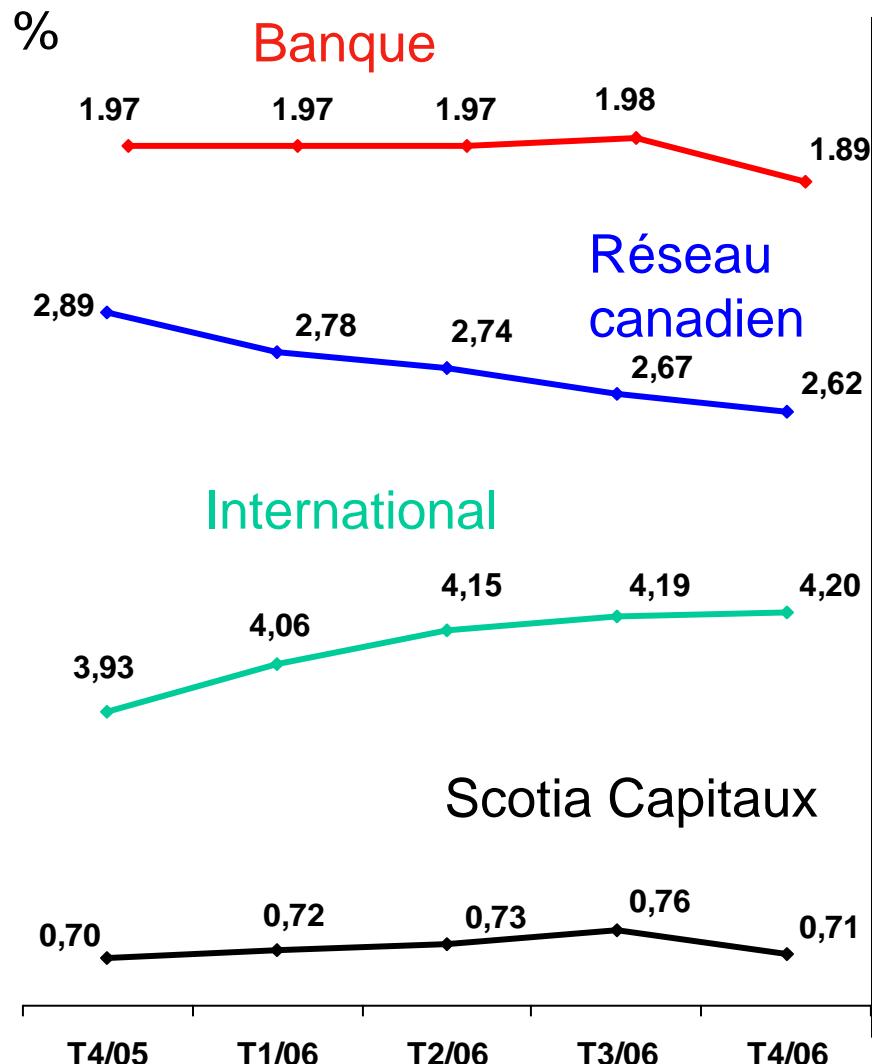
## 2006 c. 2005 : +8 %

- Hausse des salaires et des frais liés aux avantages sociaux à la suite des acquisitions; augmentation de la rémunération liée au rendement

## T4/06 : +12 % c. T4/05 et +3 % c. T3/06

- C. T4/05 : Hausse des salaires due aux acquisitions, à l'ajout de personnel de vente et à l'augmentation de la rémunération liée au rendement
- C. T3/06: augmentation de la rémunération à base d'actions due à la hausse du cours de l'action de la Banque atténuée par la baisse de la rémunération liée au rendement

# Marge d'intérêts nette



## À l'échelle de la Banque : (9) p.b. par rapport au T3/06

- impact négatif de la NOC-13 et de la hausse des frais de financement

## Canada : (5) p.b. par rapport au T3/06

- dû à la forte croissance du segment hypothécaire avec des écarts plus étroits

## International : +1 p.b. par rapport au T3/06

- écarts plus larges en Amérique latine et au Mexique
- atténué par les écarts plus étroits dans les Antilles et en Amérique centrale

