



**Présentation à l'intention des
investisseurs
Troisième trimestre de 2006**

29 août 2006

Déclarations prospectives

Le présent document contient des déclarations prospectives qui sont énoncées sous réserve des règles d'exonération de la Private Securities Litigation Reform Act, loi américaine de 1995. Ces déclarations comprennent notamment des observations concernant nos objectifs, nos stratégies, nos attentes à l'égard des résultats (y compris en ce qui concerne la gestion des risques) ou les perspectives relatives à notre exploitation ou aux économies canadienne, américaine et mondiale. On peut aisément repérer les déclarations prévisionnelles en relevant des termes et expressions tels que «croire», «prévoir», «anticiper», «avoir l'intention de», «estimer», «peut augmenter», «peut fluctuer», de même que d'autres expressions semblables utilisant des verbes au futur ou au conditionnel, par exemple «sera», «devrait», «pourrait» et «voudrait».

De par leur nature, les déclarations prospectives comportent des hypothèses, des risques et des incertitudes, d'ordre général et particulier. Les prévisions et autres déclarations prévisionnelles risquent de se révéler inexactes. La Banque conseille aux lecteurs de ne pas se fier indûment à ces déclarations, étant donné que les résultats réels pourraient différer sensiblement des estimations ou intentions exprimées dans ces déclarations prévisionnelles, en raison d'un certain nombre de facteurs. Ces facteurs comprennent notamment la conjoncture économique et les activités des marchés financiers au Canada et dans le monde, les fluctuations de taux d'intérêt et de change, les liquidités, l'incidence des modifications apportées à la politique monétaire, l'évolution de la législation et de la réglementation au Canada et dans le monde, l'exactitude et l'intégralité des informations obtenues par la Banque des clients et des contreparties, l'élaboration et le lancement de nouveaux produits et services, la capacité de la Banque à effectuer et à intégrer l'acquisition d'entreprises, la capacité de la Banque à recruter et à conserver des membres clés de la direction, la participation de tiers dans la prestation de composantes destinées à l'infrastructure commerciale de la Banque, les changements imprévus des habitudes de consommation et d'épargne des consommateurs, les progrès technologiques, les regroupements dans le secteur des services financiers canadien, les modifications sur le plan fiscal, la concurrence, les poursuites intentées contre la Banque, les enquêtes menées par des autorités de réglementation, les événements fortuits tels les séismes, les répercussions de conflits ou d'autres événements sur la scène internationale, y compris les actes de terrorisme et la lutte au terrorisme, et l'anticipation et la gestion par la Banque des risques découlant de ce qui précède.

suite...

Déclarations prospectives (suite)

Une part importante des activités de la Banque consiste à consentir des prêts ou à engager ses ressources d'autres manières en faveur de grandes sociétés ou industries ou dans certains pays ou régions du monde.

Des événements imprévisibles touchant ces emprunteurs, ces industries ou ces pays peuvent avoir des conséquences préjudiciables sur les résultats financiers, les activités, la situation financière ou les liquidités de la Banque. Ces facteurs, dont la liste qui précède n'est pas exhaustive, peuvent entraîner une divergence sensible des résultats de la Banque par rapport aux résultats envisagés dans les déclarations prospectives.

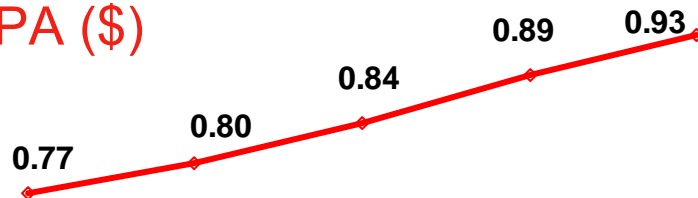
La Banque tient à souligner que la liste de facteurs qui précède n'est pas exhaustive. Les investisseurs et les autres personnes qui se fient à des déclarations prévisionnelles pour prendre des décisions à l'égard de la Banque doivent tenir soigneusement compte de ces facteurs, ainsi que d'autres incertitudes et éventualités, et de l'incertitude inhérente aux déclarations prospectives. La Banque ne s'engage pas à mettre à jour les déclarations prospectives, verbales ou écrites, qui peuvent être faites, à l'occasion, par elle-même ou en son nom.

Points saillants des résultats

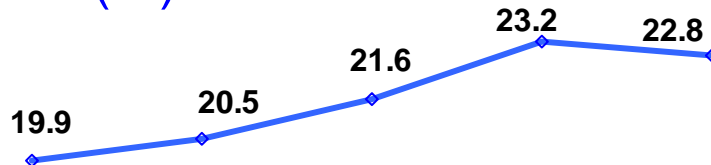
Rick Waugh
Président et chef de la direction

Croissance des bénéfices

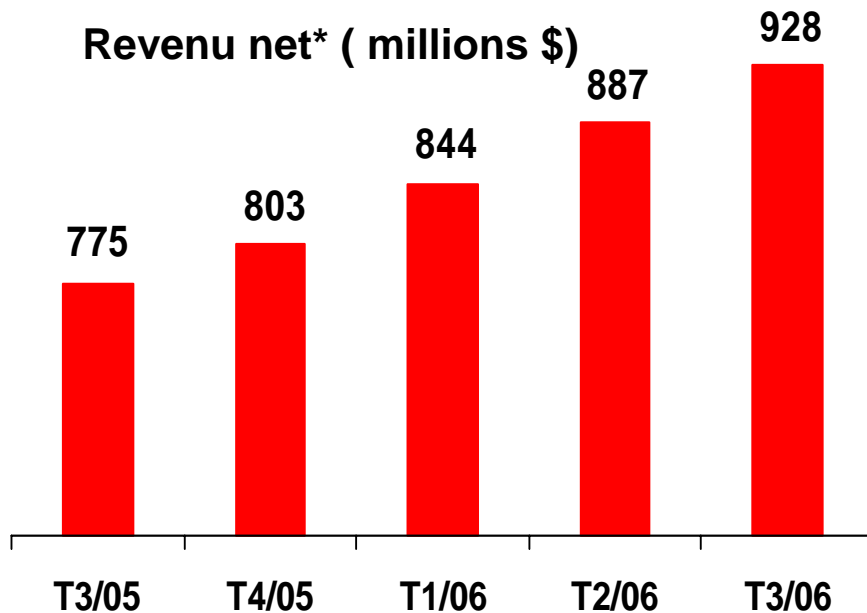
BPA (\$)



RCP (%)



Revenu net* (millions \$)



■ Résultats records

- BPA: 0,93 \$ c. 0,77 \$ au T3/05
- RCP: 22,8 % c. 19,9 % au T3/05

■ Solide croissance des revenus

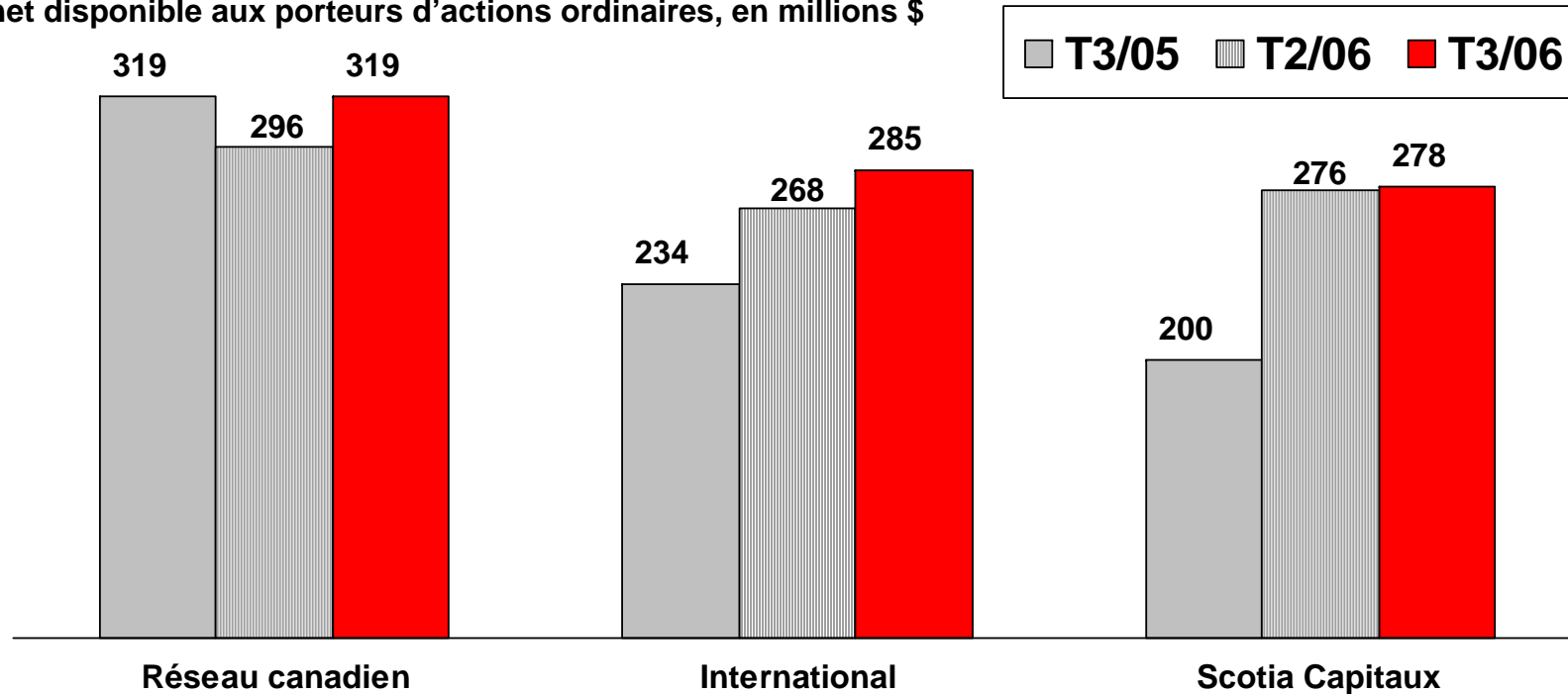
- croissance significative de l'actif dans tous les secteurs d'activité

