

# Crédit-bail et solutions de gestion pour parcs automobiles



Consultez votre directeur, Relations d'affaires pour en savoir plus.

Si vous avez un parc de véhicules, nous pouvons vous mettre en contact avec un fournisseur de crédit-bail et de services de gestion de parc offrant des produits et services des plus compétitifs. Notre alliance stratégique avec TransportAction Lease Systems Inc., un leader dans son secteur, nous permet en effet de vous recommander cette société qui sera en mesure de concevoir une solution adaptée à vos besoins particuliers.

## Optimiser l'entretien en minimisant les coûts

Nous savons à quel point il est important de maîtriser les coûts de gestion d'un parc automobile et de veiller en même temps à ce que les véhicules soient en permanence en parfait état de fonctionnement. Or, grâce à un contrôle direct des coûts d'entretien, le **Programme de gestion de l'entretien** de TransportAction permet de réduire au minimum les frais généraux liés à la gestion du parc.

- Conception d'un programme d'entretien et de réparation sur mesure
- Accès à un réseau national de points d'approvisionnement en carburant et d'entretien et de réparation
- Techniciens d'entretien expérimentés à votre service

## Tarifs avantageux pour le carburant et l'entretien

Le réseau pancanadien de TransportAction donne un pouvoir d'achat sans précédent. L'importance du volume d'affaires permet en effet d'obtenir des rabais considérables sur le

carburant et les services d'entretien. Avec le **Programme de carte nationale d'entretien**, chaque chauffeur est doté de sa propre carte d'entretien qui lui donne aisément accès à tout ce dont il a besoin : carburant, pneus, entretien, réparations, assistance routière et location de voiture.

- Carte acceptée dans 26 000 établissements aux quatre coins du pays
- Économies sur le carburant, les pneus, l'entretien et les réparations
- Tarifs préférentiels établis et appliqués uniformément

## Maximiser le prix de vente des véhicules

Obtenir le meilleur prix de vente possible pour un véhicule est une spécialité de TransportAction, qui excelle à maximiser la valeur de revente des véhicules à la fin de leur vie utile avec son **Programme de remarketing de véhicules**. TransportAction, qui connaît parfaitement le marché, a en effet su déployer toutes les compétences et les systèmes nécessaires pour faire de bonnes affaires dans ce domaine.

Courriel : [businessproducts@scotiabank.com](mailto:businessproducts@scotiabank.com)  
[www.banquescotia.com](http://www.banquescotia.com)

Consultez votre directeur, Relations d'affaires pour en savoir plus.

- Expérience inégalée dans la commercialisation de véhicules d'occasion
- Véhicules vendus sur les marchés où la demande est la plus forte
- Produit de la vente et tous les documents rapidement remis au client

### Une approche personnalisée pour toute l'étendue de vos besoins

Si vous songez à impartir la gestion de votre parc de véhicules, sachez que TransportAction a mis en place un système à la fois souple et économique pour prendre en charge cet aspect de vos activités. Le **Programme complet de gestion de parc de véhicules** a en effet été conçu pour répondre à tous vos besoins en vous faisant payer et intervenir le moins possible.

- Modalités de fonctionnement établies dès le départ
- Financement et crédit-bail pour véhicules
- Carte de service nationale; programmes de gestion de l'entretien et de remarketing
- Facturation consolidée; relevés personnalisés; compte rendu détaillé des avantages imposables
- Immatriculation des véhicules et renouvellement
- Rapports sur les permis des chauffeurs

### Acquérir la maîtrise des coûts d'exploitation

TransportAction offre des programmes et des services concurrentiels et adaptés à vos besoins afin de vous aider à mieux contrôler les frais fixes généraux, ainsi que ceux d'exploitation des véhicules. Entre autres avantages, vous pourrez obtenir du carburant et des services d'entretien à moindre coût et la valeur des véhicules pourra être établie de manière cohérente. Vous pouvez aussi bénéficier de toutes sortes de services complémentaires pour la gestion de votre parc. Et lorsque vous cédez vos avoirs, on vous aidera à obtenir le meilleur prix possible.

Une fois que vous aurez expliqué à votre représentant de la Banque Scotia ce dont vous avez besoin pour la gestion de votre parc de véhicules, nous établirons le contact avec TransportAction, qui dépêchera un spécialiste pour recueillir vos spécifications en vue de recommander des programmes et services répondant au mieux à vos besoins.

Veillez contacter votre directeur, Relations d'affaires dès aujourd'hui pour en savoir plus.



Courriel : [businessproducts@scotiabank.com](mailto:businessproducts@scotiabank.com)  
[www.banquescotia.com](http://www.banquescotia.com)

Consultez votre directeur, Relations d'affaires pour en savoir plus.