## Scotia Capitaux : (5) p.b. par rapport au T3/06

- rétrécissement des écarts et diminution des recouvrements d'intérêts

# Scotiabank Mexico

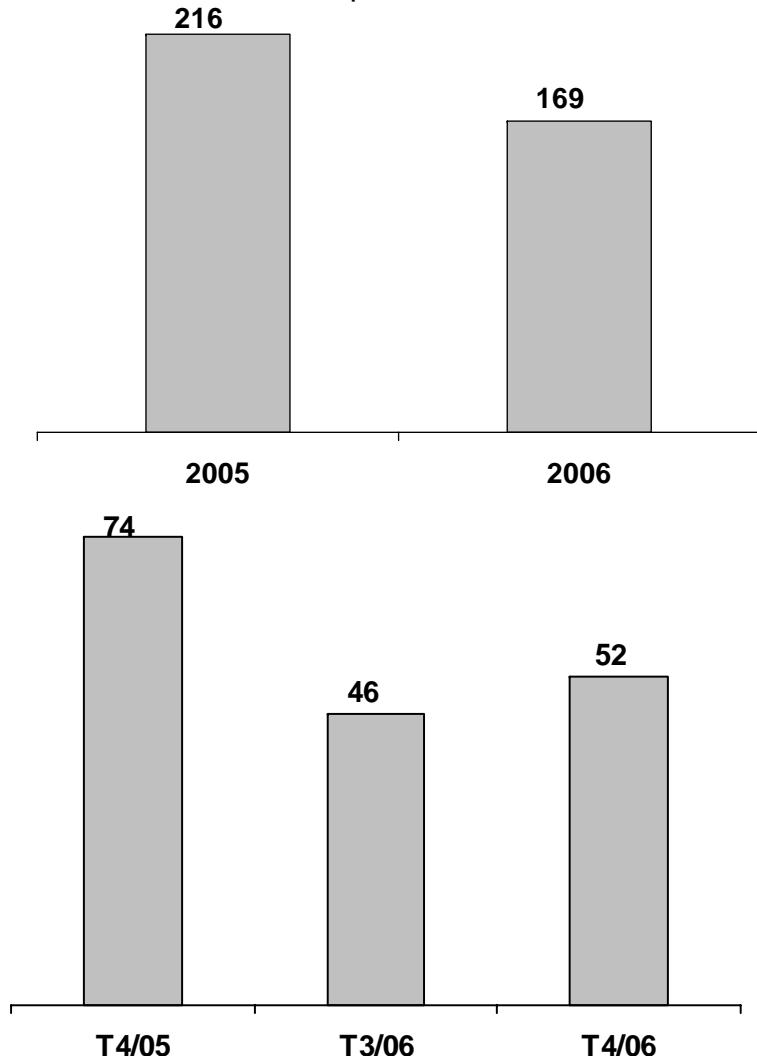
## Solide croissance soutenue

<u>Contribution de Scotiabank Mexico (M \$)</u>	<u>2006</u>	<u>2005</u>	<u>T4/06</u>	<u>T3/06</u>
Revenu net en pesos, excluant l'inflation	5 008	3 445	1 081	1 487
Taux de change MXP/CAD	9,5	9,1	9,8	9,9
Revenu net en CAD, excluant l'inflation	525 \$	381	\$111	151 \$
Participation de la Banque Scotia (97%)	511 \$	370 \$	108 \$	147 \$
Rajustements en fonction des PCGR canadiens et des acquisitions	21 \$	(22) \$	3 \$	13
Contribution totale en CAD*	532 \$	348 \$	111 \$	160 \$

- Solide croissance de l'actif au T4/06 : prêts hypothécaires résidentiels +14% c. T3/06; cartes de crédit +11% c. T3/06
- Frais autres que d'intérêts : +2 % c. T3/06 (excluant recouvrements d'impôts et effet de change) dû à la hausse des salaires et des coûts de locaux liés à l'ouverture de succursales; plus grand partage des bénéfices, hausse des coûts d'évaluation et d'acquisition (surtout pour les cartes de crédit)