■ Qualité du crédit stable

■ Excellente position de capital

Solide contribution de tous les secteurs d'activité

revenu net disponible aux porteurs d'actions ordinaires, en millions \$



- **Réseau canadien:** Solides résultats attribuables à l'augmentation importante au chapitre des prêts aux particuliers et aux entreprises, des dépôts d'entreprises et des revenus de négociation.
- **International:** Forte croissance de l'actif sous-jacent pour l'ensemble du secteur d'activité. Forte hausse des prêts au Mexique. Solide contribution du Pérou et des autres unités acquises récemment.
- **Scotia Capitaux:** Croissance du portefeuille de crédit. Aussi bénéficié de recouvrements d'intérêts et de pertes sur prêts ainsi que de gains sur titres, qui ont amplement compensé la baisse des revenus de négociation.

En voie d'atteindre la limite supérieure des objectifs de rendement pour 2006

	<u>Cumul</u> <u>2006</u>		<u>Objectif</u>
RCP	22,5 %	c.	18-22 %
Croissance du BPA	13 %	c.	5-10 %
Productivité	54,7 %	c.	<58 %

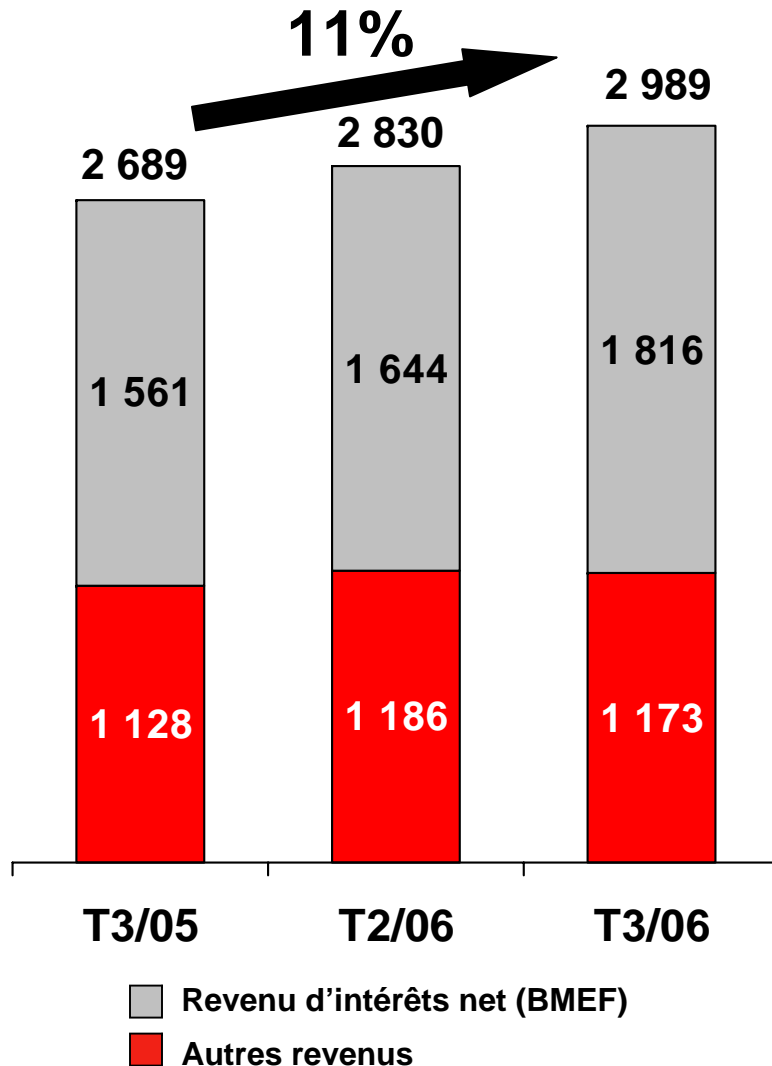
Revue des résultats

Luc Vanneste

Vice-président principal à la direction et
chef des affaires financières

Forte croissance des revenus d'une année sur l'autre

revenus en millions \$, BMEF



Revenu d'intérêts net : + 255 M\$ c. 2005

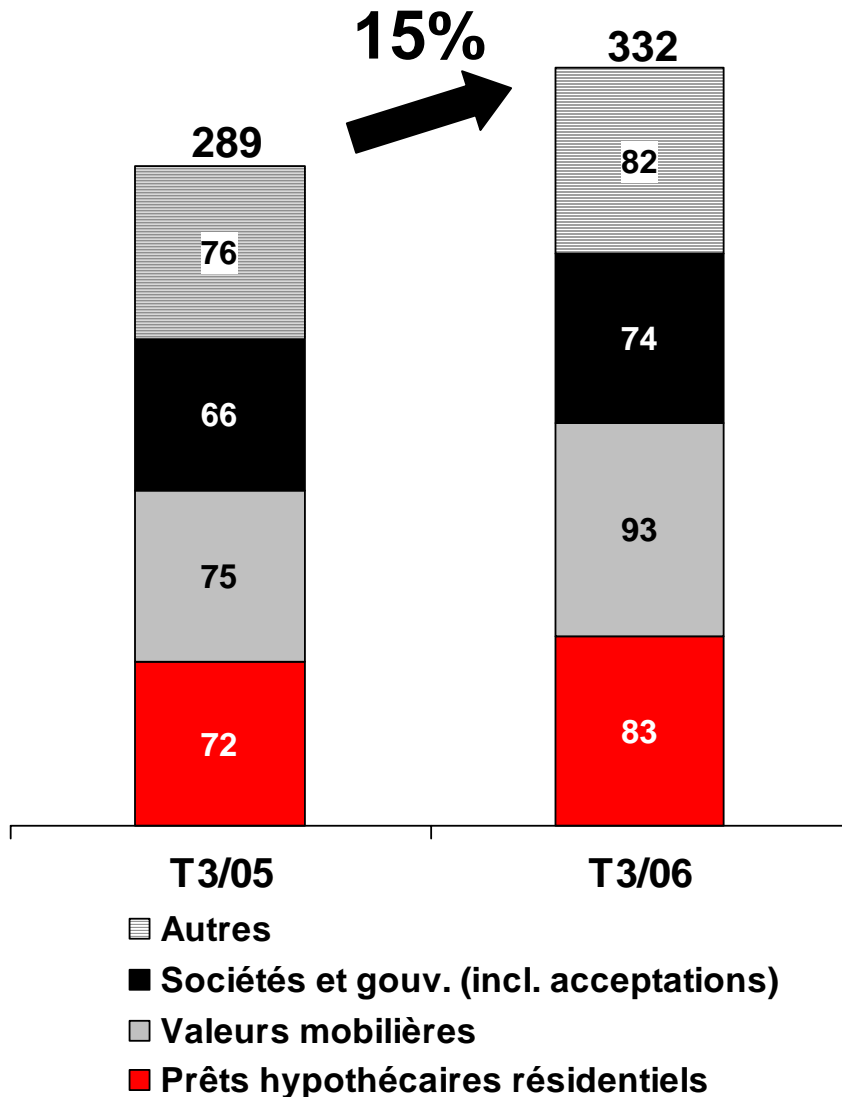
- Forte croissance de l'actif tous les secteurs
- croissance moyenne de l'actif : + 15 %
- Marge nette sur intérêts: + 1 p.b.