# Bénéfices pour le secteur Autres

revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



## **Revenu net 2006 c. 2005 : (22) %**

- diminution des gains sur valeurs atténuée par une réduction plus importante de la provision générale +15 M\$

## **Revenu net T4/06 c. T4/05 : (30) %**

- diminution des gains sur valeurs atténuée par une réduction plus importante de la provision générale

## **Revenu net T4/06 c. T3/06 : +13 %**

- hausse de 6 M\$ due à la réduction 60 M\$ de la provision générale et à l'augmentation des revenus de titrisation
- neutralisée en grande partie par l'élimination de la majoration du revenu exonéré d'impôt et la NOC-13

Le secteur Autres regroupe la Trésorerie du Groupe et d'autres éléments se rapportant au siège social qui ne sont pas attribués à un secteur d'activité.

# Gains non matérialisés sur valeurs appréciables

en millions \$

	T4/06	T3/06	T4/05
Créances			
Marchés émergeants	584	536	574
Titres à revenu fixe	(102)	(142)	(38)
Actions	519	454	499
	<b>1 001</b>	<b>848</b>	<b>1 035</b>

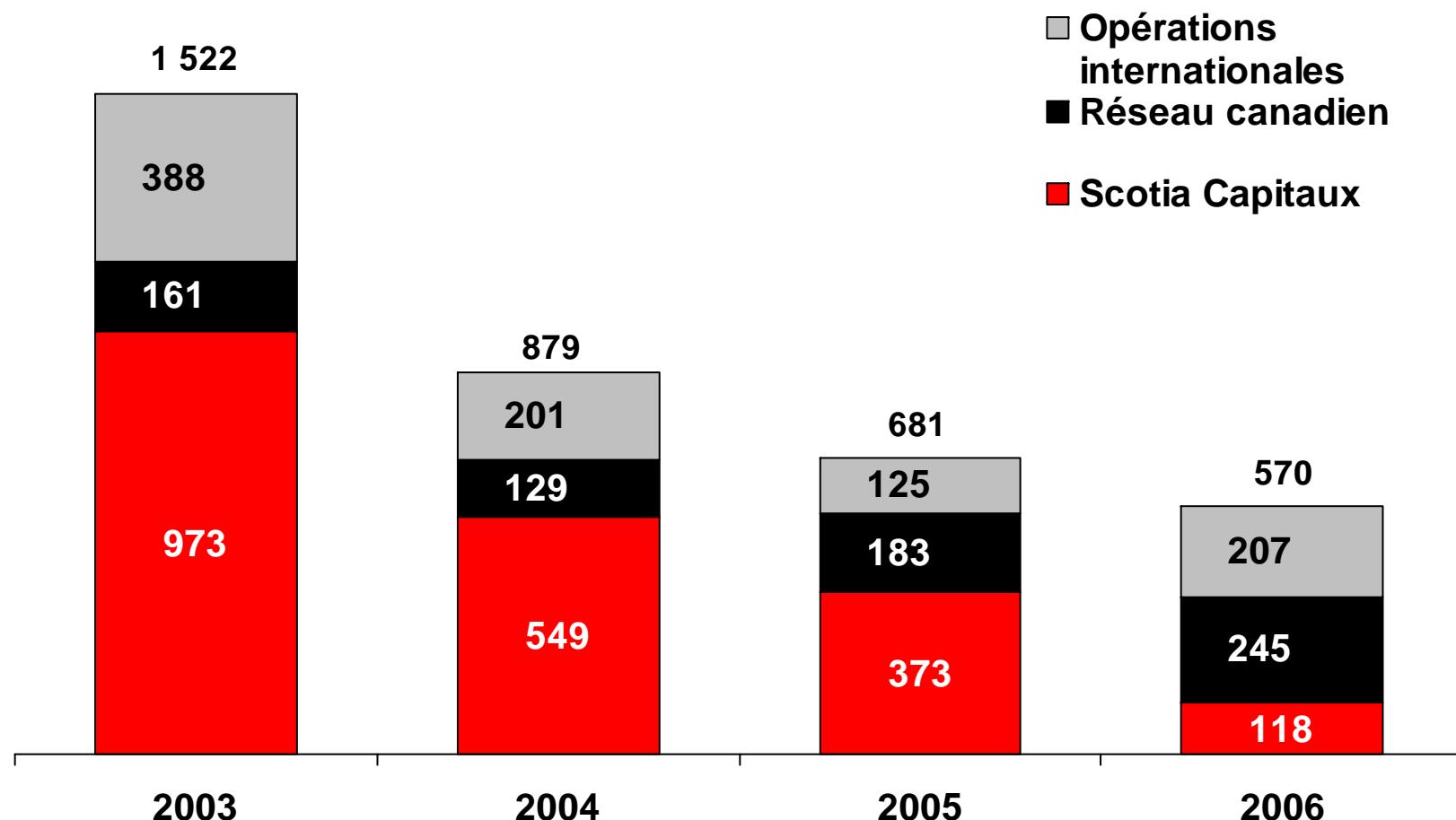
Gain non matérialisé de 78 M\$ sur la participation dans Shinsei