Autres revenus : + 45 M\$ c. 2005

- Effet bénéfique des acquisitions
- Opérations sur cartes et services bancaires: + 26 M\$
- Courtage, fonds communs: + 24 M\$
- Activités de négociation: - 34 M\$
- Titrisation - 16 M\$

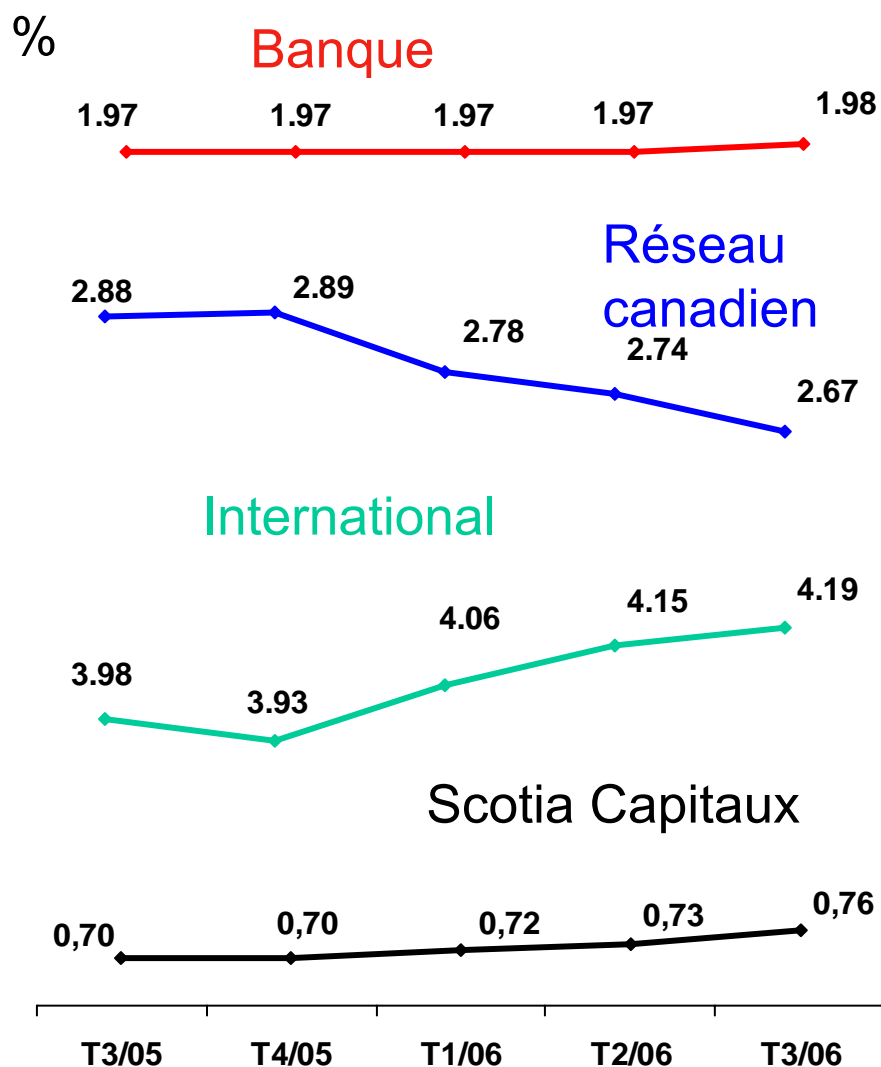
Forte croissance de l'actif

actif productif moyen (incl. acceptations), en milliards \$



- Prêts hypothécaires résidentiels: + 16 %
- Valeurs mobilières : + 24 %
- Sociétés et gouvernements: + 12 %

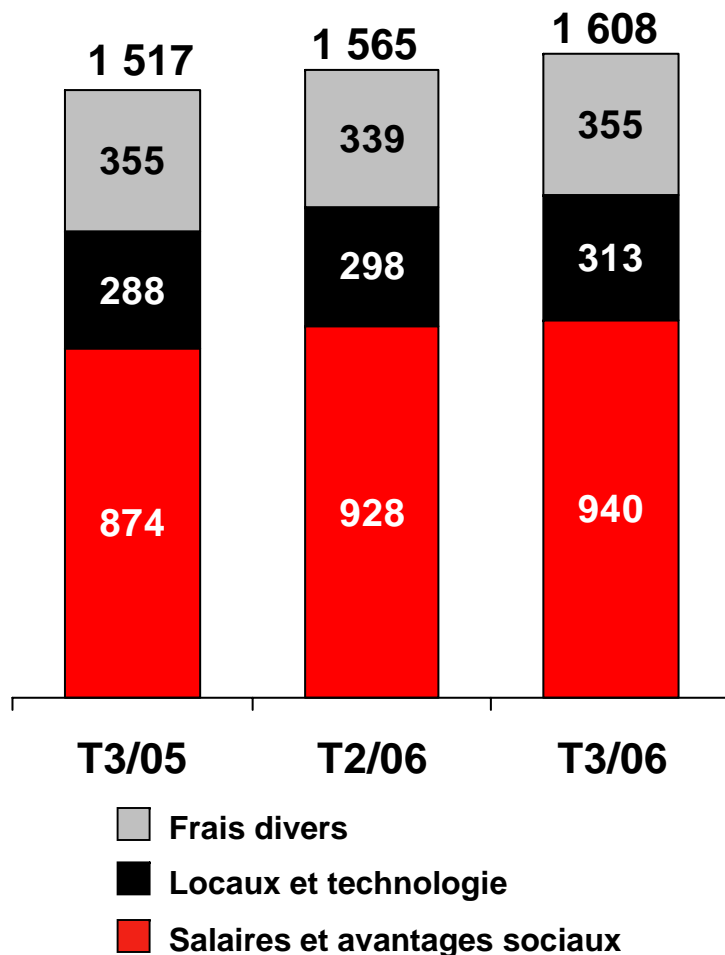
La marge à l'échelle de la Banque demeure stable



- Marge à l'échelle de la Banque en hausse de 1 pb, T/T
- Réseau canadien: marge stable (excluant l'effet de l'acquisition de Maple, NOC 13)
- International: accroissement des marges dans plusieurs pays
- Scotia Capitaux: effet bénéfique des recouvrements d'intérêts sur la marge

Frais en hausse – Pour appuyer les initiatives de croissance

frais, en millions \$



Hausse de 6 % ou 91 M\$ c. T3/05

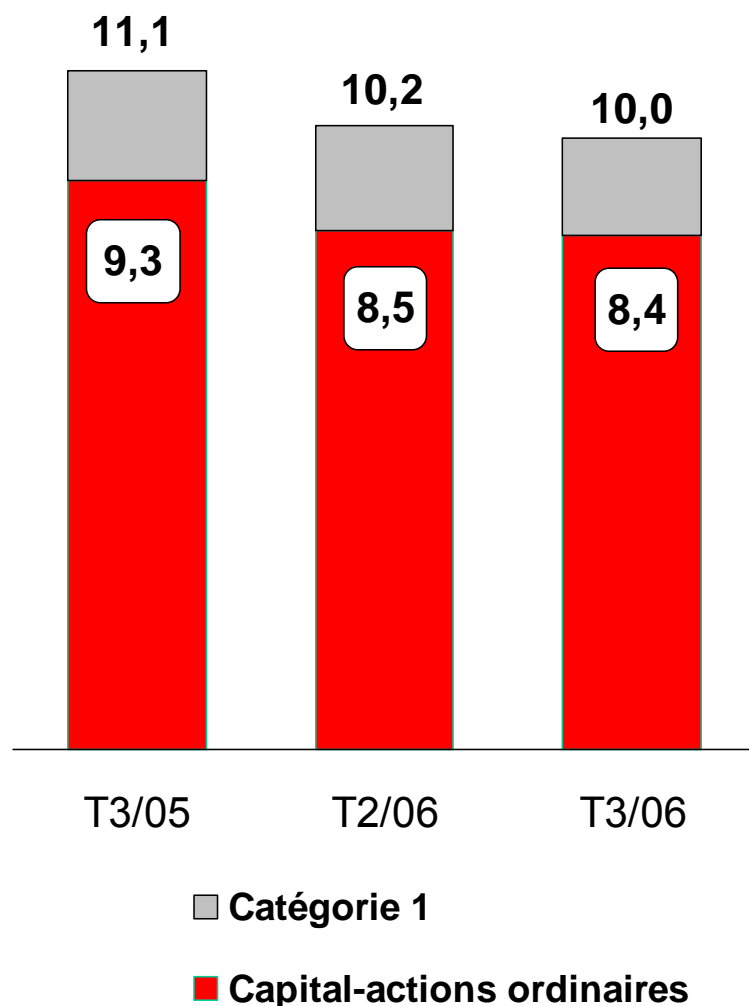
- Frais liés aux salaires et aux avantages sociaux dûs aux acquisitions: +66M\$
- Frais liés aux locaux et à la technologie: +25 M\$
- Autres frais en légère hausse à la suite des acquisitions, mais compensés en grande partie par un recouvrement de la TVA de 51 M\$.

Hausse de 3% ou 43 M\$ c. T2/06

- Charge salariale en raison des acquisitions et du trimestre plus long: + 34 M\$
- Frais liés aux locaux et à la technologie: +15 M\$
- Légère hausse des autres frais due aux acquisitions, à l'augmentation de la taxe d'affaires et de l'impôt sur le capital, mais compensée en grande partie par un recouvrement de la TVA.

Très bons coefficients de capital

% de l'actif rajusté en fonction du risque



Recul de 12 pb du C-AO par rapport au T2 attribuable à :

- Évolution de l'actif rajusté en fonction du risque (ARFR): (46) pb
 - hausse de 10 G\$ de l'ARFR attribuable à la forte croissance des volumes de prêts
- Croissance des bénéfices non répartis: 34 pb

Résultats par secteur d'activité

Réseau canadien

Solide performance

en millions \$

	<u>Écart c.</u>		
	<u>T3/06</u>	<u>T3/05</u>	<u>T2/06</u>
Revenu total	1 412 \$	4 %	3 %
Provision pour créances irrécouvrables	69	10	(22)
Frais autres que d'intérêts	879	7	4
Revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires	319 \$	-	8
Actif moyen (G\$)	139 \$	11	5
Rendement des capitaux propres	26 %		

Une année sur l'autre : Revenu net inchangé

- forte croissance du volume d'actif dans le secteur des services aux particuliers, compensée par la hausse des frais et la compression des marges

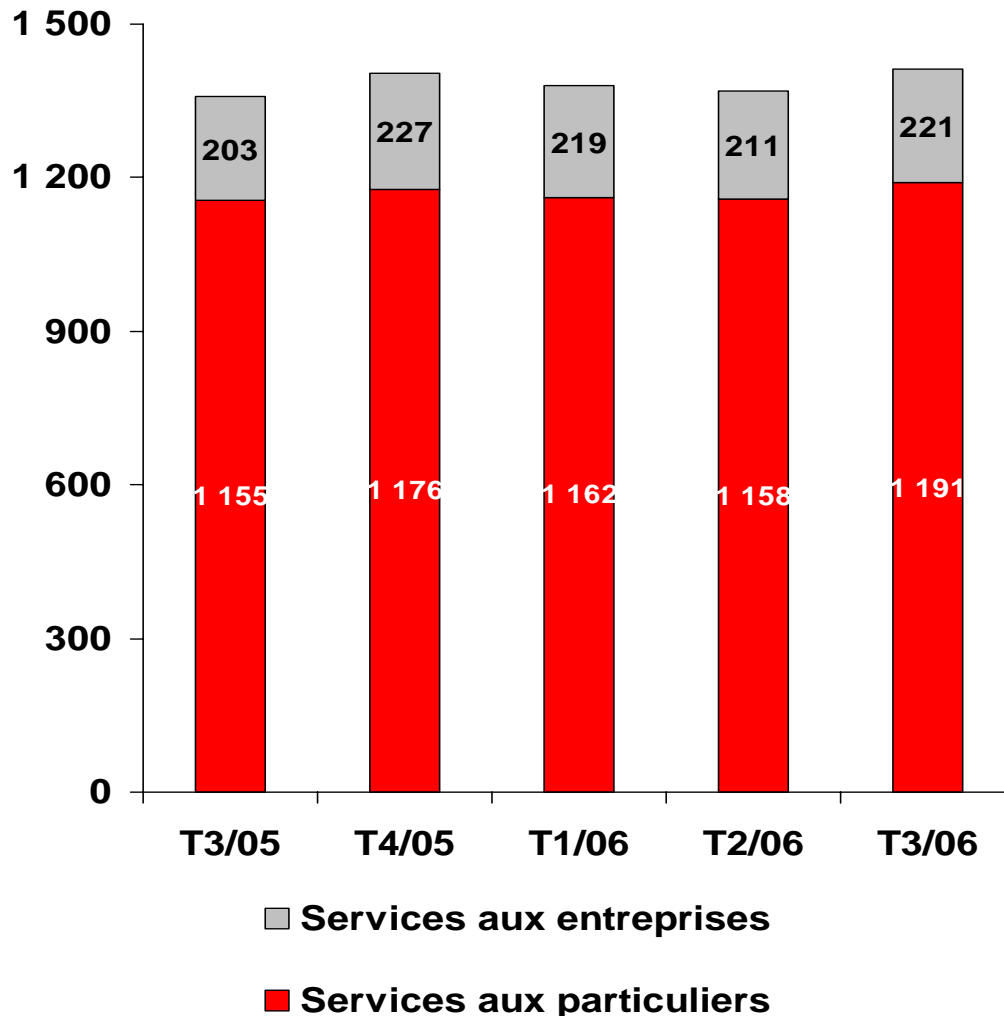
Un trimestre sur l'autre : Revenu net en hausse de 8 %

- croissance de l'actif de 5%, diminution des provisions dans le secteur des services aux entreprises

Réseau canadien

Croissance des revenu

revenus (BMEF), en millions \$



Particuliers

Par rapport au T3/05 : + 3 %

- hausse de 12 % de l'actif due à la croissance interne, et aux acquisitions de Maple/NBG
- bonne croissance des dépôts de particuliers et d'entreprises
- hausse des revenus tirés des opérations et des fonds communs

Par rapport au T2/06 : + 3 %

- croissance de l'actif compensée par la baisse des revenus de Gestion de patrimoine

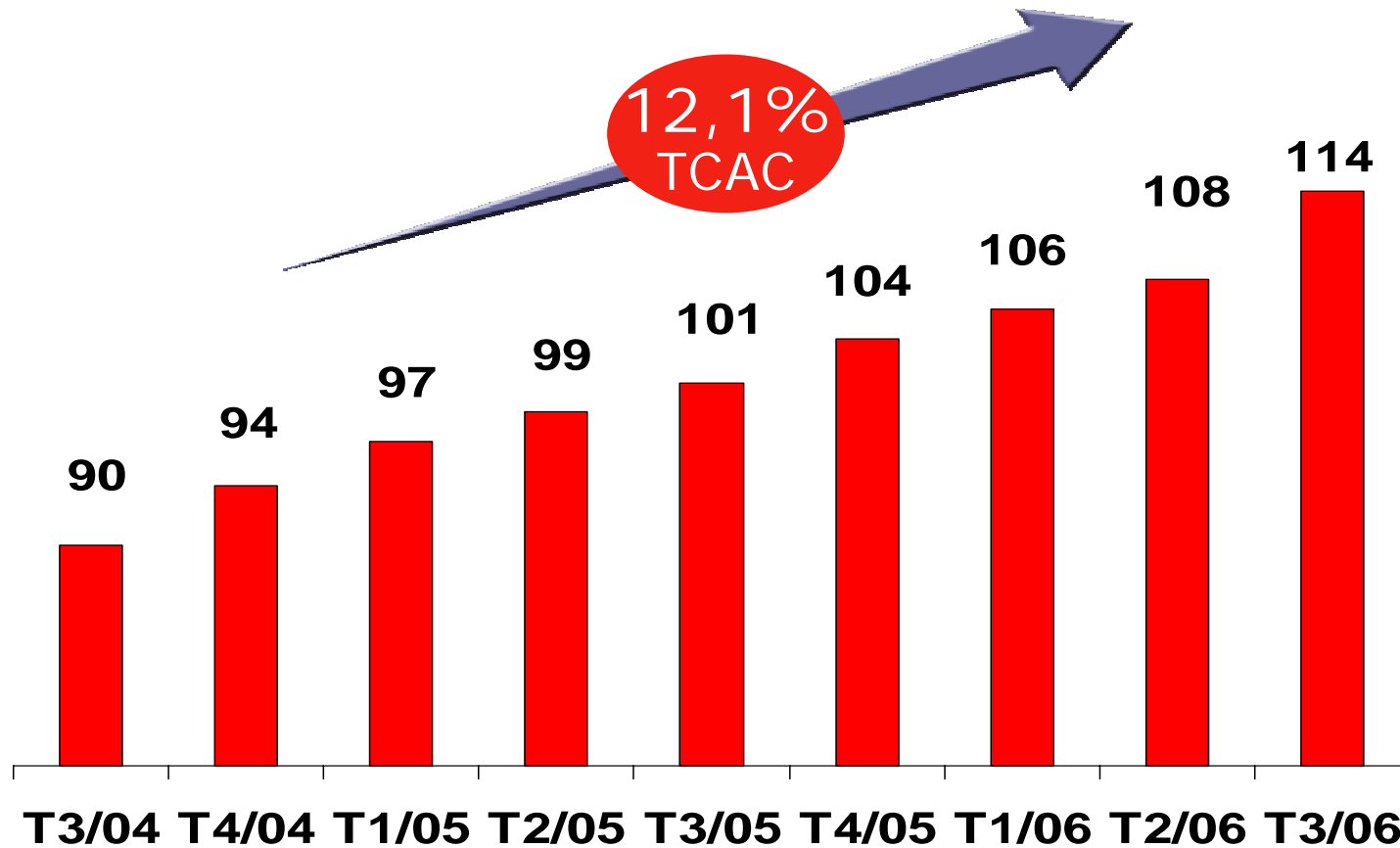
Entreprises

Par rapport au T3/05 : + 9 %

- hausse des revenus d'intérêts et de commissions

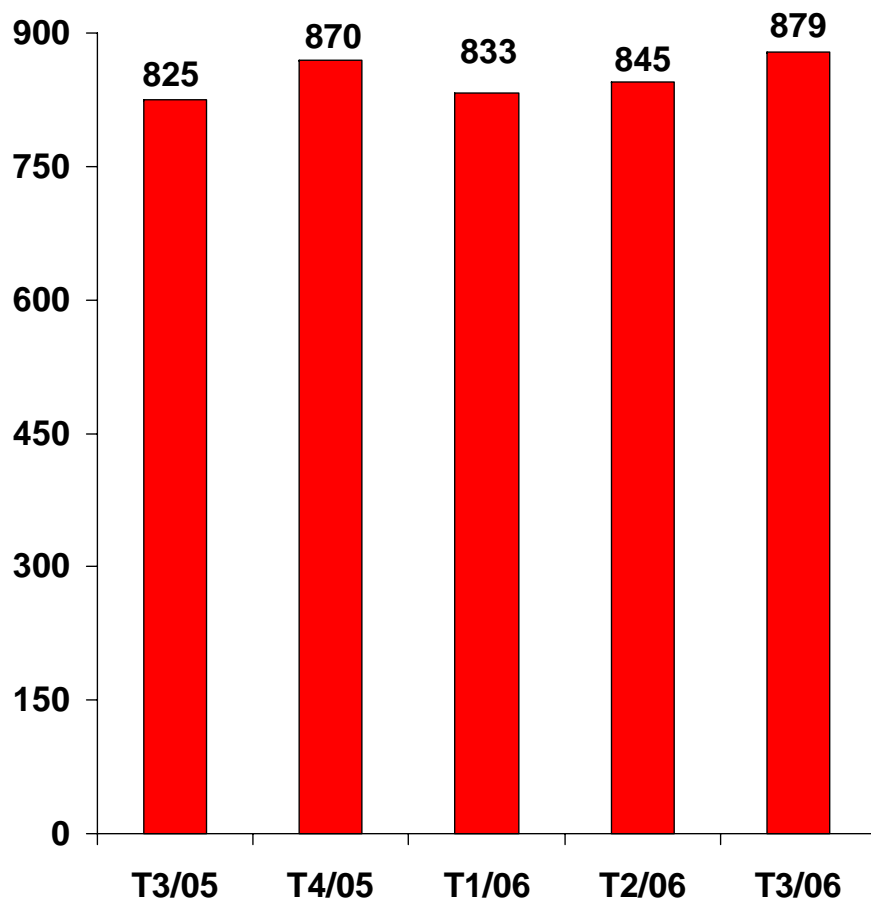
Réseau canadien - Forte croissance de l'actif pour le segment Particuliers