# Points saillants du T4/06

	<u>Effet sur le BPA (cents)</u>		
	<u>T4/06 c. T3/06</u>	<u>T4/06 c. T4/05</u>	
NOC-13	(3)	(2)	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>NOC-13</b> : incidence négative au T4/06 comparativement au T3/06</li> </ul>
Recouvrement TVA	(5)	-	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>Réduction de la provision générale</b> : réduite de 60 M\$ c. 45 M\$ au T4/05</li> </ul>
Réduction prov. générale	4	1	
Taux d'imposition moindre	3	3	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>Taux d'imposition moins élevé</b> : revenu de dividende et bénéfices plus élevés dans les juridictions où le taux d'imposition est plus faible.</li> </ul>
Gains sur valeurs	(3)	(3)	
Conversion des devises	-	(3)	
	(4)	(4)	
Croissance interne	-	13	
Écart déclaré	<b>(4) cents</b>	<b>9 cents</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li><b>Conversion des devises</b> : les bénéfices en devises amputés par la vigueur du huard</li> </ul>

# Tendance positive au chapitre des prêts douteux (montant net)

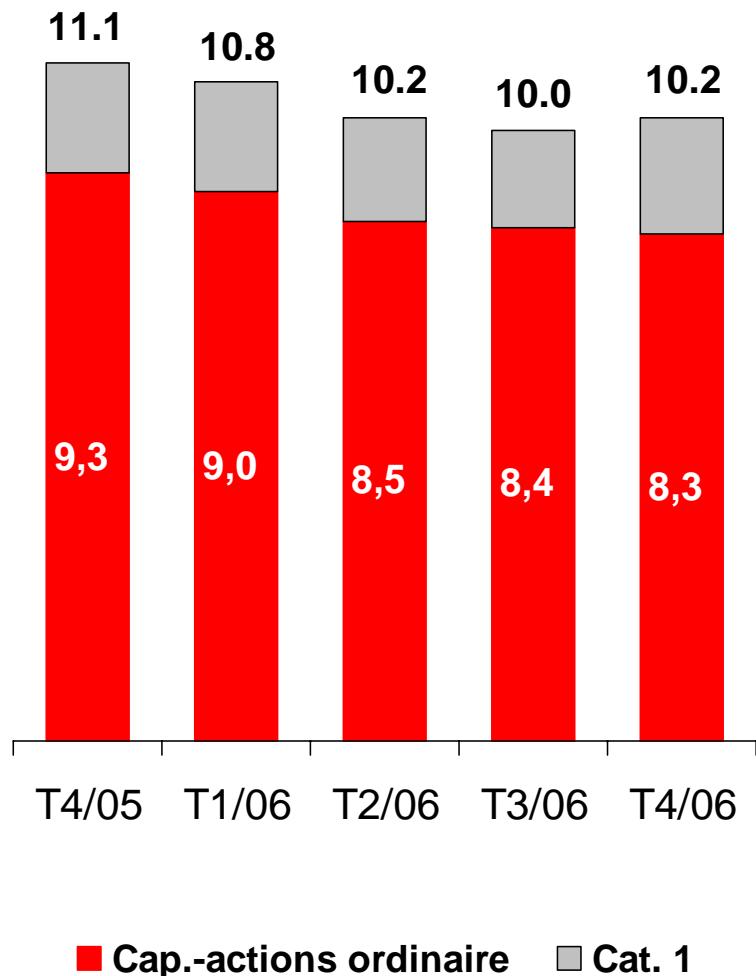
en millions \$



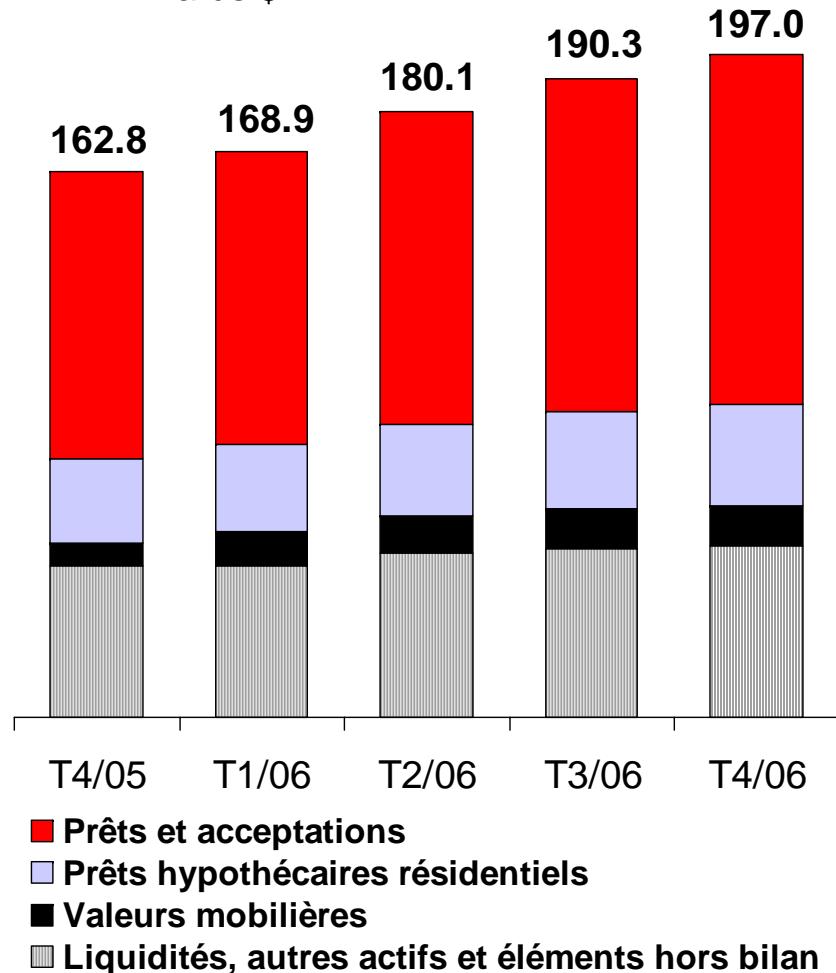
\* après provisions spécifiques

# Solides coefficients de capital malgré la progression de l'actif rajusté en fonction du risque

% de l'actif rajusté en fonction du risque

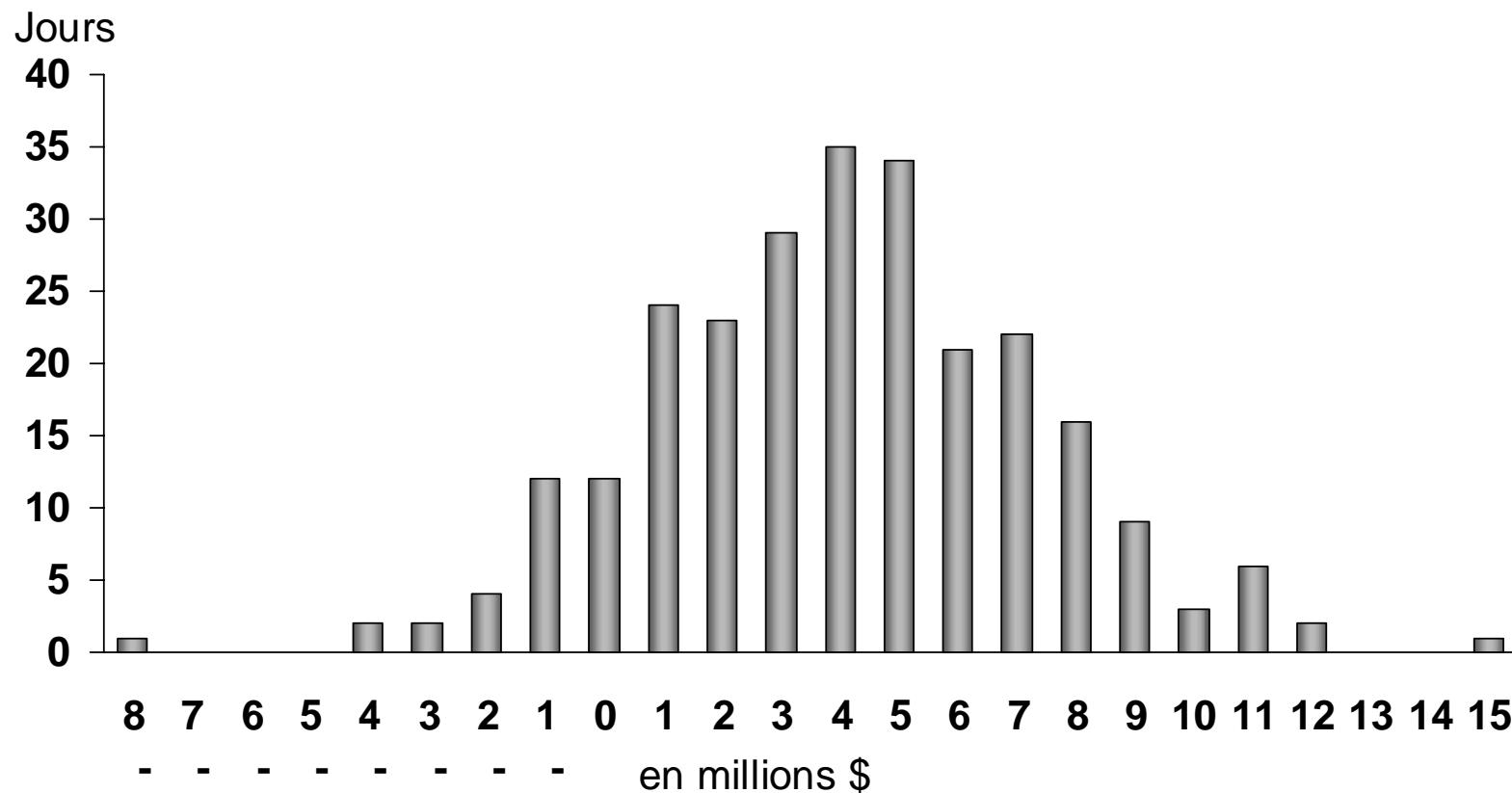


En milliards \$



# Stabilité des revenus de négociation

revenus tirés des activités de négociation, 2006

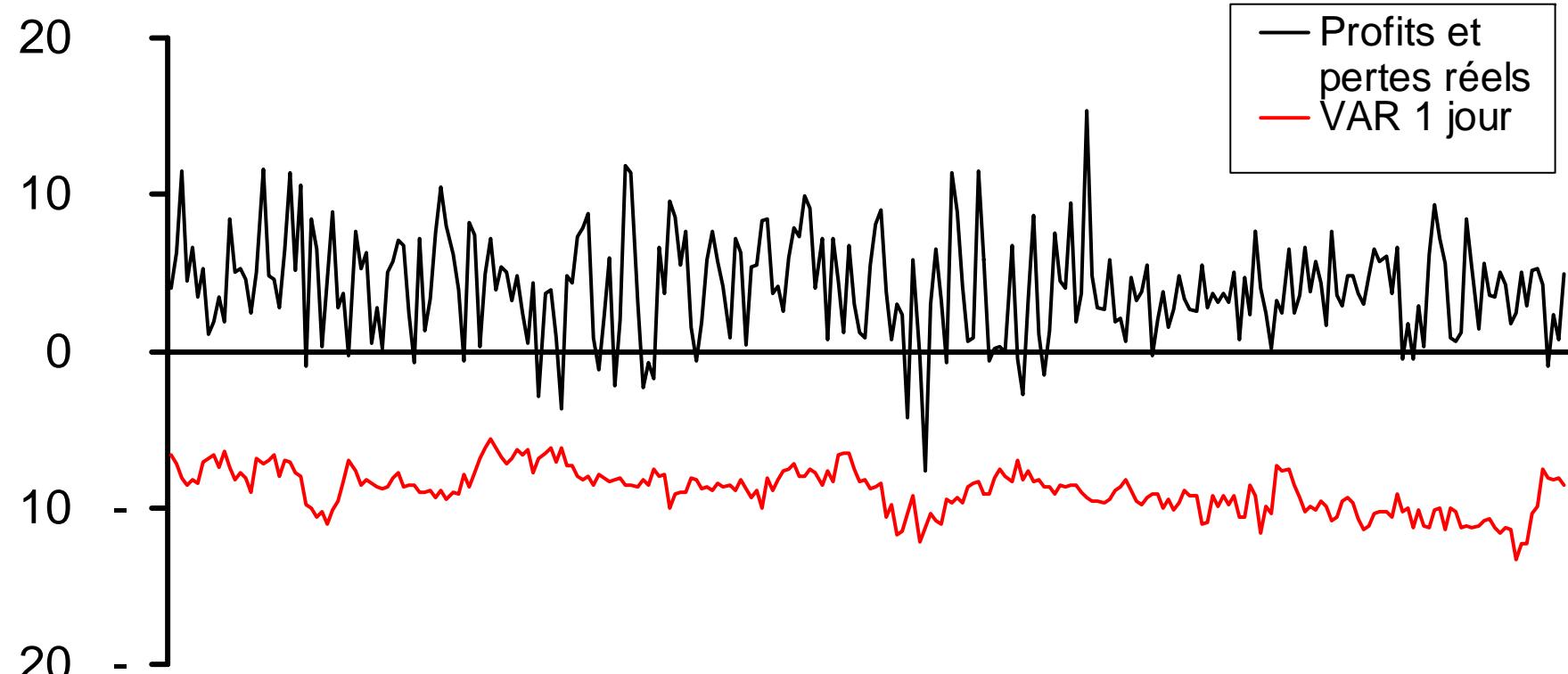


- Résultats positifs sur plus de 95 % au T4/06 comparativement à 85 % au T3/06
- 3 jours de pertes de négociation au T4/06 comparativement à 10 jours au T3/06

# Risque de marché bien contrôlé

en millions \$

Du 1<sup>er</sup> novembre 2005 au 31 octobre 2006



- VAR moyenne sur un jour au T4/06 : 10,1 M\$ c. 9,2 M\$ au T3/06
- VAR moyenne sur un jour pour l'exercice 2006 : 8,9 M\$ c. 7,6 M\$ pour 2005
- T4/06 et 2006: Aucune journée de perte n'a dépassé les limites établies par la méthode de VAR