actif, crédit aux particuliers, en milliards \$



Réseau canadien – Hausse des frais pour appuyer les initiatives de croissance

frais, en millions \$



Une année sur l'autre: + 7 %

- Surtout attribuable aux initiatives favorisant la croissance et aux acquisitions (Maple, NBG) – hausse de la masse salariale et des dépenses liées aux locaux et à la technologie

Un trimestre sur l'autre: + 4 %

- Attribuable aux initiatives favorisant la croissance

Opérations internationales – Forte croissance de l’actif sous-jacent

Écart c.

en millions \$

	<u>T3/06</u>	<u>T3/05</u>	<u>T2/06</u>
Revenu total	844 \$	13 %	11 %
Provision pour créances irrécouvrables	24	13	ns*
Frais autres que d’intérêts	477	7	7
Revenu net revenant aux porteurs d’actions ordinaires	285 \$	22	7
Actif moyen (G\$)	57 \$	13	7
Rendement des capitaux propres	24 %	* Non significatif	

Une année sur l’autre : revenu net en hausse de 22 %

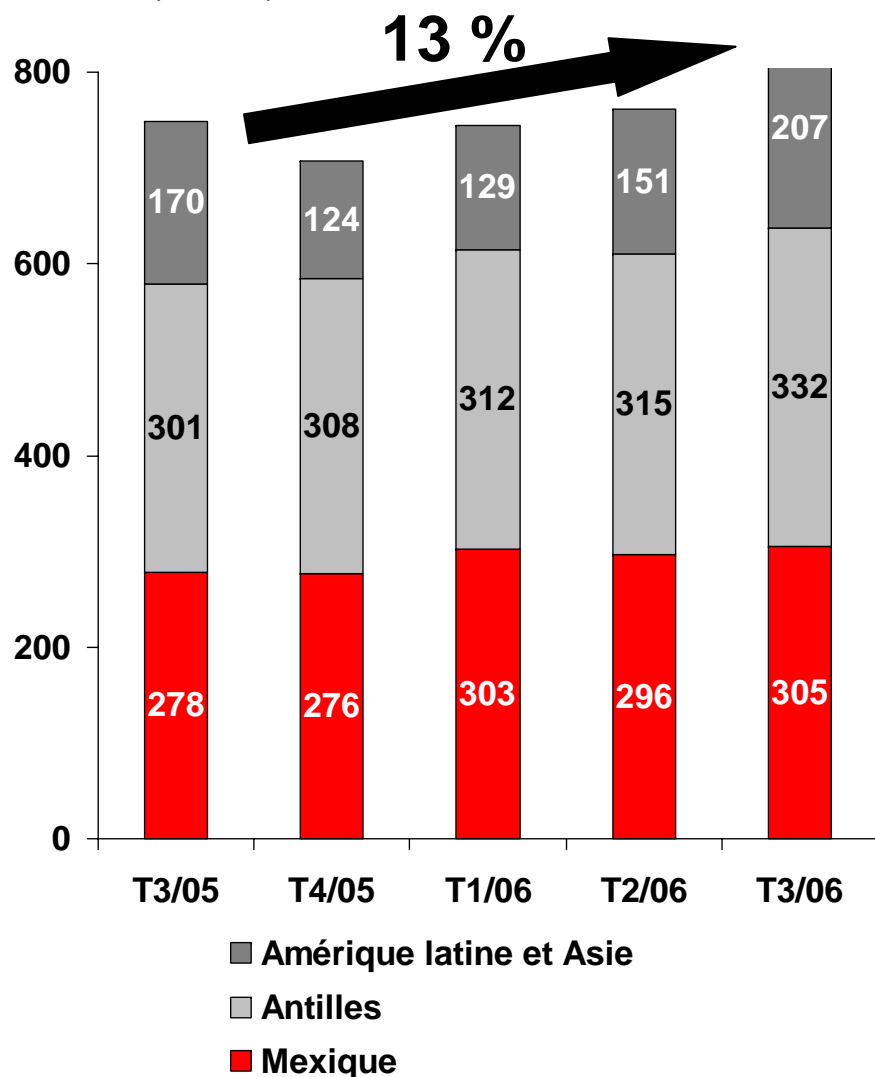
- forte croissance dans les Antilles, en Amérique centrale et au Mexique; recouvrement de la TVA et contribution du Pérou, atténuée par la conversion des devises

Un trimestre sur l’autre : revenu net en hausse de 7 %

- bonne croissance et contribution du Pérou, compensée en partie par une hausse des pertes sur prêts

Opérations internationales – Hausse des revenus et forte croissance de l'actif

revenus (BMEF), en millions \$



Mexique : + 10 % par rapport au T3/05

- hausse des prêts aux particuliers et aux entreprises
- compensée en partie par l'effet des taux de change (36 M\$)

Antilles et Amérique centrale

+ 10 % par rapport au T3/05

- forte croissance de l'actif sous-jacent de 18 % pour Jamaïque, Trinité, Bahamas et République Dominicaine

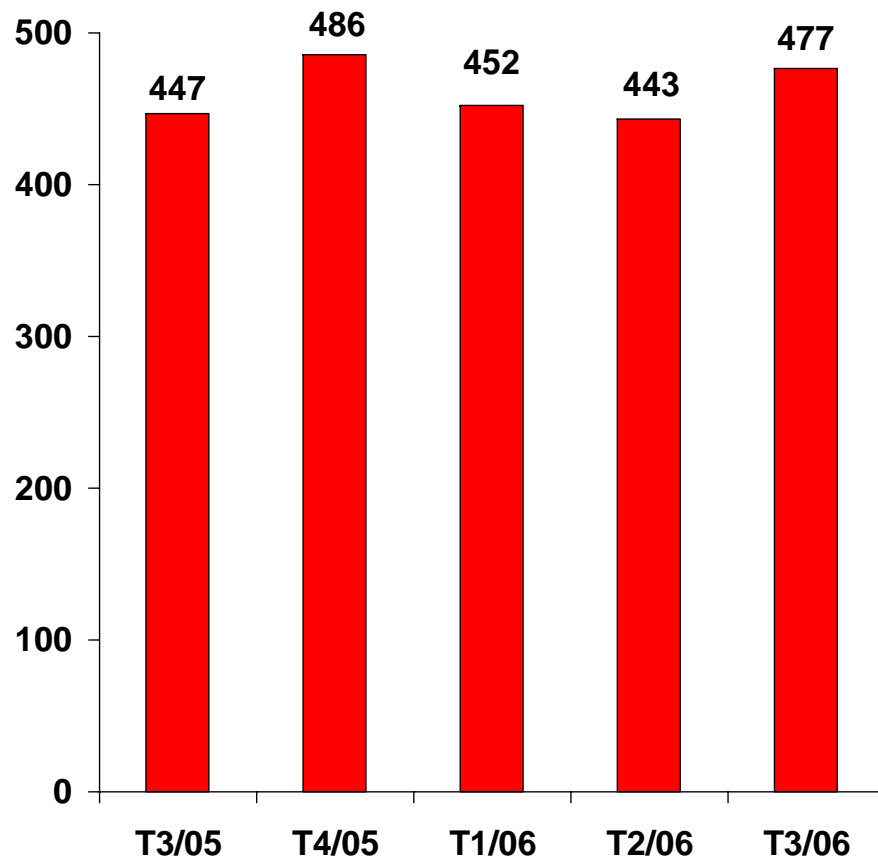
Amérique latine et Asie

+ 22 % par rapport au T3/05

- contribution du Pérou compensée en partie par une diminution des gains sur valeurs

Opérations internationales – Frais appuyant les initiatives de croissance

frais, en millions \$



Par rapport au T3/05 : + 7 %

- surtout attribuable à l'impact des acquisitions au Pérou et à la hausse des frais relatifs à la technologie, à la rémunération et aux locaux pour appuyer les initiatives de croissance
- compensée en partie par les recouvrements de TVA au Mexique et l'effet favorable des taux de change

Par rapport au T2/06 : + 7 %

- impact des acquisitions au Pérou
- hausse des frais relatifs à la rémunération, aux locaux, à la publicité et aux litiges

Scotia Capitaux

Revenu net record

en millions \$

Écart c.

	<u>T3/06</u>	<u>T3/05</u>	<u>T2/06</u>
Revenu total	613 \$	18 %	6 %
Provision pour créances irrécouvrables	(19)	ns*	(65)
Frais autres que d'intérêts	232	9	(8)
Revenu net revenant aux porteurs d'actions ordinaires	278 \$	39	1
Actif moyen (G\$)	136 \$	19	6
Rendement des capitaux propres	32 %	* Non significatif	

Une année sur l'autre : Revenu net en hausse de 39 %

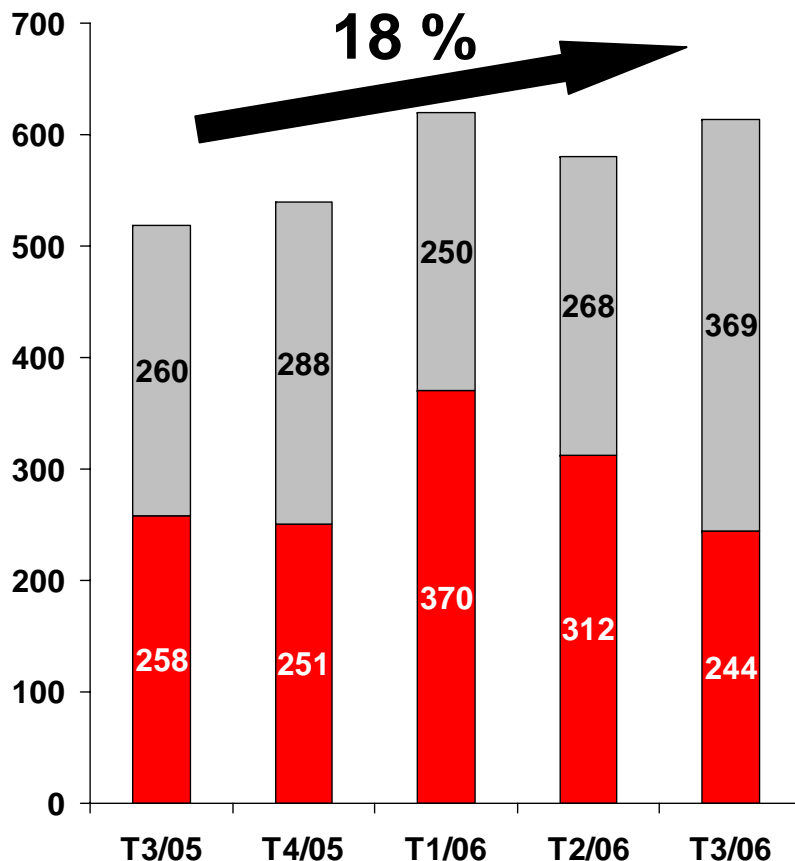
- croissance de l'actif, gains sur valeurs et hausse des recouvrements sur prêts, compensés par la baisse des revenus de négociation et la hausse des frais

Un trimestre sur l'autre : Revenu net en hausse de 1 %

- gains sur valeurs, recouvrements d'intrêts et diminution des frais compensés par la baisse des recouvrements sur prêts et des revenus de négociation

Scotia Capitaux – La baisse des revenus de négociation gruge les solides revenus

en millions \$ (BMEF)



- Services bancaires aux sociétés et services bancaires d'investissement mondiaux (SBS/SBIM)
- Marchés des capitaux mondiaux

SBS et SBIM: + 42 % par rapport au T3/05

- revenus records du secteur Fusions et acquisitions
- hausse des volumes de prêts
- hausse des recouvrements d'intérêts et des gains sur valeurs

Marchés des capitaux mondiaux:

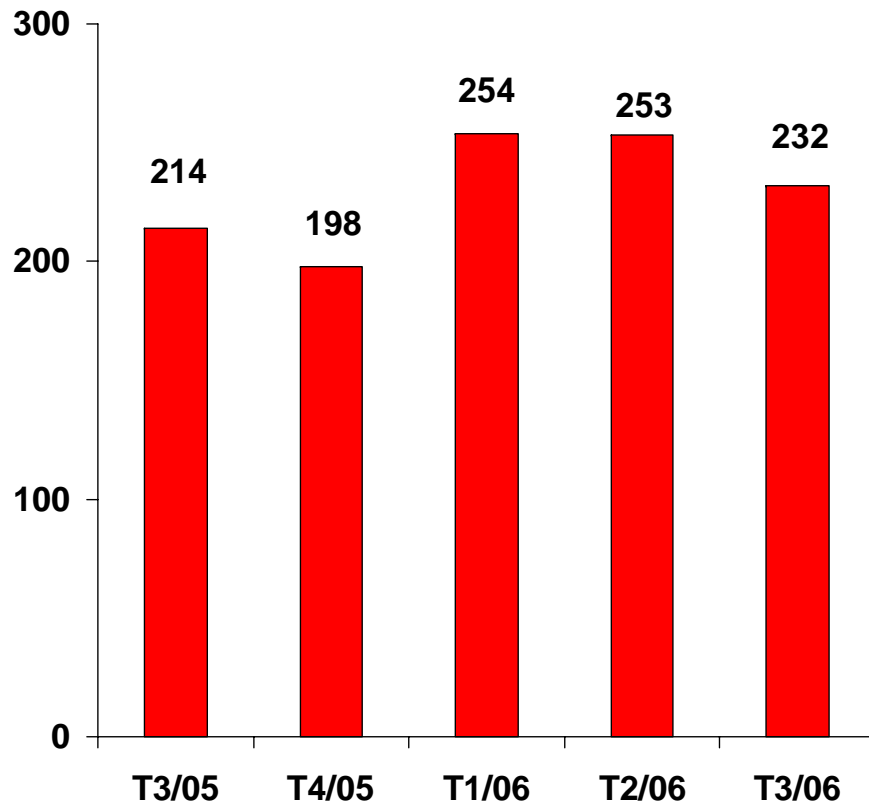
- 22 % par rapport au T2/06

- baisse des revenus tirés de la négociation de produits dérivés, d'actions et de titres à revenu fixe
- revenus tirés des opérations sur métaux précieux et des opérations de change stables

Scotia Capitaux

Frais bien contrôlés

en millions \$



Par rapport au T3/05 : + 9 %

- hausse des frais liés aux salaires, à la rémunération liée au rendement et aux avantages sociaux

- acquisition de Waterous & Co.

Par rapport au T1/06 : - 8 %

- diminution de la rémunération liée au rendement

Revue des aspects liés au risque

Brian Porter
Chef, Risque de la Banque Scotia

La qualité du portefeuille de crédit demeure stable

en millions \$

	<u>T3/06</u>	<u>T2/06</u>	<u>T3/05</u>
Provision pour créances irrécouvrables (PCI) :	74	35	85
PCI en % des prêts et acceptations :	0,13 %	0,07 %	0,17 %
Prêts douteux (montant net)* :	479	579	573

- Aucun changement à la provision générale : 1 330 M\$
- Provision pour prêts en cours : 1,2 G\$US

* après provision spécifique pour créances irrécouvrables

Les créances irrécouvrables demeurent faibles

en millions \$	<u>T3/06</u>	<u>T2/06</u>	<u>T3/05</u>
Réseau canadien :			
- Particuliers et petites entreprises	65	63	60
- Services aux entreprises	4	25	3
Opérations internationales :			
- Scotiabank Mexico	3	10	9
- Antilles et Amérique centrale	18	(11)	8
- Amérique latine et Asie	3	2	4
Scotia Capitaux: SBS et SBIM :			
- É.-U.	(16)	(30)	1
- Canada et autres	(3)	(24)	1
Autres	-	-	(1)
Total	74	35	85

- **Réseau canadien:** Qualité du portefeuille de crédit stable. Hausse des PCI T/T et A/A due aux provisions pour 2 comptes de crédit commerciaux au T2/06.
- **International:** Provisions de 24 M\$, + 23 M\$ T/T attribuable à l'augmentation des provisions pour les portefeuilles Particuliers et Entreprises dans les Antilles et en Amérique centrale.
- **Scotia Capitaux:** Hausse des recouvrement A/A, mais diminution T/T.

Très peu de nouvelles inscriptions

en millions \$

Réseau canadien

- Particuliers	76	96
- Entreprises	20	

Particuliers, Canada: inscriptions de 76 M\$ (montant net) reflètent la solide croissance des volumes; la tendance demeure stable

Opérations internationales

- Scotiabank Mexico		21
- Antilles et Amérique centrale	30	
- Amérique latine et Asie	(9)	
	<u>(9)</u>	

Entreprises, Canada: inscriptions de 20 M\$ (montant net), attribuable en partie à la classification de plusieurs comptes de prêt

International: inscriptions (montant net) de 21 M\$, inscriptions au Mexique compensées en partie par des déclassifications en Amérique latine et en Asie

Scotia Capitaux: SBS/SBIM

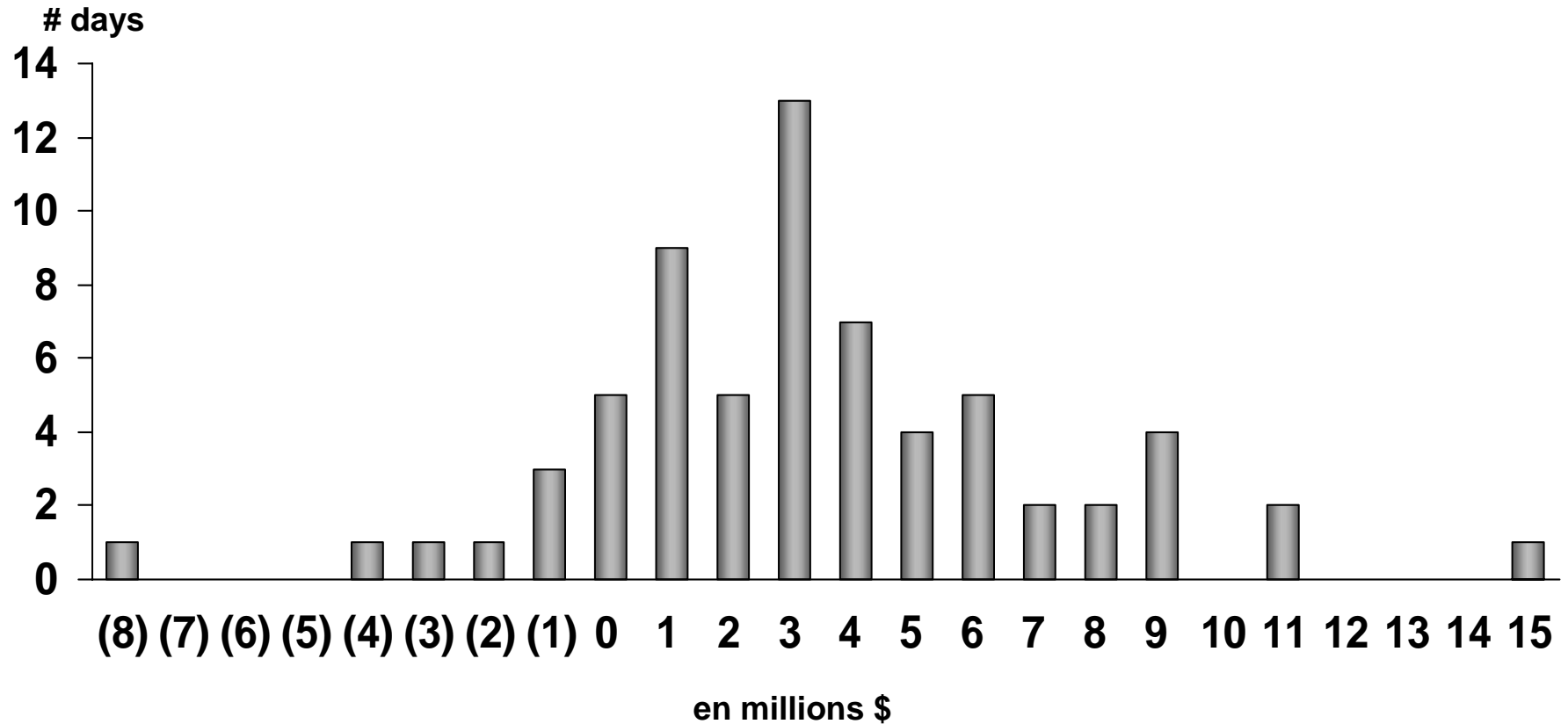
- É.-U.	(90)	(98)
- Canada et autres	(8)	

Scotia Capitaux: déclassifications (montant net) de 98 M\$, principalement aux É.-U.

Total **19**

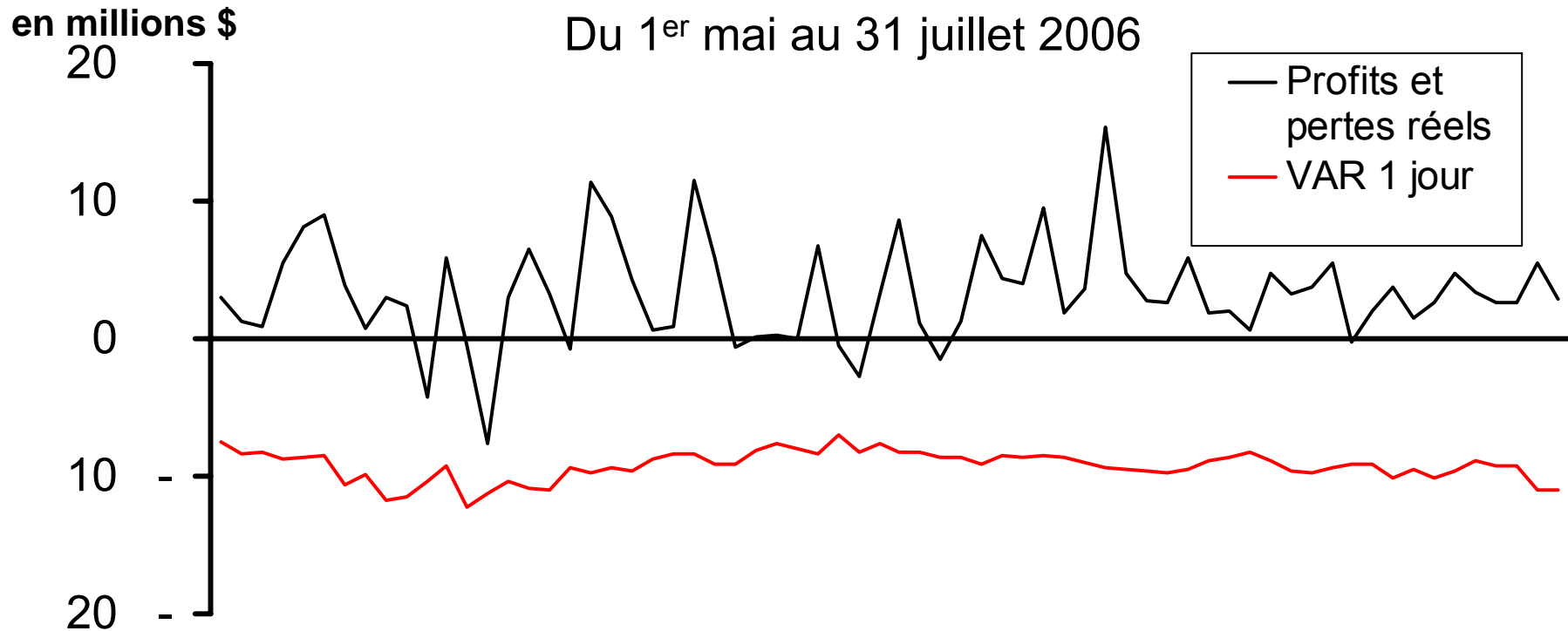
Stabilité des revenus de négociation

revenus tirés des activités de négociation, T3/06



- résultats positifs sur plus de 85 % du troisième trimestre de 2006
- 10 jours de pertes de négociation au T3/06 comparativement à 8 jours au T2/06

Risque de marché bien contrôlé



- VAR moyenne sur un jour : 9,2 M\$, en hausse de 1,2 M\$ c. T2/06; en hausse de 1,5 M\$ c. T3/05
- D'un trimestre à l'autre: hausse des taux d'intérêt, exposition accrue aux actions; exposition moindre au change et aux produits de base
- Aucune journée de perte n'a dépassé les limites établies par la méthode de VAR

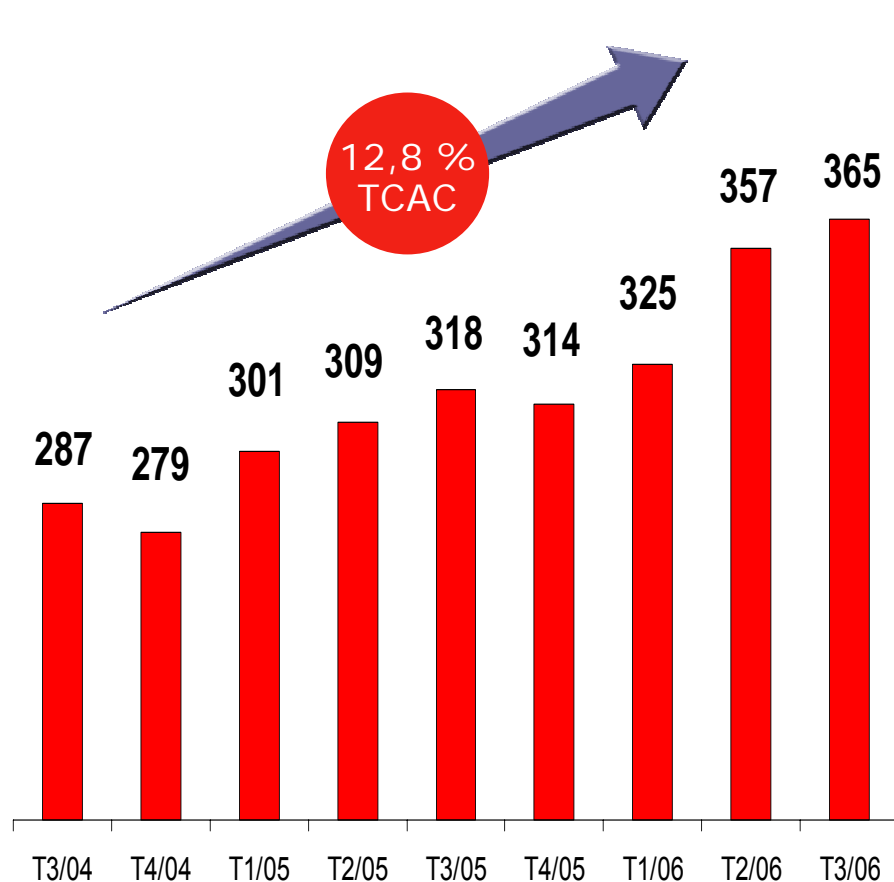


Perspectives

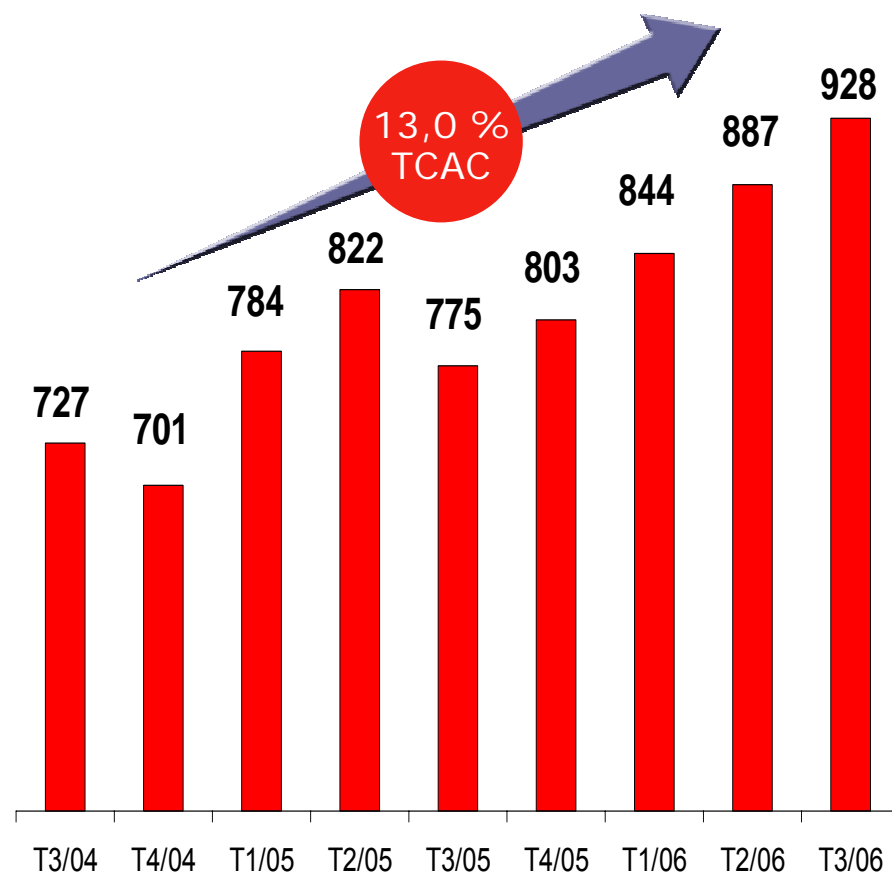
Rick Waugh
Président et chef de la direction

Solide croissance de l'actif et du revenu

Actif total (en milliards \$)



Revenu net* (en millions \$)



* Disponible aux porteurs d'actions ordinaires

Perspectives – Investir pour favoriser la croissance des revenus

▪ Croissance interne

- développer le réseau de succursales au Mexique (100+) et au Canada (50)
- moderniser l'équipement technologique pour favoriser la croissance des ventes de placements et de produits bancaires aux particuliers et aux entreprises
- augmenter le personnel de vente (300 +) au Canada
- mettre l'accent sur la formation, le marketing, les commandites et l'image de marque

▪ Acquisitions

- 6 acquisitions dans les 12 derniers mois, investissement total de plus de 1 G\$
- bon filon, plusieurs occasions sont étudiées

▪ Maintien des mesures de contrôle des coûts et de notre avantage au chapitre de la productivité

Annexe

Éléments importants au T3/06

	Effet sur le BPA (cents)	
	Écart T2/T3	Écart 2005/2006
Recouvrement de la TVA	5	5
Recouvrements d'intérêts	1	2
Provision pour créances irréc.	(3)	1
Taux d'imposition plus élevé	(3)	-
Activités de négociation	(5)	(2)
Conversion des devises	(2)	(7)
Trimestre plus long (3 jours)	2	-
	(5)	(1)
Croissance interne	9	17
Écart, BPA déclaré	4 cents	16 cents

Gestion de patrimoine et acquisitions gonflent les autres revenus

en millions \$

Écart c.

	<u>T3/06</u>	<u>T3/05</u>	<u>T2/06</u>
Dépôts et services de paiements	198 \$	8%	8 %
Banque d'investissement	167	3	3
Courtage de détail et serv. fiduciaires	142	11	(10)
Commissions de crédit	140	-	6
Gains nets sur valeurs mobilières	105	(4)	(3)
Revenus d'activités de négociation	99	(26)	(37)
Autres	322	18	12
Total	1173 \$	4 %	(1) %

Par rapport au T3/05 : hausse de 4 %

- Solide croissance dans plusieurs secteurs, dont courtage de détail et fonds communs.
- Effet positif des acquisitions atténué par la baisse des revenus tirés des activités de négociation et de titrisation.
- Catégorie «Autres» plus important en raison de l'effet des activités au Pérou.

Par rapport au T2/06 : baisse de 1 %

- Diminution des revenus de négociation, de courtage de détail et de services fiduciaires compensée en partie par la hausse dans plusieurs secteurs.

Hausse des frais liés à la rémunération en raison des acquisitions

en millions \$

Écart c.

	<u>T3/06</u>	<u>T3/05</u>	<u>T2/06</u>
Salaires	539 \$	9 %	7 %
Rémunération à base d'actions	22	(42)	(19)
Autre rémunération liée au rendement	242	16	(3)
Pension et avantages sociaux	137	2	(7)
Total	940 \$	8 %	1 %

Par rapport au T3/05 : hausse de 8 %

- Hausse des salaires et des frais liés aux avantages sociaux à la suite des acquisitions; augmentation de la rémunération liée au rendement à la suite du rajustement des primes.

Par rapport au T2/06 : hausse de 1 %

- Hausse des salaires à la suite des acquisitions compensée par la diminution de la rémunération à base d'actions et de la rémunération liée au rendement.

Gains non matérialisés sur valeurs appréciables

en millions \$

	T3/06	T2/06	T3/05
Créances Marchés émergeants	536	534	579
Titres à revenu fixe	(142)	(158)	1
Actions	454	519	504
	848	895	1 084

- Gain non matérialisé de 86 M\$ sur la participation dans Shinsei

Réseau canadien

Points saillants du T3/06

- part de marché continue de croître
 - ✓ prêts hypothécaires résidentiels : + 114 pb* c. T3/05
 - ✓ dépôts à terme de particuliers : + 68 pb* c. T3/05
 - ✓ prêts commerciaux : + 28 pb c. T3/05
- amélioration de 15 pb du nombre de comptes de particuliers en souffrance c. T2/06
- 81 % des clients du Groupe Gestion privée estiment que la performance du Groupe est «très bonne» ou «excellente».

* Incluant l'effet des acquisitions de Maple/NBG

Opérations internationales

Points saillants du T3/06

- Entente pour l'acquisition de Corporacion Interfin pour un montant de 330 M\$
 - première banque privée au Costa Rica
 - 1,3 G\$ en actifs
 - 24 succursales, 36 guichets automatiques
 - part de 13 % du marché des prêts après la fusion
- Prix d'excellence *Euromoney* pour nos activités en Jamaïque et en République dominicaine
- *Great Place to Work Institute* a désigné Scotiabank Mexico employeur #1 parmi les banques mexicaines.

Forte croissance du revenu sous-jacent

<u>Contribution de Scotiabank Mexico (en millions \$)</u>	<u>T3/06</u>
Revenu net en pesos, excluant l'inflation	1 487
Taux de change MXP/CAD	9,9
Revenu net en CAD, excluant l'inflation	151 \$
Actions de la Banque Scotia (97%)	147 \$
Rajustements en fonction des PCGR canadiens et des acquisitions	13
Contribution totale en CAD*	160 \$

* Excluant l'effet des prêts accordés par le biais des bureaux de représentation.

- Revenu total (excluant l'effet de change): + 23 % A/A en raison de l'accroissement des actifs des clients; prêts personnels : + 34 %; prêts commerciaux : + 10%
- Frais autres que d'intérêts : + 16 % A/A (excluant recouvrements d'impôts et effet de change) dû à la hausse des salaires et des coûts de locaux liés à l'ouverture de succursales; plus grand partage des bénéfices, hausse des coûts d'évaluation et d'acquisition (surtout pour les cartes de crédit)

Scotia Capitaux

Points saillants du T3/06

- Exercice record pour le secteur des fusions et acquisitions
 - plus de 60 mandats comme conseiller depuis le début de l'exercice
 - conseiller financier auprès d'Aliant pour une série d'opérations ayant mené à la création du Fonds de revenu Communications régionales Bell Aliant, 2^e en importance au Canada
- Solide croissance des prêts aux sociétés
 - Canada : + 20 % c. T3/05
 - É.-U. : + 11 % c. T2/06, 4 % c. T3/05
- Croissance soldes de valeurs
 - GMAC : 7 milliards \$
 - appui aux secteurs de négociation et de produits dérivés